Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 49 (155)
6 снежня 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 3500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Александр СОСНОВ,
министр труда Республики Беларусь:

"Освоить политику компромиссов"

Существующие трудности и негативные явления в экономике и обществе нельзя преодолеть, не достигнув социального мира. Есть немало примеров, когда согласованность и оперативность действий социальных партнеров позволяли разряжать конфликтные ситуации.

Тяжелейшее положение сложилось в промышленности и агро - промышленном комплексе республики в середине текущего года, когда многие предприятия, даже имея заказы, испытывали острейшую нехватку оборотных средств и не могли запустить производство, в связи с чем были вынуждены резко сократить свои расходы на социальные цели, задерживали выплату заработной платы. Тогда ряд республиканских советов профсоюзов обратился в правительство с требованием принять экстренные меры. В результате переговоров были выработаны и внесены в правительство конкретные предложения по выходу из кризисной ситуации. Кабинет Министров принял постановление "О некоторых мерах по оздоровлению финансового состояния предприятий". Это позволило предотвратить массовые трудовые конфликты.

Как видно, при общей заинтересованности и стремлении социальных партнеров действовать в конструктивном духе можно выйти из любой, даже самой тяжелой ситуации. К сожалению, на такой позиции стоят далеко не все. Некоторые руководители выполняют свои обязательства перед работниками формально, чем вызывают недовольство у людей.

В ТО же время кое-кто из профсоюзных лидеров стремится использовать конфликтную ситуацию в личных целях, всячески демонстрируя, что лишь они подлинные защитники прав и интересов трудящихся. При этом и те, и другие зачастую действуют с нарушением законодательства. Именно это и привело к серьезному конфликту в трудовом коллективе Минского метрополитена. В результате городу был нанесен материальный урон, серьезно пострадал международный престиж республики. Чтобы подобное не осложняло наше и без того трудное положение, чрезвычайно важно добиваться формирования в нашем обществе цивилизованных производственных и трудовых отношений, основанных на подлинно демократических принципах социального партнерства.

Опыт развитых западных государств показывает, что социальное партнерство, осуществляемое на хорошей законодательно-правовой базе, балансе интересов сторон, является мощным фактором достижения общественного согласия и социального мира. И если мы всерьез намерены создавать социально ориентированную рыночную экономику, то обязаны хорошо освоить политику компромиссов, обеспечивающую сбалансированное решение социально-экономических проблем.

Социальное партнерство в широком смысле слова — это сотрудничество различных социальных групп и слоев для достижения общих, целей. В более узком значении — это способ согласования интересов работников и работодателей для обеспечения социального мира. Третьей стороной здесь выступают государственные структуры, представляющие интересы общества в целом.

В Беларуси заложены законодательные основы для становления этой эффективной формы регулирования социально-трудовых отношений. Приняты законы "О профессиональных союзах", "О коллективных договорах и соглашениях", "О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)". Ратифицированы онвенции МОТ "О трехсторонних консультациях для содействия, применения международных трудовых норм" и "О содействии коллективным переговорам". Кроме того, внесены изменения и дополнения в Кодекс законов о труде. На уровне республики ежегодно заключается Генеральное соглашение между правительством, республиканскими объединениями профсоюзов и нанимателей. При непосредственном участии последних была разработана и осуществлена Программа неотложных мер по выводу экономики из кризиса, завершена подготовка Программы экономического развития до 2000 года и ряда правительственных решений по поддержке производственных отраслей, предприятий и организаций. Плодом совместных усилий стал Указ Президента "О развитии социального партнерства в Республике Беларусь".

На региональном и отраслевом уровнях в прошлом году социальными партнерами заключено 48 отраслевых и около 60 местных тарифных соглашений, направленных на обеспечение устойчивой работы предприятий и отраслей, защиту прав и интересов работников, обеспечение установленных государством минимальных трудовых и социальных гарантий. На предприятиях, в учреждениях и организациях заключено свыше 6 тысяч коллективных договоров, большинство из которых заложили базу для плодотворного сотрудничества и партнерских отношений.

ОДНАКО сегодня еще рано говорить о паритете социальных партнеров, поскольку до сих пор не определен правовой статус объединений нанимателей. В этих условиях значительную часть их функций, особенно на отраслевом и местном уровнях, вынуждены брать на себя органы государственного управления. Поэтому одной из первоочередных задач сегодня является формирование в отраслях и на территориальном уровне объединений нанимателей всех секторов экономики — на добровольной основе путем делегирования им предприятиями полномочий для решения социальных проблем и тарифного регулирования заработной платы.

Безусловно, инициатива в этом вопросе, как и в подготовке проекта закона об объединениях нанимателей, должна принадлежать республиканским объединениям нанимателей. Вместе с тем трудно переоценить в этом роль государства. Она, безусловно, во многом определяется политической и социально-экономической обстановкой в обществе. Однако мы твердо придерживаемся принципов трудовых отношений, основанных на эффективном взаимодействии между тремя независимыми сторонами: государством, предпринимателями и работниками наемного труда. В непростой период перехода к рыночным отношениям государство, во-первых, обеспечивает законодательную базу, защищает права социальных партнеров и создает процедурную основу для коллективных переговоров и разрешения трудовых споров, во-вторых, непосредственно участвует в переговорах на национальном и отраслевом уровнях и принимает на себя ответственность за выполнение соглашений, в-третьих, через государственный сектор экономики оказывает влияние на весь спектр трудовых отношений вообще, осуществляя политику регулирования доходов. Безусловно, в перспективе роль государства должна заключаться лишь в установлении минимальных стандартов и содействии переговорам между нанимателями и профсоюзами.

Есть и еще проблемы. В условиях появления профсоюзного плюрализма возникли некоторые сложности в определении представительства от трудящихся на всех уровнях социального партнерства. В этой связи большое сожаление вызывает отказ в самый последний момент Белорусского конгресса демократических профсоюзов от участия в прошедшей недавно конференции по социальному партнерству и уход, таким образом, от обсуждения имеющихся возможностей дальнейшего развития такого сотрудничества.

Анализ коллективных договоров, проведенный совместно с Федерацией профсоюзов Беларуси, показал, что переговоры по их заключению затягиваются на весьма продолжительные сроки на тех предприятиях, где создано два и более профсоюзов. На Минском заводе автоматических линий, например, этот процесс длился более чем полгода. Поэтому целесообразно заключать один коллективный договор на предприятии и тарифное соглашение в отрасли. Это следует отразить в Законе "О коллективных договорах и соглашениях", внеся в него соответствующие поправки.

(Окончание на 2 стр.)

СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Александр СОСНОВ, министр труда Республики Беларусь:

"Освоить политику компромиссов"

(Окончание. Начало на 1 стр.)

Кроме того, колдоговоры должны в нынешних условиях быть ориентированы не только на социальную защиту, но и учитывать необходимость обеспечения экономической стабильности предприятий, экономии сырьевых и энергетических ресурсов, повышения производительности и мотивации к труду, для чего сторонам следует занимать более гибкую позицию в переговорах и исходить из реально существующей ситуации. Особенно это касается предприятий государственного сектора экономики, каждое пятое из которых находится на грани банкротства.

Сегодня можно назвать немало коллективов, где социальные партнеры в лице администраций и профсоюзных организаций действуют в общих целях и интересах, делом доказывая свою заботу о людях. В числе их акционерное общество "Атлант", торгово-трикотажная фирма "Алеся", ПО "Белкоммунмаш" (г.Минск), брестский завод "Цветотрон", витебское ПО "Электродеталь" и др. В частности, на арендном предприятии "Минский подшипниковый завод" в ходе сложных переговоров по вопросам увеличения размера заработной платы и обеспечения своевременности ее выплаты в результате конструктивного диалога были найдены взаимоприемлемые решения. Они были внесены в виде изменений в ранее принятый коллективный договор.

В ДАЛЬНЕЙШЕМ совершенствовании нуждается также сам механизм функционирования системы партнерства. На наш взгляд,он должен включать две взаимоувязанные структуры: национальные органы социальных консультаций и разветвленную систему трех- и двухстороннего регулирования трудовых отношений на уровнях отрасли, региона и предприятия. Это, с одной стороны, не позволит эгоистическим групповым интересам возобладать над общенациональными, а с другой — обеспечит социальное согласие как в масштабах страны, так и на предприятиях и в организациях. Для реализации этих функций в республике создан Национальный совет по трудовым и социальным вопросам, согласительные советы на местах и согласительные комиссии в отраслях, учреждениях, организациях и на предприятиях. Однако сегодня отсутствует должная согласованность и взаимосвязь в деятельности этих органов. Кроме того, существующий механизм не предусматривает наличия необходимой статистической, информационной и методической баз. Страдает он бедностью форм и методов работы, нуждается в хорошем кадровом обеспечении.

Создав организационные основы системы социального партнерства, определенную правовую и методическую базу, пополнив опыт сотрудничества в процессе решения социально-экономических проблем, нам необходимо пойти дальше.

Прежде всего необходимо ускорить принятие нового Трудового кодекса, предусматривающего расширение сферы действия коллективно-договорного регулирования, базирующегося на трудовых стандартах, тарифном праве и трудовом судопроизводстве. Кроме того, следует внести изменения и дополнения в законодательство по вопросам регулирования трудовых отношений, оплаты труда, занятости населения, повышения ответственности должностных лиц и сторон за выполнение коллективных договоров и соглашений. За последнее положение, кстати, высказалось 80% экспертов в ходе проведенного социологического опроса. Нужно также создать условия для эффективной работы Национального совета по трудовым и социальным вопросам, Республиканского трудового арбитража и других институтов системы социального партнерства, процесс становления которых весьма затянулся.

Надлежащее коллективно-договорное регулирование трудовых отношений невозможно без научного обоснования подходов к оценке и прогнозированию ситуации при заключении соглашений, к выбору приоритетов при определении их содержания и к формированию представительных органов работодателей и трудящихся.

ФОРМИРОВАНИЕ системы социального партнерства в республике требует разработки соответствующей научно обоснованной концепции, в которой должны: во-первых, учитываться особенности экономики и социально-трудовой сферы на нынешнем этапе; во-вторых, выдерживаться направленность не только на решение задач сегодняшнего дня, но и вытекающих из государственной стратегии и политики; и, в-третьих, они должны базироваться на Конвенции МОТ и законах республики. Она должна строиться с учетом собственного и творческого переосмысления зарубежного опыта, а также учитывать специфику регионов республики.

Глубокое и ответственное понимание представителями объединений профсоюзов и нанимателей, органов государственного управления своей роли как социальных партнеров во многом способствовало бы скорейшему выходу нашего общества из его нынешнего кризисного состояния, повышению жизненного уровня населения и усилению его социальной защищенности.

Банкиры и финансисты создали свой профсоюз

В профсоюзных структурах страны — пополнение. Создан профсоюз работников банковских и финансовых учреждений.

В белорусской экономике за последнее десятилетие этот сектор значительно видоизменился. Кроме коммерческих банков на рынке капитала появились финансовые и лизинговые компании, инвестиционные фонды и т.д.

В большинстве их профсоюзные организации вообще отсутствуют. Поэтому инициатива объединения работников, специализирующихся на денежном рынке, в свой профессиональный союз представляется логичной и отвечающей жизненным интересам этой категории трудящихся.

Новый отраслевой профсоюз, в который уже входят работники "Белбизнесбанка", "Профбанка", АКБ "Поиск", выразил намерение влиться в ряды Федерации профсоюзов Беларуси.

Иван ВАВУЛА

Перспективы химволокна

Концерны "Белхимнефтепром" и "Беллегпром" провели межотраслевой семинар "Развитие ассортимента химических волокон, нитей и пряжи для текстильных и трикотажных производств на 1996 год".

Сейчас в республике доля химических волокон и нитей в объеме текстильного сырья составляет 38%, в ведущих странах мира этот показатель достигает 50—65%. В последние годы у нас значительно обновился ассортимент искусственных нитей. Тенденция развития совпадает с мировой, отставая, однако, на несколько лет по времени.

Предприятия концерна "Белхимнефтепром" продолжают работать над созданием новых волокон, однако их использование в текстильных и трикотажных производствах сдерживается рядом причин. Прежде всего неритмичной работой предприятий легпрома, отсутствием у них оборотных средств, из-за чего готовые партии сырья не выкупаются в течение длительного периода, высокой стоимостью химических волокон и нитей и т.д.

На семинаре разработаны рекомендации по координации и оптимизации действий специалистов разных отраслей по производству и использованию новых видов химического текстильного сырья.

Виктор АЗАРОВ, советник президента концерна "Белхимнефтепром"

ВЫБОРЫ

Итоги подведем 10 декабря

29 ноября выборы состоялись. 61,2% избирателей, вопреки пессимистическим прогнозам, пришли на избирательные участки. В Минске проголосовали 56,6% от списочного состава, в Брестской области — 64%, Витебской — 60,8%, Гомельской — 62,7%, Гродненской — 61,3%, Могилевской — 63,9%, Минской — 65,8%.

Однако в новый состав Верховного Совета избраны лишь 20 депутатов. В Минске — 3 человека, Брестской области — 4, Витебской — 3, Гомельской — 4, Гродненской — 2, Минской — 3, Могилевской — 1. Для того чтобы белорусский парламент смог начать работу необходимо еще как минимум 35 депутатов.

Если активность избирателей не снизится, то 10 декабря, когда состоится повторное голосование, есть все основания рассчитывать на успешное завершение формирования парламента.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СВЯЗИ

В Турции прошло третье заседание белорусско-турецкого Комитета делового сотрудничества. Эта организация, напомним, родилась в декабре 1992 года при участии более 50 предприятий и организаций различных форм собственности с нашей стороны и более 200 фирм и компаний — с турецкой. Соглашение о создании комитета было подписано Белорусской торгово-промышленной палатой и Советом по внешним экономическим связям "Дейк" (Турция). Комитет ведет работу по активизации торгово-экономических связей между двумя странами. В дальнейшем даже планируется придать этой структуре статус правительственной организации.

* * *

Минск посетила делегация Министерства внешних экономических связей и торговли Украины. Гости познакомились с работой ключевых управлений белорусского МВЭС. В ходе визита окончательно согласован и парафирован текст межправительственного соглашения о содействии и взаимной защите инвестиций.

* * *

Для повышения эффективности нефтеперерабатывающих заводов, создания комплексов глубокой переработки нефти, позволяющих увеличить выход светлых нефтепродуктов, необходима реконструкция существующих производств с привлечением значительных инвестиций. Наиболее перспективным направлением является создание совместных с Россией предприятий и акционерных компаний.

Сейчас государственные органы управления совместно с концерном "Белнефтепродукт", АО "Мозырский НПЗ" и ПО "Нафтан" ведут работу по заключению соглашений с российскими нефтяными компаниями АО "Славнефть", "ЛУКойл" и "ЮКОС".

АО "Нефтегазовая компания "Славнефть" планирует обеспечить реконструкцию АО "Мозырский НПЗ" инвестициями в размере 250—300 млн.долл., а также гарантировать поставку на этот завод сырой нефти в объеме около 6 млн.т в год. Компании "ЛУКойл" и "ЮКОС" намерены создать совместное предприятие с ПО "Нафтан", обеспечив финансовыми средствами строительство комплекса глубокой переработки нефти, а также гарантированную поставку сырья в объеме 7 млн.т в год.

СЕМИНАРЫ

Информационное обеспечение миграции

В Минске прошел национальный семинар "Информационные системы в обеспечении программ миграции", организатором которого выступил Региональный офис в Хельсинки Международной организации по миграции.

Семинар проводился в рамках программы сотрудничества балтийских и северных стран по проблемам миграции через Балтийское море. Участие в нем приняли специалисты министерств внутренних дел, статистики и анализа, Главного управления пограничных войск и Государственной миграционной службы. Цель, которую преследовали устроители — ознакомление с международным опытом внедрения новейших достижений компьютерной техники в информационное обеспечение миграционных процессов для создания в республике единой замкнутой сети и интеграции ее в международную компьютерную сеть.

Содействовать занятости населения

На семинаре "Совершенствование политики занятости", организованном датско-голландским консорциумом NENEM-AMU (в рамках проекта TACIS по содействию Службе занятости Беларуси), обсуждались вопросы экономической ситуации в республике и прежде всего состояние рынка труда. Шел также разговор о долгосрочных тенденциях развития рынка труда в индустриальном обществе, альтернативных финансовых моделях, были высказаны предложения по необходимым изменениям в действующем законодательстве республики в области занятости.

В ходе семинара состоялись дискуссии за "круглым столом".

Александр ТРОПИН

Новый классификатор — на бумаге и дискетах

В конце ноября текущего года в Москве прошел совместный семинар Статкомитета СНГ и МОТ по вопросам внедрения Международной классификации занятий.

Практически все страны СНГ пересматривают сегодня действующие классификаторы занятий и работают над созданием новых национальных классификаций на базе ISCO-88. Наиболее продвинулись в этом направлении Россия, Украина и Беларусь, где все готово к изданию первых выпусков своих классификаторов. Внедрение их в национальную практику будет иметь важное значение для улучшения международных сопоставлений.

В НИИ труда Республики Беларусь полностью пересмотрен прежний классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов, откорректирована каждая его запись по всем реквизитам, проведено кодирование нововведенных профессий и должностей, осуществлено перекодирование имеющихся объектов классификации, сформирована новая структура классификатора, а также выполнена разработка программного обеспечения, позволяющая вести постоянный оперативный учет, обработку и корректуру объектов классификации, вывод информации по заданным формам.

Общегосударственный классификатор Республики Беларусь "Профессии рабочих и должности служащих" отражает действующую в республике номенклатуру должностей руководителей, служащих и специалистов и профессий рабочих, соответствующих действующим в республике выпускам ЕТКС с учетом внесенных в 1992—1995 годах дополнений и изменений на основании постановлений Госкомтруда, а затем Минтруда. Он состоит из двух частей, представляющих два совершенно самостоятельных варианта сортировки одной и той же информации.

Первая часть состоит из двух разделов: профессии рабочих и должности служащих-и рассчитана для использования учреждениями, предприятиями, организациями независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности, а также — специалистами органов по труду, занятости, миграции, социального обеспечения, учета и статистики.

Вторая часть содержит перечень объектов классификации, распределенных по девяти основным группам. Она предназначена для выполнения статистической отчетности и анализа информации по международным методикам.

Классификатор Республики Беларусь может быть как в форме бумажного документа, так и на магнитных носителях. Компьютерный вариант ОКРБ создает дополнительные удобства для пользования. Кроме того, в нем программно заложены белорусский и английский варианты, а также описательная часть всех структурных элементов классификации, по которым выполняется кодирование.

Людмила СКАРУЛИС, ст.научный сотрудник НИИ труда

НАЛОГИ-96: какими они будут?

Из информированных источников известно, что в течение почти двух недель в Минфине обсуждались варианты проекта по изменению налогового законодательства. Один вариант представили Минфин и ГГНИ, другой — Конфедерация промышленников и предпринимателей. По некоторым спорным проблемам стороны пришли к согласию. В то же время многие вопросы не разрешены. Остановимся на них подробнее. Так, предлагается увеличить максимальную ставку подоходного налога с граждан до 50%. Конфедерация промышленников и предпринимателей (при поддержке профсоюзов) считает, что установить надо максимально 30%, то есть как в России. И, кроме того, не облагать подоходным налогом 10 минимальных зарплат, то есть сумму в 600 тыс.руб. Ведь на 1 октября минимальный потребительский бюджет, по данным Минтруда, составил на одного работающего мужчину около миллиона рублей. Средняя месячная зарплата по республике равна 903 тысячам. Не стоит брать подоходный налог с людей, которым не хватает денег даже на сносное питание.

Следующий момент. Как известно, в соответствии с действующим законодательством пеня сегодня в случае просрочки платежа вносится в размере учетной ставки Национального банка. На 1995 год в виде исключения была принята полуторная ставка. Однако теперь предложено — то ли Минфином, то ли Главной государственной налоговой инспекцией — увеличить пеню до двух ставок Нацбанка.

Конфедерация промышленников и предпринимателей совместно с профсоюзами предлагала также несколько снизить штрафные санкции в случае неправильного исчисления налогов. Несмотря на это в последнем варианте проекта, который даже не рассматривали на согласительной комиссии, санкции резко возрастают. Например, вместо двойного штрафа — тройной, вместо тройного — пятикратный. Непонятно, чем можно объяснить и столь широкий диапазон штрафных санкций за нарушение налогового законодательства — от 5 до 100 минимальных зарплат. Причем размер штрафа предполагается отдать на откуп чиновникам.

Далее. Как известно, за последние годы около десятка решений, принятых Верховным Советом, содержали поручения Кабинету Министров, однако некоторые из них так и не выполнены до настоящего времени. Хотя много говорится о том, что законы должны быть прямого действия, тем не менее законопроекты, предусматривающие изменения налогообложения, снова содержат около десяти поручений Кабинету Министров. Предлагается разработать одно, другое, третье, усовершенствовать такой-то нормативный документ...

Независимые эксперты сделали вывод, что в случае принятия предложенных Минфином и ГГНИ проектов к нам в республику вряд ли придет не только зарубежный, но и наш, внутренний инвестор. Потому что система становится еще жестче и фискальнее.

Наше налоговое законодательство в соответствии с соглашением о Таможенном союзе должно сближаться с российским. Иначе невозможна интеграция экономик. На деле же обсуждаемый документ этой задачи не выполняет. Например, товары, происходящие и поставляемые из стран СНГ, не подлежат обложению ни акцизами, ни налогами на добавленную стоимость — такая норма есть в России. Однако предлагается иная норма.

Конфедерация промышленников и предпринимателей вместе с профсоюзами предложила принять нормы, действующие в России применительно к НДС, в части переработки и реализации продукции на всех стадиях. То есть выделена социально значимая категория продуктов питания, а также медикаменты. К примеру, предлагается полностью освободить от НДС медикаменты на всех стадиях реализации, а на продукты питания установить 10%. Однако Минфин отстаивает снижение на 10% только с точки зрения импорта. По мнению экспертов, первый вариант позволил бы значительно облегчить ценовой пресс на потребителя, а кроме того — в какой-то мере поднять закупочные цены на сельхозпродукты в ныне бедствующих колхозах, совхозах, фермерских хозяйствах. Ибо 20% НДС на всех стадиях переработки и реализации продуктов питания, таких, как хлеб, молоко, картофель, яйца и т.д., безусловно, приведет к тому, что многие цены превысят мировые. То же касается и лекарств.

(Соб.инф.)

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

Из-за дорожающих энергоносителей, топлива, сырья, материалов продолжают расти затраты на производство.

Их удельный вес в выручке от реализации по сельскому хозяйству увеличился по сравнению с девятью месяцами 1994 года с 74% до 87%, по промышленности — с 82% до 84%.

Рентабельность в промышленности за 9 месяцев составила 11%, снизившись по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 0,3%, в сельском хозяйстве — почти в 2,2 раза (с 33% до 14%).

Падение рентабельности в целом по этим отраслям вызвано не только ростом затрат, но и уменьшением массы прибыли, в том числе и за счет увеличения количества убыточных предприятий. Количество банкротов возросло в 3,5 раза в сельском хозяйстве и в 6,2 раза в промышленности. Самые убыточные в промышленности — предприятия электроэнергетики и машиностроения (22% и 37% соответственно).

* * *

Продолжается реформирование лесного хозяйства. В 1996 году централизованное выделение древесины на корню в лесах Минлесхоза сократится до 70% (90% в 1995 году). На торговых аукционах планируется реализовать 1499 тыс.куб.м лесосечного фонда (в 1995 году — 496 тыс.куб.м).

Реализуемая Минлесхозом программа "Интенсивное лесоводство", которую финансирует Всемирный банк, даст возможность получить 755 тыс.куб.м ликвидной древесины.

(Инф. Минэкономики)

ВОЗВРАЩАЯСЬ К НАПЕЧАТАННОМУ

"Пока вы зарабатываете деньги,

уважаемые господа предприниматели, мы готовы взять на себя заботу об учебе и отдыхе ваших детей", — с таким предложением к деловым людям, к руководителям предприятий, профсоюзов, благотворительных фондов и общественных организаций обратилась в 50-м номере "НЭГ" за прошлый год минская фирма "Клептуза". Она приглашала ребят, особенно из Чернобыльской зоны, в свою школу, которую открыла на базе дома отдыха в Велинграде — горном курорте южной Болгарии. Обещая, разумеется, идеальные условия для успешной учебы и здорового отдыха детей.

Вчера об этой публикации нам напомнил предприниматель из Могилева **Виктор Пшеничный:** "Слышал прекрасные отзывы о школе, хочу отправить туда сыновей на зиму. Жива ли еще школа?" Мы, в свою очередь, переадресовали вопрос читателя ее директору **В.Зинченко.**

— Жива, слава Богу, нам как раз исполнился ровно год, — рассказал Виталий Леонидович. — Более 500 школьников побывали у нас за это время. Все они, конечно, хотят вернуться обратно, потому что находят здесь друзей, оставляют в горах и турецких банях все болезни, а домой везут хорошие оценки в табелях. У наших учителей прибавилось опыта и мастерства, а местные повара блестяще освоили белорусскую кухню.

Сейчас готовимся к новогоднему празднику и к третьей, самой длинной школьной четверти. Хотим, чтобы ребята -- и старожилы, и новички — провели ее поистине как на курорте, совмещая полезное с приятным.

ВЫСТАВКИ

Все заводы в гости к нам

В Минске завершила работу XI международная универсальная ярмарка "Восток — Запад — Север — Юг" и ее специализированный салон "Оптика. Электроника. Интерком". Ее организаторами выступили Мингорисполком, Белорусский союз предпринимателей и Центр поддержки предпринимательства "Центр — XXI век".

Ярмарка вызвала немалый интерес не только у экспонентов, приехавших из России, Украины, стран Балтии, Польши, Болгарии, но и у минчан и гостей столицы. В первый день работы здесь побывало рекордное число посетителей — более 50 тыс.человек. Ярмарка удивила многообразием, хорошим вкусом и сравнительно умеренными ценами. Свою продукцию представили свыше 200 предприятий и организаций. Среди них — Минский электромеханический и Могилевский лифтостроительный заводы, НИИ "Агат", АО "Беларусьрезинотехника", ОАО "Минский лакокрасочный завод", ЗАО "Белавтогаз", минский завод "Спецавтоматика", БелОМО, Фонд поддержки белорусской культуры и др. Наряду с постоянными участниками, как, например, рижское объединение "ВЭФ — транзистор", в работе ярмарки впервые участвовали СП "Полимастер", польская фирма "Сарнаки" и ряд др.

Например, литовская фирма "Литсана" из Паланги уже во второй раз привезла в Минск оригинальные женские сумочки по весьма доступным ценам. Кстати, кожгалантерейные изделия минской фирмы "TULON Ltd" по своему дизайну, качеству и ценам также заслуживают внимания.

Несомненную пользу извлекли для себя в процессе работы ярмарки и СП "Белита", и потребители его продукции. Предприятие существует всего 5 лет, но его парфюмерно-косметическая продукция и товары бытовой химии успели завоевать симпатии покупателей. Представители фирмы не только проводили консультации с посетителями, но и нашли поставщиков сырья и упаковок для своей продукции.

Посетители не просто ходили и осматривали предлагаемые товары и продукцию, но и хотели купить понравившуюся им модель и во многих случаях получали отказ. Мотивация — это выставочный экспонат, а сама ярмарка рассчитана на оптового покупателя.

Всего заключено контрактов на сумму около $1000000.

Особенностью этой ярмарки явилось то, что именно здесь впервые был открыт уголок Белорусского общества защиты прав потребителя, такие специальные консультационные пункты впредь будут работать на всех выставках.

Соб.инф.

Новогодний калейдоскоп

организует и проводит в минском Дворце искусств с 12 по 16 декабря международная выставочная компания "Эксибишн систем".

В экспозициях будут широко представлены одежда и обувь сезона 95/96гг., косметика, парфюмерия и другие изделия, которые можно легко и по доступной цене "трансформировать" в новогодний подарок. Каждый сотый посетитель получит его вообще бесплатно.

Выставка будет сопровождаться выступлениями персонажей московского театра двойников (в частности, "дублеров" Брежнева и Сталина), эстрадного ансамбля, другими привлекательными шоу.

Федор ЗАЯЦ

КАНФЕРЭНЦЫІ

"Беларуская перспектыва" дбае пра інвестыцыі

Як прыцягнуць замежныя інвестыцыі ў эканоміку Беларусі? На гэтае пытанне адказвалі ўдзельнікі прадстаўнічай міжнароднай канферэнцыі, арганізаванай грамадскім аналітычным цэнтрам "Беларуская перспектыва".

Сітуацыя ў нашай краіне разглядалася ў рэчышчы інвестыцыйных праблем, характэрных для іншых дзяржаў Усходняй Еўропы, якія пачалі рынкавыя рэформы. Як вядома, эканоміка краін былога сацыялістычнага лагера доўгі час арыентавалася на забеспячэнне ваенна-прамысловага комплексу. Адсутнасць рынкавых стымулаў і канкурэнцыі прывяла да маральнага старэння і фізічнай зношанасці асноўных вытворчых фондаў. І сёння перад усімі постсацыялістычнымі краінамі паўсталі аднолькавыя задачы: раздзяржаўленне і прыватызацыя, структурная перабудова прамысловасці (канверсія і перавод вытворчасці ВПК на выраб грамадзянскай прадукцыі), укараненне перадавых тэхналогій, абнаўленне асноўных фондаў большасці галін вытворчасці. Усё гэта можна вырашыць толькі шляхам дасканалай інвестыцыйнай палітыкі.

Свае погляды на яе змест і формы выказалі на канферэнцыі прэзідэнт Акадэміі банкаўскага і фінансавага бізнесу С.Багданкевіч, намеснік міністра фінансаў А.Тур, саветнік Нацыянальнага банка У.Тарасаў, саветнік БелНДІ эканомікі і інфармацыі В.Крэстоўскі, прафесар з Польшчы В.Касядоўскі і іншыя вучоныя.

Міхал СТЭЛЬМАК

ОПЫТ

С 1 июля 1995г. в Российской Федерации вступили в действие новые законодательные акты: "Об арбитражных судах в Российской Федерации" и "Арбитражный процессуальный кодекс РФ". Надо сказать, что Закон РФ "Об арбитражном суде" действовал с июля 1991г., а Арбитражный процессуальный кодекс — с апреля 1992г. Однако жизнь показала несовершенство многих заложенных в них норм, регулирующих организацию системы арбитражных судов, порядок рассмотрения споров между субъектами хозяйствования России. Законодатель в интересах дальнейшего развития рыночных отношений счел необходимым значительно обновить ряд правил, касающихся рассмотрения хозяйственных споров, а также организацию деятельности судов, осуществляющих эту работу.

В интересах дела

(Процессуальное законодательство России)

ПРИНЯТЫЕ законодательные акты определили место арбитражных (у нас хозяйственных) судов в судебной системе России. Отныне они являются федеральными судами и входят в судебную систему Российской Федерации.

Арбитражный процессуальный кодекс России (АПК) в значительной степени расширил компетенцию арбитражных судов. Отныне им подведомственны дела по экономическим спорам, возникающим из гражданских, административных и иных правоотношений. Суды вправе рассматривать споры между юридическими лицами, гражданами, имеющими статус предпринимателя, между РФ и субъектами РФ, между субъектами РФ. В частности, теперь они могут рассматривать такие экономические споры, как признание не подлежащим исполнению документа, по которому взыскание производится в бесспорном (безакцептном) порядке; о взыскании с организаций и граждан штрафов государственными органами, органами местного самоуправления и иными органами, осуществляющими контрольные функции, если федеральным законом не предусмотрен бесспорный (безакцептный) порядок их взыскания. Иначе говоря, взыскание штрафов в безакцептном порядке стало возможным лишь тогда, когда на это есть прямое указание в федеральном законе. Указания на безакцептный порядок в актах президента России, правительства России, а также в актах государственных органов субъектов федерации (например, правительства Москвы) не имеют юридической силы и не подлежат исполнению.

Интересно положение кодекса, устанавливающее контроль за действиями органов, выставляющих "на инкассо" платежные поручения без оснований. Субъекты хозяйствования получили право обращаться в суд, требуя возврата таких денежных средств. Иными словами, если раньше налогоплательщик был вынужден доказывать свою правоту, то теперь сами контрольные органы могут оказаться ответчиками в суде и доказывать обоснованность своих действий.

В соответствии с новым АПК субъекты хозяйствования получили право защищать честь, достоинство и деловую репутацию. Однако если ответчик не юридическое лицо, то спор, как и прежде, будет рассматриваться общими судами.

ЕЩЕ одно отличие от ранее действовавшего АПК — право на подачу в арбитражный суд заявлений о признании недействительными ненормативных актов государственных органов, органов местного самоуправления и иных органов, если эти документы не соответствуют законам и иным нормативным правовым актам, нарушают права и законные интересы организаций и граждан. Причем указанная новелла вводится без всякого ограничения.

Отменен обязательный порядок досудебного рассмотрения споров. Теперь в Российской Федерации, как и у нас, сторонам, прежде чем обращаться в суд, вовсе не обязательно урегулировать споры друг с другом посредством претензии. Однако если федеральным законом для определенной категории споров установлен претензионный порядок урегулирования либо он предусмотрен договором, спор может быть передан на рассмотрение арбитражного суда лишь после соблюдения такого порядка. В связи с этим хочется предостеречь отечественных предпринимателей: будьте внимательны, заключая договор. Если в нем есть оговорка об обязательном досудебном урегулировании возникающих разногласий, то обратиться в суд сразу вы не сможете.

В арбитражных судах дела в первой инстанции будут рассматриваться судьей единолично. И лишь дела о признании недействительными актов государственных органов, органов местного самоуправления и иных органов, а также дела о несостоятельности (банкротстве) — коллегиально. Впрочем, по решению председателя суда любое дело может быть рассмотрено и коллегиально. В отличие от ранее действовавшего порядка, когда ответчик обязан был в течение трех дней со дня получения определения о принятии дела к производству направить арбитражному суду отзыв, новый АПК предусматривает лишь право на это.

Обязанность доказывания по АПК 1995 года возлагается на лицо, участвующее в деле. Однако если это лицо не имеет возможности самостоятельно получить необходимое доказательство, оно вправе обратиться в арбитражный суд с ходатайством об истребовании такого доказательства. Доказательствами по делу являются сведения, полученные в соответствии с законами, на основании которых арбитражный суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, имеющих значение для правильного разрешения спора. Эти сведения устанавливаются письменными и вещественными доказательствами, заключениями экспертов и показаниями свидетелей, объяснениями лиц, участвующих в деле. В начале судебного разбирательства суд предупреждает об ответственности эксперта за дачу заведомо ложного заключения или отказ от дачи заключения, свидетеля — за дачу заведомо ложных показаний и отказ или уклонение от дачи показаний.

Представители наделены значительно большими правами, чем ранее. Они имеют право совершать от имени представляемого все процессуальные действия. При наличии указаний на то в доверенности они имеют и право подписывать исковое заявление, право на полный или частичный отказ от иска, изменение предмета или основания иска, обжалование судебного акта. Ранее такие документы подписывались только руководителями организаций или их заместителями, гражданами-предпринимателями.

В соответствии с новым АПК в судебном заседании ведется протокол. Он также составляется при совершении отдельных процессуальных действий вне судебного заседания. Его ведение возложено на председательствующего в судебном заседании судью. Участники процесса имеют право знакомиться с протоколом. Это, несомненно, повысит объективность выносимых решений. Присутствующие в зале заседания имеют право применять звукозапись, вести стенограмму, делать письменные заметки.

НА суде теперь не лежит обязанность содействовать достижению соглашения между сторонами и принимать решения в соответствии с достигнутым соглашением, если оно не противоречит законодательству и правам сторон и третьих лиц. Вместе с тем судебное разбирательство может быть окончено мировым соглашением, утверждаемым судом в любом случае (даже если оно противоречит законным правам сторон).

В арбитражных судах России появились традиционные элементы судебной власти: на их здании должен подниматься государственный флаг, в зале заседаний находятся изображение государственного герба и государственный флаг РФ. Судьи осуществляют правосудие в мантиях. При входе судей в зал заседания и при вынесении решения все присутствующие встают. Все участники процесса обращаются к суду стоя. Решение принимается именем Российской Федерации. При нарушении порядка лицо может быть удалено из зала заседания.

Кардинальным образом пересмотрен порядок обжалования судебных решений. Так, производство в кассационном порядке не имеет ничего общего с одноименным институтом, который был закреплен АПК 1992г. Кассационное производство теперь предназначено для проверки уже вступивших в законную силу судебных актов.

В то же время введен совершенно новый институт — апелляционное производство. Лица, участвующие в деле, вправе подать жалобу на решение арбитражного суда, не вступившее в законную силу (в течение месяца после принятия арбитражным судом решения). Определения также могут быть обжалованы в апелляционную инстанцию. По результатам рассмотрения апелляционной жалобы принимается постановление, которое вступает в силу немедленно с момента принятия и может быть обжаловано в кассационном порядке.

Сохранено производство в порядке надзора. Новый порядок возлагает рассмотрение дел в порядке надзора на вновь созданный орган — президиум Высшего арбитражного суда РФ. Протесты вправе приносить председатель Высшего арбитражного суда РФ, Генеральный прокурор и их заместители, причем только после рассмотрения дела в апелляционной или кассационной инстанции. Действовавший ранее годичный срок, в течение которого мог быть принесен протест, отменен. Не установлен и срок, в течение которого должен быть рассмотрен протест в президиуме Высшего арбитражного суда.

Исполнение судебных актов по новому АПК производится на основании исполнительного листа, выдаваемого судом, принявшим этот акт. Предусмотрена ответственность лиц за его неисполнение. Так, если банк, которому предъявлен исполнительный лист, не исполняет его, на него судом налагается штраф в размере до 50% суммы, подлежащей взысканию. В случае неисполнения лицом действий, указанных в исполнительном листе, на него налагается штраф до 200 установленных федеральным законом минимальных заработных плат.

ОТДЕЛЬНЫЙ раздел АПК РФ посвящен производству по делам с участием иностранных лиц. Они имеют те же права и обязанности, что и организации и граждане России. Иностранные, международные организации, иностранные граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность, вправе обращаться в арбитражные суды для защиты своих нарушенных или оспариваемых прав.

Суды рассматривают дела с участием иностранных лиц, если ответчик (организация или гражданин) находится или проживает на территории России. А также в случаях, когда филиал или представительство иностранного лица находится на территории РФ, когда здесь имеется имущество ответчика, если иск вытекает из договора, исполнение по которому должно иметь место на территории России, если имеется соглашение о рассмотрении спора арбитражным судом РФ между субъектами хозяйствования, один из которых принадлежит России, а также в некоторых других случаях.

Как уже говорилось, в целом Арбитражный процессуальный кодекс РФ введен в действие с 1 июля 1995г., а институт производства в кассационном порядке заработает с 1 января 1996г., по мере образования федеральных арбитражных судов округов.

Представляется, что новый АПК более сориентирован на рыночную экономику, укрепление судебной власти. Жизнь, конечно, покажет, насколько необходимы и целесообразны установленные им нововведения. Однако уже само желание совершенствовать порядок рассмотрения дел в арбитражных судах вынесением законных и обоснованных решений, способствовать подлинной независимости судебной ветви власти, которая должна быть единственным способом цивилизованной защиты прав и интересов участников экономических споров, достойно уважения.

Виктор ГОЛОВАНОВ,
адвокат, кандидат юридических наук

НАУКА И ПРОИЗВОДСТВО

Ушли на Запад. И с успехом

"Технологическое построение НИЦ "Белтехнология" соответствует структуре технопарка. Не надо вам мудрить," - сказали немцы.

Раньше бы для производства столь сложного и уникального оборудования по решению ЦК и правительства построили бы завод. С многотысячным персоналом, со всей жизнеобеспечивающей инфраструктурой. И обязательно с конструкторским бюро и "пристегнутыми" к нему под разработки по заказам академическими и отраслевыми институтами. И велась бы вся эта работа под контролем самых высоких инстанций. Так было бы.

Но нарождающийся рынок заставил взглянуть на проблему совершенно по-иному. Если сказать — по-западному, то это было бы неверно, поскольку означало бы копирование чужих технологических моделей. А дело было так.

В академическом Физико-техническом институте долгое время занимались исследованиями и разработкой технологии клиновой прокатки. Но связь науки с производством, ставшая притчей во языцех, была проблемой, решаемой в недавние времена всеми и вся. И тогда группа талантливых разработчиков перешла под крыло Белорусского политехнического института (ныне — академия), чтобы решить этот извечный вопрос. Так или примерно так, образовался научно-инженерный центр "Белтехнология". И сегодня мало кто знает, что в одном из небольших корпусов БПА размещается центр предприятия, способного выпускать новейшие станы клиновой прокатки в неограниченном количестве. И работает в этом центре всего 60 человек...

— Что значит "в неограниченном количестве"? — спросил я у директора НИЦ "Белтехнология" В.САДКО, имея в виду, что это "перебор" в выражениях.

— Речь идет о минимальных или максимальных потребностях рынка, — уточнил Владимир Иванович. — Сколько нужно — столько и сделаем. Мы провели свой маркетинг, например, и считаем, что потребности предприятий Беларуси в нашем оборудовании составляют в среднем 5—6 станов в год, России — до 30. Портфель заказов у нас большой, но беда в том, что нашему потребителю нечем платить. Минский мотовелозавод, скажем, за стан клиновой прокатки рассчитался с нами велосипедами, которые самим пришлось реализовывать.

Если вкратце говорить об уровне разработок "Белтехнологии", то они вполне конкурентоспособны буквально по всем параметрам, имеют ноу-хау. Поэтому здесь в силу ограниченности внутреннего рынка обратили свой взор на Запад. В этом году продали в Германию уже 6 станов по 120 тысяч марок. Они, конечно, дешевле зарубежных аналогов, поскольку цена на мировых рынках зависит от авторитета фирмы, ее марки. А нашу фирму там мало кто знает. Но, как видим, путь к известности с трудом, но проторяется.

В позапрошлом году НИЦ решил поучаствовать с этой целью в Ганноверской ярмарке. Причем не с проспектами на столике, а с демонстрацией оборудования в действии, с подключением к энергоисточникам. У стенда "Белтехнологии" все дни толпились непраздные, знающие люди.

После этого у нашей молодой фирмы появились западные заказчики, в Германии нашлась фирма, которая изъявила желание стать официальным дистрибьютором "Белтехнологии". Еще одно приятное предложение поступило от богатого американца: он хочет показать белорусский стан клиновой прокатки в Америке.

А теперь — о более прозаических и будничных вещах: как фирма "Белтехнология" сконцентрировалась, "спружинила" и за три года вышла на мировой рынок? Главное условие успеха, безусловно, — уровень разработок, причем не на стадии исследований и проектирования, а в действующих, апробированных образцах. Уровень, обеспечивающий конкурентоспособность.

Второе условие — производство. Эту проблему решили просто: заключили взаимовыгодные договоры на изготовление основных узлов с промышленными предприятиями. Сборку организовали на своей площадке в БПА. И производство рабочего инструмента тоже — это сердце стана. Основными партнерами "Белтехнологии" стали: Минский станкостроительный завод имени Кирова, где есть сейчас возможность развернуть большое производство станов, и Гомельский завод гидроаппаратуры. Нашли поставщиков электроники. Поскольку предприятия нынче вынуждены простаивать, они рады заказам "Белтехнологии", тем более что фирма платежеспособна. В Смолевичах НИЦ организовал производство деталей — это его завод, действующий как обычное промышленное предприятие, дающее прибыль. А всего у смежников фирмы работают над выполнением ее заказов уже 300 человек. Могут быть задействованы и больше, но это уже зависит от возможностей рынка "переварить" конечную продукцию.

Маркетинг — это третье условие успеха. Им в "Белтехнологии" пока занимаются сам руководитель и его секретарь. В.Садко против "раздувания" штатов, он держит только те подразделения и тех людей, которые действительно нужны: "Я уйду с поста, если возьму на работу 61-го сотрудника," — сказал он. В НИЦ сейчас организовано ЗАО.

Когда немецкие специалисты побывали в "Белтехнологии" по просьбе могилевчан, создающих в городе свой технопарк, они удивились и сказали: "Так вот он и есть технопарк. Не надо вам мудрить".

Василий РОЩИН

На 1995 год Европейский банк реконструкции и развития выделил для инвестиций малому и среднему бизнесу Беларуси 30 миллионов долларов США. Использовано пока около 5 миллионов, хотя потребность в инвестициях огромная — у государства и предприятий нет денег не только на расширение производства, но даже на поддержание минимального цикла простого воспроизводства. На 1 октября с.г. дебиторская задолженность предприятий составляла 40060 млрд., кредиторская — 48712 млрд. рублей. Все всем должны и никто никому не платит. Сколь-нибудь реальных попыток разрешения проблемы неплатежей даже не предпринимается. Поэтому обеспеченность предприятий собственными средствами продолжает падать — за 9 месяцев текущего года их масса в процентах к кредиторской задолженности уменьшилась в 2 раза. Особых надежд на улучшение также нет. Рентабельность в народном хозяйстве за год уменьшилась в 1,5 раза и составила на 1 октября с.г. 10,4%. Более 19% всех предприятий убыточные. Экономика Беларуси обескровлена "стабилизацией" национальной валюты при отсутствии реальных рыночных продвижений в области приватизации, налогообложения, инвестиций.

Что-то у нас не так, если иностранный капитал обходит Беларусь стороной

КАК ВИДИМ, со своими деньгами у нас слабовато. А для технического перевооружения и реконструкции требуются огромные средства. Например, основные фонды на многих предприятиях пищевой промышленности изношены на 40 — 60%. Спад производства достиг здесь катастрофических размеров: выпуск сахара составляет 8% к уровню 1990 года, производство мяса, включая субпродукты 1 категории, — 37%, выпечка хлеба и хлебобулочных изделий — 64%. Одна из основных причин — отсутствие оборотных средств и денег для технического перевооружения и реконструкции. И это в отрасли, которая определена приоритетной в последней программе социально-экономического развития Беларуси до 2000 года!

По нашим расчетам, для того, чтобы уменьшить износ основных фондов в народном хозяйстве всего на 1 пункт (с 37% в настоящее время до 36%), если исходить из их балансовой стоимости по состоянию на 1 января 1995 года, понадобится около 350 миллионов долларов США. Учитывая, что многие достаточно новые основные средства не отвечают требованиям прогрессивных технологий и морально устарели, оптимально можно вести речь о замене и модернизации четвертой части всех производственных фондов, что равноценно долгосрочному инвестированию в экономику Беларуси порядка 16 миллиардов долларов США.

В небольшом примере, приведенном в начале статьи, ярко выражены проблемы внешних инвестиций. Как ни крамольно это звучит, следует объективно признать, что пока мы ни экономически, ни организационно не готовы к приему и рациональному использованию даже маленького ручейка иностранных инвестиций, не говоря уже о широком их потоке. По нашему мнению, из-за элементарного непонимания на всех уровнях существующих реалий. Во-первых, сильно преувеличивается место и роль Беларуси в мировом экономическом процессе и международном разделении труда. Во-вторых, преувеличивается значение географического расположения республики. В-третьих, мы на самом деле не являемся "инвестиционным раем", который может диктовать условия на международном рынке капиталов. В-четвертых, сложилось недостаточно четкое представление о формах и общих условиях движения международного капитала вообще и в Беларусь в частности. Рассмотрим более подробно означенные вопросы.

Как правило, мы вообще неизвестны и непонятны для большинства потенциальных западных инвесторов как объект вложения денег. И дело даже не в том, что многие просто не знают о наших возможностях, а в том, что эти возможности, по оценке тех, кто знает, невелики. Место и роль государства в мировом экономическом процессе определяют такие основные факторы, как люди, национальное богатство, эффективность производства, информация.

ЛЮДИ — самое ценное, что у нас есть. Среднестатистический белорус попрежнему трудолюбив и образован, несмотря на то, что за 10 неполных лет стал жить в 7 раз хуже (если исходить из динамики денежных доходов населения и потребительских цен). Пока еще очень высок интеллектуальный потенциал республики. В то же время у нас низкий уровень другого образования — рыночного. По старинке работает даже частный бизнес. Так во всех 48 бизнес-планах Беларуси, представленных в Фонд поддержки предприятий западных ННГ в Киеве (Western NIS Enterprise Fund — объединение западных рыночных институтов, оказывающее нам консультационную и иную помощь) для получения инвестиций, было отмечено отсутствие коммерческих факторов.

У нас имеется определенный перекос в структуре национального богатства. Согласно статистике, 91,4% в нем, без учета стоимости земли, недр и лесов, занимают основные фонды и только 5,4% — домашнее имущество населения. На 1 января 1995 года в расчете на 1 жителя стоимость последнего была эквивалентна 195 долларам США. Хотя еще в 1990 году она составляла пятую часть национального богатства, т.е. гораздо больше.

О низкой эффективности производства написано уже так много, что добавить нечего. Да и о какой эффективности может идти речь при общем массовом спаде производства и затухании деловой активности? Вместе с тем спад производства является положительным фактором привлечения внешних инвестиций, так как при нем снижается рыночная стоимость основных средств, увеличивается емкость рынков товаров, капиталов, рабочей силы, уменьшается конкуренция национального капитала. И здесь важна разумная протекционистская политика.

В отношении информации, даже если рассматривать только чисто технико-экономический аспект, мы являемся государством с крайне низкими показателями по отношению к мировым критериям. На низком уровне находятся телефонная связь, обеспеченность издательских организаций современным оборудованием, развитие закрытых информационных систем (госучреждений, банков) и открытых систем общего пользования (библиотек, познавательных программ), уровень и конкуренция радио- и телепередач. Мы слабо связаны с международными информационными системами. Информационные технологии еще не стали обязательной принадлежностью обучения и производства.

Беларусь расположена на пересечении торговых путей между Россией и Западом, Украиной и Прибалтикой. С Россией мы имеем 990 километров общих границ, с Украиной — 975, с Литвой — 462, с Польшей — 399, с Латвией — 143 километра. Однако непродуманное использование географического положения не приносит республике ощутимой пользы. В частности, повышение платы за транзит привело к соответствующему повышению платы для наших перевозчиков другими государствами, что сделало их услуги неконкурентоспособными. Сейчас правительство пытается исправить просчет, но, во-первых, время ушло, а во-вторых, из одной крайности мы бросились в другую. Так снизили для некоторых западных "транзитников" налог, что свои оказались в еще более худшем экономическом положении. Поменялись также маршруты международных перевозок, они проложены по Украине и Прибалтике. Не следует забывать и о том, что даже Россия ищет альтернативные варианты грузоперевозок, в частности, за счет строительства новых портов на Балтике.

Для того чтобы объективно оценить инвестиционный климат в Беларуси, необходимо подробно проанализировать нормативно-законодательные акты в этой и смежных областях и определить их количественное и качественное влияние на экономическое развитие республики, сравнить наши условия инвестирования с условиями стран, куда инвестиции идут. Здесь же мы ограничимся несколькими основными факторами, не позволяющими пока назвать нашу республику инвестиционным раем. Это отсутствие правовых гарантий местному и иностранному инвестиционному капиталу, сильный налоговый пресс, слабая предпринимательская инфраструктура, большие ограничения движению капитала, негативное отношение к частной собственности, пренебрежение национальным частным капиталом, высокий уровень бюрократизации экономики, большой удельный вес государственной собственности, отсутствие реальных рыночных реформ, невозможность спланировать хозяйственную деятельность из-за частой смены экономических условий работы.

КАК УЖЕ БЫЛО показано на цифрах в предыдущей статье ("НЭГ" N 39 за 1995 год), исходя из сложившейся практики внешние инвестиции могут прийти в трех основных формах: прямые инвестиции, портфельные инвестиции, займы и ценные бумаги. Вряд ли в нашей республике займы и ценные бумаги получат в ближайшее время широкое распространение вследствие отсутствия гарантий для их возврата, слабой покупательской способности предприятий и граждан, протекционистской политики в этой области государства. Хотя справедливости ради следует отметить, что Национальный банк давно и успешно борется с инфляцией своих валютных запасов путем размещения их в высоколиквидные государственные ценные бумаги высокоразвитых стран мира, лишая такой возможности других. Реальными остаются прямые и портфельные инвестиции. Но прямые иностранные инвестиции, на которые все возлагают огромные надежды, как на источник рефинансирования и структурной перестройки, на самом деле практически никогда не приводят к совершению финансовых сделок или прямых переводов денежных средств из одной страны в другую. Согласно классическому определению прямых инвестиций, принятому международными финансовыми организациями, последнее происходит только тогда, когда физические или юридические лица одной страны приобретают контроль над производством или основными производственными средствами в другой стране. Прямые иностранные инвестиции тесно связаны с деятельностью и расширением сфер влияния транснациональных корпораций. Можно сказать, что они представляют собой не столько движение реальных капиталов, сколько способствование изменению форм собственности, финансирование приобретения прав собственности транснациональными корпорациями для последующей деловой активности на территории стран-реципиентов. В конечном итоге эти действия приводят в будущем к реальным инвестициям в контролируемые области и способствуют развитию внутреннего рынка.

Прямые иностранные инвестиции предполагают в первую очередь движение технологий, а также оборудования, ноу-хау, рыночных услуг. Под последними понимаются консультации в области управления, финансов, приватизации, маркетинг и организация продаж, услуги по аудиту, включая экологический аудит, бизнес-планирование и другие. Именно такой комплекс услуг предлагают финансировать международные финансовые институты, оказывая тем самым помощь в создании рыночной инфраструктуры.

Международный рынок технологий характеризуется сверхвысокой степенью монополизации. Транснациональные корпорации контролируют около 30% мирового промышленного производства, свыше 50% внешней торговли и 80% торговли технологиями. Движение технологий идет в двух основных формах — акционерной и неакционерной. При акционерной форме создаются филиалы корпораций, совместные предприятия. Последние предполагают общность долгосрочных целей, объединение капиталов в любых формах, совместное управление, раздел рынков. При неакционерной форме заключаются лицензионные соглашения, контракты под продукт типа инжиниринга или "рынок в руках", управленческие контракты.

АНАЛИЗ показывает, что капитал сегодня перестает перемещаться из стран, где его стоимость меньше, в государства, где он стоит дороже. Он все больше превращается в средство приобретения основных производственных фондов на территории третьих стран. Нетрудно догадаться, что капитал пойдет в Беларусь лишь тогда, когда пойдет реальная приватизация. А уж каким и чьим он будет — местным, российским, американским или транснациональным, — это на текущий момент не так важно. Главное — оживить производство, остановить падение уровня жизни населения.

За последние 30 лет в мире сформировались секторы экономики, куда в первую очередь направляются прямые иностранные инвестиции. До 80-х годов это были химическая, автомобильная, фармацевтическая, пищевая промышленность, нефтеперерабатывающие предприятия, производство некоторых видов товаров народного потребления. Затем в связи с повышением конкуренции на товарных рынках акценты несколько сместились. Средства вкладываются в банковскую сферу, энергетику, страхование, индустрию развлечений и здоровья, отели, недвижимость, наукоемкие производства. Именно наукоемкие технологии будут определять экономическое развитие человечества в XXI веке. Учитывая экономико-правовую неопределенность указанных и связанных с ними видов деятельности, вряд ли можно ожидать, что общемировая тенденция по приоритетам у нас проявится с особой силой. Вряд ли прельстят западных инвесторов и наши "флагманы" производства, если не будет решен вопрос о собственности и реальных гарантиях. Примеры тому — судьба пилотного (предназначенного для повторения и на других предприятиях) проекта по реструктуризации и приватизации "Лидсельмаша", затяжка с развертыванием проекта по инвестированию деревообрабатывающего комплекса.

Сейчас многое, если не все, зависит от действий власти. Будут гарантии и реальные реформы, пойдут и инвестиции, оживится экономика. А без внешних инвестиций нам не выйти из кризиса. Время, когда можно было сделать реструктуризацию собственными силами, когда форма собственности не имела принципиального значения, упущено. И время работает не на нас.

Анатолий **АРБИНОВИЧ**,
Владимир **ЕЛЬСУКОВ**,
кандидат экономических наук

Справочное бюро "НЭГ"

Льготы не исключаются

Имеют ли право кладовщики и заведующие складами, работающие в холодильных камерах на базах потребительской кооперации, на дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда, какие-либо другие льготы? Как этот дополнительный отпуск суммируется с основным отпуском?

В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (пункт 126 раздела 18), утвержденным постановлением Госкомтруда N 89 от 29.07.94, работники, занятые в морозильных и холодильных камерах и лифтах холодильников (независимо от наименования должности и профессии, ведомственного подчинения и форм собственности), имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью шесть рабочих дней. При этом в счет времени, проработанного на указанных работах, засчитываются лишь те дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях не менее половины рабочего дня, установленного распорядком работы предприятия (организации).

Согласно закону о предприятиях в Республике Беларусь трудовой коллектив предприятия может в пределах собственных средств, направляемых на потребление, самостоятельно устанавливать для своих работников, занятых во вредных условиях труда, сокращенный рабочий день и другие социальные льготы.

Как предусмотрено Порядком применения этого Списка, утвержденным постановлением Минтруда N 28 от 20.03.95, дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда присоединяется к 12 рабочим дням основного отпуска.

У работников, занятых в зонах радиоактивного загрязнения и имеющих право на дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда, этот дополнительный отпуск суммируется с основным отпуском, предусмотренным Законом "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" для соответствующей зоны радиоактивного загрязнения.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист Минтруда

А что записано в уставе?

Проработала в Светлогорском домостроительном комбинате 17 лет. С 1990 года предприятие стало арендным. Недавно меня уволили по сокращению штатов. Имею ли я право на получение каких-нибудь выплат при расчете от доли моего вклада в это предприятие на приобретение основных средств, за трудовое участие.

М.СИНКЕВИЧ,
г.Светлогорск

Лица, работающие на арендном предприятии, а также расторгнувшие трудовой договор по сокращению численности или штата работников, с уходом на пенсию в связи с достижением пенсионного возраста, утратой трудоспособности в результате трудового увечья (профессионального заболевания), по другим уважительным причинам, имеют право на пользование основными производственными средствами, если это предусмотрено уставом этого предприятия.

В соответствии со статьей 36 КЗоТ лицам, расторгнувшим трудовой договор в связи с сокращением численности (штата) работников, нанимателем выплачивается выходное пособие в размере не менее трехкратного среднемесячного заработка. Размер указанного пособия увеличивается в зависимости от стажа работы у данного нанимателя в порядке и на условиях, предусмотренных коллективным договором, соглашением. Иных выплат при прекращении трудового договора законодательством не предусмотрено.

По сообщению руководства, Светлогорский домостроительный комбинат пока не акционирован и меры, предусматривающие порядок пользования работниками комбината, в том числе и лицами, расторгнувшими трудовой договор, основными производственными средствами, не определены.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

НАЛОГИ

Кто же прав?

Указом Президента РБ N 300 от 16 августа 1995 г. все товары, происходящие и ввозимые с территорий государств— участников Таможенного союза, налогом на добавленную стоимость и акцизами при ввозе их на территорию Республики Беларусь не облагаются. Все это направлено на укрепление Таможенного союза между Республикой Беларусь и Российской Федерацией.

Оказывается, существует и другое мнение. Так, Министерство финансов РБ в своем разъяснении N 44 от 3 ноября 1995 г. и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров РБ в разъяснении N 01/178 от 3 ноября 1995 г. почему-то ссылаются на указ Президента РБ от 20.03.95 г. N 116, согласно которому с 1 апреля 1995 г. запрещена реализация на территории Республики Беларусь алкогольных и табачных изделий, ввезенных в Беларусь без акцизных марок. Поясняют, что это положение распространяется на все алкогольные и табачные изделия, ввозимые из-за границы, в том числе из государств — участников Таможенного союза. Как видим, полностью игнорируется ст. 7 указа Президента N 300 от 16 августа 1995 г., который издан позднее указа N 116.

И еще об одном. Существует ли обязательная связь между уплатой акцизов и покупкой акцизных марок? Выходит, существует. Так, согласно Порядку выдачи акцизных марок на алкогольные и табачные изделия N 807/12 от 28 марта 1995 г., утвержденному министром финансов, председателем Государственного таможенного комитета РБ и председателем Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров РБ, разрешение на получение акцизных марок выдается только после уплаты импортером сумм акцизов и оплаты стоимости акцизных марок.

В соответствии с п. 7 указа Президента N 300 от 16 августа 1995 г. для товаров, происходящих и ввозимых с территории государств—участников Таможенного союза, не может быть обложения не только налогом на добавленную стоимость и акцизами, но и оплаты стоимости акцизных марок при ввозе их в Беларусь.

Кто же здесь прав?

Александр ШЕВЦОВ,
юрист

г. Минск

С нарастающим итогом

Как давний и верный подписчик "НЭГ" обращаюсь к редакции с просьбой опубликовать коэффициенты инфляции начиная с декабря 1990 г. Они очень нужны хозяйственникам при взаиморасчетах, а раздобыть эту информацию на периферии трудно.

Виктор СОБОЛЕВ,
г.Бобруйск

Таблица позволяет вычислить коэффициент инфляции за любой период начиная с января 1991 г. Например, если необходимо определить этот показатель за период с октября 1995 г. по январь 1994 г., следует индекс цен за октябрь 1995 г. к декабрю 1990 г. разделить на индекс цен за январь 1994 г. к декабрю 1990 г. и умножить на 100 (5663345,45: 121136,88x100=4675,2%).

При использовании коэффициентов инфляции при взаимных расчетах денежные суммы, проходившие до 20 августа 1994 г., должны быть деноминированы.

Вычисление индекса потребительских цен за отчетный месяц нарастающим итогом к декабрю 1990 г. производится путем умножения этого показателя за предыдущий месяц на опубликованный в республиканской печати Минстатом Республики Беларусь индекс за отчетный месяц к предыдущему месяцу и делением результата на 100.

Таблицу и комментарий к ней подготовила начальник управления статистики цен и международных сопоставлений Минстата республики Зоя БАСОВА

ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН (в процентах) нарастающим итогом к декабрю 1990 года

	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1995 г.
Январь	105,87	640,06	4714,96	121136,88	2468284,98
Февраль	117,98	963,35	5644,75	143741,02	3299356,53
Март	122,75	1150,14	7232,62	158402,60	3958897,90
Апрель	184,95	1334,28	9026,31	203674,06	4530958,65
Май	191,18	1544,83	10800,88	262169,25	4685917,44
Июнь	195,96	1721,56	13636,11	313397,12	4804471,15
Июль	199,82	1946,22	16806,51	396886,11	5054303,65
Август	200,56	2118,07	21028,31	608982,05	5203405,61
Сентябрь	202,02	2304,88	28594,30	764516,07	5476064,06
Октябрь	209,54	2595,29	41333,06	960920,25	5663345,45
Ноябрь	223,47	3141,60	59172,41	1350381,23	
Декабрь	247,52	4106,39	86095,86	1773320,63	

Ценные бумаги

На вопросы отвечает и.о.начальника отдела правовой защиты инвесторов Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Геннадий РАВИНА.

Просим разъяснить порядок продажи акций инвестору, находящемуся под юрисдикцией Российской Федерации, а также порядок декларирования средств на покупку чеков иностранным инвестором.

При продаже акций инвестору, находящемуся под юрисдикцией Российской Федерации, следует руководствоваться Положением о регулировании межгосударственного рынка ценных бумаг, выпускаемых хозяйствующими субъектами.

При решении вопроса о декларировании средств на покупку именных приватизационных чеков "Имущество" необходимо руководствоваться постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991 г. N 456 (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 35 ст.429, 1993 г., N 9, ст. 160, 1994 г., N 12, ст.221, 1994 г., N 14, ст.386).

Общество приобретает у граждан акции приватизируемых предприятий по договорам купли-продажи и снимает для этого наличные денежные средства в банке. Однако ряд предприятий, акции которых были приобретены таким образом, отказывается выдавать обществу сертификаты акций вышеуказанных граждан, высылает их гражданам и не оформляет обществу акции. Просим прокомментировать действия эмитентов на предмет их законности по отношению к акциям, выпущенным в виде записей на счетах.

Акции приватизированных предприятий, как и других открытых акционерных обществ, могут быть проданы гражданами только лишь после внесения этих граждан в реестр акционеров данного предприятия. Факт внесения в реестр подтверждается бланком акции либо сертификатом, либо выпиской из реестра, если их выдача предусмотрена эмитентом.

При внесении изменений в реестр эмитент вправе требовать предоставления выданного ранее сертификата с целью его аннулирования или изменения содержащихся в нем данных. Новому владельцу выдается новый либо измененный сертификат.

В состав концерна входит ряд акционерных обществ, в отношении которых он осуществляет владельческий надзор. В процессе работы возникают некоторые вопросы, требующие разъяснения.
1. Возможна ли вторичная эмиссия акций в обществе, имеющем государственную долю (денежную и чековую, и только чековую)?
2. Имеет ли право общество купить на баланс акции своего же общества у юридического или физического лица, приобретшего акции на аукционе за чеки "Имущество"?

Вторичная эмиссия акций в обществе, имеющем государственную долю, возможна только при наличии письменного разрешения органа приватизации. Для заверения сообщения о проведении подписки на акции дополнительного выпуска эмитенту необходимо представить в Инспекцию по ценным бумагам пакет документов согласно Временным правилам регистрации и выпуска ценных бумаг на территории Республики Беларусь.

Акционерное общество имеет право купить на баланс акции своего предприятия в порядке, определяемом уставом акционерного общества.

Кабинет Министров постановлением N 456 от 29 августа 1995 г. установил размер минимального уставного фонда акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и обществ с дополнительной ответственностью.
Пунктом 3 указанного постановления предусмотрено, что уставный фонд ранее зарегистрированных обществ должен быть доведен до указанного уровня до 1 января 1996 года.
Минской городской инспекцией по ценным бумагам по состоянию на 1 ноября 1995 года зарегистрировано 878 акционерных обществ, уставный фонд которых (почти всех) ниже установленного Кабинетом Министров.
В связи с предстоящей работой по перерегистрации ценных бумаг акционерных обществ просим разъяснить:
— какие документы представляются в Инспекцию по ценным бумагам для перерегистрации;
— взимается ли и в каком размере плата за увеличение уставного фонда;
— выдается или нет новое свидетельство при перерегистрации ценных бумаг и под каким госномером?
Кроме того, имеют ли место случаи, когда закрытые акционерные общества, руководствуясь вышеназванным постановлением КМ РБ представляют документы на регистрацию акций с учетом изменения?

При увеличении уставного фонда путем дополнительного выпуска акций представляются аналогичные документы, как и для регистрации предыдущего выпуска с взиманием платы 0,5% от размера увеличения.

При изменении уставного фонда путем изменения номинальной стоимости акций без изменения их общего количества в Инспекцию по ценным бумагам представляются заявление о внесении изменений в Государственный реестр ценных бумаг, копия протокола общего собрания акционеров, 2 нотариально заверенные копии изменений устава, зарегистрированные в соответствующем органе, и документы, подтверждающие источники увеличения номинальной стоимости акций и уставного фонда. Для открытых АО дополнительно представляются 2 экземпляра изменений в проспект эмиссии.

За внесение изменений в Госреестр ценных бумаг закрытых АО взимание платы действующим законодательством не предусмотрено. В разработанном Инспекцией проекте постановления Кабинета Министров, находящемся в настоящее время на согласовании, данная плата определена в размере 0,1% от суммы увеличения уставного фонда.

В открытом АО за регистрацию изменений в проспекте эмиссии взимается плата 0,1% от суммы увеличения уставного фонда.

При внесении изменений в Госреестр ценных бумаг в связи с увеличением номинальной стоимости акций без изменения их общего количества новое свидетельство не выдается.

При подаче на регистрацию предыдущего выпуска в случае нарушения сроков представления документов регистрируется общее количество акций с взиманием платы 0,5% в соответствии с п.1.1. постановления Совета Министров N 41 от 27.01.94 г.

ОПЛАТА ТРУДА

Следует ли считать нормальным, если руководитель и специалист получают меньше рабочего, или Что можно сделать в рамках тарифной сетки

За последние годы на арендном предприятии Минский подшипниковый завод сложилась ситуация, когда заработная плата руководителей, специалистов и служащих стала ниже, чем у рабочих-сдельщиков. Начальники цехов по ее уровню находились на 20–30 местах, а мастера в ряде случаев на самых последних в руководимых ими коллективах. Специалисты получали в 1,5-2 раза меньше рабочих-сдельщиков. В январе 1995 года средний заработок ИТР составил 86% от получаемого производственными рабочими, средний разряд которых при этом составлял 3,7, тогда как у руководителей, специалистов и служащих он определялся как 9,0–10,0. Вспомогательные рабочие при среднем разряде 4,3–4,5 получали по сравнению со сдельщиками только 68,8%.

ТАКИМ образом, труд руководителей и специалистов не получал оценки, адекватной уровню их квалификации, занимаемой должности и трудовому вкладу. В таком же положении оказались и высококвалифицированные слесари-ремонтники, электромонтеры и другие вспомогательные рабочие. Стало ясно, что заводская единая тарифная сетка, по которой производились расчеты как должностных окладов, так и сдельных расценок, утратила свое значение как фактор регулирования уровня оплаты труда в зависимости от квалификации.

Встала задача решить проблему в рамках заводской единой тарифной сетки. Для этого было предложено провести реформу системы оплаты труда руководителей, специалистов, служащих и вспомогательных рабочих, основанную на оценках должности (профессии), личного трудового вклада и результатов работы коллектива цеха (завода).

Эта идея заключалась в том, чтобы по уровню среднего заработка производственных рабочих, имеющих средний разряд 3,7, определить уровень оплаты труда по должностям (профессиям), имеющим квалификацию выше среднего разряда производственных рабочих. Было предложено для руководителей, специалистов, служащих и вспомогательных рабочих ввести оплатные коэффициенты. За основу их расчета бралась средняя зарплата в марте 1995г. Отношение ее уровня к среднему заработку сдельщиков позволило определить базовый оплатный коэффициент. Ввиду того, что средний разряд производственных рабочих 3,7 , для каждого разряда, начиная с 4 и выше в рамках единой тарифной сетки, при помощи межразрядных коэффициентов были рассчитаны коэффициенты профессионального уровня (КПУ). В процентах от базового оплатного коэффициента вводились надбавки за уровень руководства, профессиональное мастерство, непривлекательность профессии, условия труда и т.д. Был также разработан механизм определения надбавки к оплатному коэффициенту руководителей структурных подразделений и их заместителей за сокращение по своей инициативе численности работников.

Просуммировав все надбавки к базовому оплатному коэффициенту, установили личный оплатный коэффициент (ЛОК), т.е. стоимость работника в зависимости от его квалификации, профессионального мастерства, занимаемой должности, личных качеств, способствующих успешному выполнению функциональных обязанностей.

Для определения оценки трудового вклада работника был использован такой показатель, как КТУ (коэффициент трудового участия). В отличие от ЛОКа, который есть величина постоянная, пересчитываемая только с переходом работника на другую должность или установлением надбавки, КТУ устанавливается ежемесячно в зависимости от выполнения показателей, установленных для каждого работника. Максимальная величина КТУ составляет 1,0, минимальная – 0,6.

Для оценки результатов работы коллектива принят фактический объем выпущенной продукции цехом для работников цехов, заводом – для членов дирекции, работников отделов и управлений. Кроме объема выпускаемой продукции при оценке результатов работы коллектива учитывается численность работающих.

Оценка результатов работы коллектива – это отношение объема выпущенной продукции в сопоставимых ценах или натуральном выражении к базовому объему и отношение базовой численности работающих к фактическому штату.

За базовые приняты показатели объемов, численности и средней заработной платы производственных рабочих, достигнутые в марте 1995 года.

Заработная плата работника начисляется по формуле:

Зпл. = Зср. х ЛОК х КТУ,

где:

Зср. – средняя заработная плата производственных рабочих, скорректированная с учетом установленных объемов производства и коэффициента численности.

Выражением этой оценки является средняя заработная плата производственных рабочих, применяемая для начисления заработной платы по личным оплатным коэффициентам. Она определяется ежемесячно по следующей формуле:

Зср. = Зб. х Кко. + Зб. х (Кч. х п.),

где:

Зб. – базовая средняя заработная плата производственных рабочих;

Кко. – коэффициент корректировки объема;

Кч. – коэффициент численности;

п. – процент заработной платы высвобожденных работников, подлежащий распределению.

Даже поверхностный анализ приведенных выше формул позволяет сделать вывод о том, что уровень заработной платы работника, кроме величины личного оплатного коэффициента и коэффициента трудового участия, в значительной степени зависит от результатов работы коллектива.

Разработанный механизм корректировки средней заработной платы, применяемой для начисления зарплаты по ЛОКам, позволяет учитывать вместо объема производства любой другой показатель, характерный для каждого структурного подразделения завода, например: реализацию, прибыль, себестоимость и т.д.

Таким образом, предложенная система оплаты труда позволила в рамках действующей единой тарифной сетки более объективно оценить уровень квалификации работника, его трудовой вклад и установить прямую зависимость уровня заработной платы каждого работника от результатов труда коллектива. После ее внедрения на заводе (май 1995г.) уровень заработной платы ИТР за 5 месяцев составил в среднем 117,9% от заработной платы производственных рабочих, а вспомогательных рабочих – более 80%. При этом четко прослеживается зависимость заработка ИТР и вспомогательных рабочих от результатов работы завода (цеха).

Федор ШЕВКО,
заместитель начальника
ОЭТиЗ АП МПЗ

ПЕРСПЕКТИВЫ. ПРОГНОЗЫ

Индустриальное общество уходит в прошлое. Что впереди?

ПОЯВЛЕНИЕ термина "постиндустриальное общество" с самого начала было расценено нашими философами (и не только ими) как "идеологическая диверсия" и "тлетворное влияние". Что значит "постиндустриальное", когда главной задачей всех наших пятилеток, а затем начального периода перестройки, была индустриализация? Эта точка зрения нашла отражение во многих изданиях того времени.

В маркистско-ленинской теории основу каждой общественно-экономической формации составляет присущий ей способ производства материальных благ. Однако возможны и другие критерии такого разделения, например, занятость трудового населения страны в том или ином секторе экономики, промышленности. В соответствии с этим принято разделять общество и экономику на четыре сектора: производство сельскохозяйственной продукции, производство промышленной продукции, производство информации и производство услуг. На рисунке приведены графики, на которых представлено распределение трудового населения (в процентах от общего числа) между этими четырьмя секторами экономики США.

На начальном этапе развития США преобладал сельскохозяйственный сектор экономики. В начале XX столетия промышленный сектор по численности занятого населения опередил сельскохозяйственный и началось формирование индустриального общества. Следует отметить, что при уменьшении рабочей силы сельское хозяйство продолжало производить достаточный объем сельскохозяйственной продукции для внутреннего потребления и экспорта.

Рост занятости трудового населения в промышленности продолжался до середины 50-х годов, а затем, вследствие механизации и автоматизации, а также появления робототехники, начался спад. При этом объем промышленной продукции не уменьшился. На первое место по занятости трудового населения в эти годы вышел сектор информации. Именно с этого времени принято считать, что в США положено начало информационной экономике и формированию информационного общества.

Как долго это будет продолжаться, т.е. будет расти информационный ресурс страны? Если исходить из того, что существуют пределы роста материального (сырьевого) и энергетического ресурсов, то должен быть предел роста и объемов информации и знаний. На практике пока это не подтверждается и рост информации и знаний продолжается то ускоряясь, то замедляясь. Это связано с тем, что общая сумма информации и знаний не имеет таких ограничений, как сырье и энергоресурсы.

Известный специалист по вычислительной технике и сетям телекоммуникаций Дж. Мартин отмечает: "Сейчас мы достигли такого уровня познания, когда количество информации, поступающей в промышленность, управление и научный мир, доходит до тревожных пропорций. Печать весьма мягко и неудачно (по мнению автора) называет это "информационным взрывом", так как взрыв быстро прекращает свой бурный рост. Рост же информации в перспективе не имеет конца, а только все больше увеличивается".

Информационный сектор экономики можно разделить на две составляющие. Одна связана с обработкой и хранением информации в базах данных и знаний информационно-справочных и систем управления промышленностью и транспортом, медициной и др. Она базируется на современных ЭВМ. Вторая связана с передачей и распространением информации и знаний. Она базируется на сетях телекоммуникаций (телефонной, телеграфной, передачи данных и др.), радиовещания, телевидения, печати, рекламе и др.

Эволюция базового элемента информационных систем обработки, хранения и передачи информации – памяти – за последние десятилетия превзошла все прогнозы. Если на начальном этапе основным носителем информации была бумага (перфолента, перфокарта, книги и др.), а затем магнитные ленты и диски с относительно высокими стоимостями и большими габаритами, то появление оптической памяти позволило уменьшить как их цену, так и габариты. Например, одна из информационно-справочных систем, устанавливаемых в библиотеке конгресса США, предполагает на 100 оптических дисках записать около 1 млн. из хранящихся в библиотеке книг. Уже сейчас удельная стоимость хранения информации на оптических дисках значительно дешевле, чем при использовании других носителей информации, причем отмечается тенденция к ее дальнейшему снижению.

Наша индустриальная экономика аналогично американской движется к постиндустриальной, т.е. информационной. Только когда она станет таковой, зависит от темпов информатизации, внедрения информационных технологий, сетей телекоммуникаций, ЭВМ и др. В настоящее же время мы находимся в начале пути к информационному обществу. По оценкам украинских кибернетиков, бывший СССР занимал 62-е место в мире по показателю информатизации общества.

Значительный интерес представляет также вопрос о том, что последует за информационным обществом. По опыту США с большой степенью вероятности можно утверждать, что на смену информационному обществу придет общество, в котором основная доля трудового населения будет занята в секторе услуг. Его формирование в США идет полным ходом. Следует отметить, что при этом ЭВМ, сети телекоммуникаций, информационно-вычислительные системы, банки данных и знаний, телевидение, печать будут сохранять свое значение как часть общей структуры экономики услуг, подобно тому, как сети автомобильных и железных дорог сохраняли свое значение в период информационной экономики.

Отметим также, что приобретение знаний становится основной ценностью информационного общества. Поэтому перед работниками всех отраслей производства стоят сложные задачи по формированию нового информационного мышления, внедрения информационных технологий в производственные процессы. Надо быть готовым также и к интеграции в мировое информационное общество.

Николай СЕМЕНЮТА,
профессор Белорусского государственного университета транспорта



ЗАНЯТОСТЬ ТРУДОВОГО НАСЕЛЕНИЯ США В СЕКТОРАХ ЭКОНОМИКИ:

РЫНОК ТРУДА

Человек, ни разу не терявший работу не по своей воле, даже не подозревает о многих мыслях, чувствах и хлопотах, сваливающихся на безработного. Но ведь и последний о них когда-то не подозревал. Поэтому, хотя специалисты предупреждают, что проецировать результаты этого социологического опроса среди клиентов служб занятости на все население республики не совсем корректно, мы взяли на себя смелость предположить, что потенциальные безработные примерно так же относятся к проблеме так называемой самозанятости.

Данный опрос – логическое и более углубленное продолжение предыдущего (см. "НЭГ" N 27 за 1995г.). Однако в нем нас интересовали не все аспекты, а лишь некоторые. Что изменилось в сознании людей за этот год по отношению к перспективе заняться частным бизнесом, предпринимательством? Как сегодня выглядит собирательный портрет его сторонников и противников? Ответить на эти вопросы обозреватель Анна ГЛАДЫШЕВА попросила главного специалиста государственной службы занятости Николая ПЕТЮКЕВИЧА.

Желание есть. Нет условий

– Напомню: прежний опрос констатировал, что "...социальная база (читай, менталитет – ред.) для развития самозанятости и предпринимательства в республике сформировалась" – тогда высказали намерение организовать свое дело в среднем почти 40% опрошенных. Правда, далеко не все они были готовы немедленно предпринять и серьезные практические шаги. Теперь, чтобы вычислить в общей массе тех, кто готов, вопрос был поставлен жестче, с упором именно на серьезность намерений. Их оказалось 10,7%. Это вовсе не означает, что упомянутая база сузилась, что посетители служб занятости перестали воспринимать частный бизнес как выход из положения и достойную альтернативу наемному труду. Напротив, если тогда только 0,8% опрошенных уже "попробовали" свой бизнес, то нынче – 2,6%. Это значительный рост. Однако, если сравнивать эту цифру с количеством желающих, то получается, что за год свои намерения реализовал лишь 1 из каждых 28 человек.

В большей степени, благодаря специальному подбору вопросов определились и те, кто колебался, раздумывал. В результате выросла численность тех, кто не желает заниматься предпринимательством: с 23,7% до 38,8%.

Итак, в целом: намерены заняться предпринимательской деятельностью 10,7%, окончательно еще не решили 47,3%, не желают 38,8% и уже занимаются 2,6%. Среди тех, кто не желает, на первом месте респонденты Минска – 47,6%. Лидерство столицы, судя по всему, объясняется лучшими на сегодняшний день условиями трудоустройства и оплаты труда.

Отношение к частному бизнесу респонденты выразили в ответах на вопрос: чем привлекателен для вас частный бизнес? Чаще всего – 31,4% (26,1% мужчин и 33,6% женщин) – выбирали ответ: "не вижу в нем ничего привлекательного, люди занимаются им только в силу необходимости". Затем, по убывающей, следуют ответы: "позволяет быть экономически независимым и самостоятельным" – 23,8% и "дает возможность улучшить материальное положение" – 22,7%. Отношение женщин к занятию частным бизнесом более прагматично, чем у мужчин. Если для первых – это преимущественно "кусок хлеба", то для вторых – прежде всего возможность самоутвердиться, стать экономически независимым. "По-мужски" смотрит на вещи и молодежь до 25 лет. И чем старше человек, тем меньше видит в этой сфере деятельности привлекательных черт (в возрастной группе 41–50 лет таковых 38,4%; среди тех, кому за 50 – 61,7%).

В ходе исследований на примере сторонников и противников самозанятости было продолжено изучение менталитета граждан, ищущих работу.

Явные сторонники (те, кто уже предпринимал попытки заняться бизнесом) – 2,3%;

Скрытые сторонники (хотел, но шагов не предпринимал) – 6,3%;

Явные противники (не хочу, не буду, не нравится) – 18,5%;

Прочие (т.е. те, кто не определился) – 72,9%.

Среди активных сторонников самозанятости 62,8% мужчин и 37,2% женщин. В большинстве своем это люди зрелого возраста и с высшим образованием.

По мнению почти трети опрошенных, наиболее перспективной сферой приложения сил является торговля. Медицинские услуги и здравоохранение – на втором месте. Практически на том же уровне находится и популярность сферы бытовых услуг.

Региональные различия в выборе возможного вида деятельности в сфере частного бизнеса не столь заметны, как можно было бы предполагать. Одним словом, работникам служб занятости есть над чем поразмыслить, планируя работу на будущее. Местным властям и работодателям – тоже. А в первую очередь – законодателям, потому что, как показывает анализ, ситуация с условиями для развития частного бизнеса в нашем государстве за год, можно сказать, ничуть не изменилась и целый ряд сфер деятельности остается малопривлекательным.

По-прежнему большинству тех, кто "созрел" для бизнеса, недостает стартового капитала (отсюда, очевидно, ориентация на торговлю), затем знаний и опыта (отсюда высказывание пожеланий об организации консультационной помощи), наконец, мешают неоправданно высокие налоги. К слову, назвавших последнюю причину стало за год втрое больше.

В целом, исследования еще раз подтвердили: частный бизнес в республике может пойти в более широких масштабах и даже быстро. Но при условии, что государство поможет нуждающимся в работе и хлебе насущном:

а) приобрести стартовый капитал на льготных и долговременных условиях – 39,1% респондентов (50,3% мужчин и 37,9% женщин);

б) обеспечит надежную защиту частной собственности – 33,6% опрошенных (39,7% мужчин и 33,7% женщин);

в) ликвидирует налоговый пресс – 32,8% (36,5% мужчин и 30% женщин).

Любопытно, что помощь эту и вообще помощь ждут: от Президента – 12,6% (особенно те, кому за 50), от местной власти – 11,6 (в самой старшей возрастной группе – никто), от Союза предпринимателей – 9,3, а 48,3% надеются только на себя. При этом большинство видит перспективы развития предпринимательства и частного бизнеса в нашем государстве далеко не в радужном свете, и почти половина слабо знакома с законодательством, порядком регистрации частных предприятий и т.д.

Чем не тема для размышлений и экономистам, и политикам?

СЕМИНАР

Вокруг аренды — проблемы, проблемы...

В Гродно завершил работу республиканский семинар, посвященный проблемам методологии и практики соблюдения законодательства при сдаче государственной собственности в аренду.

Неслучайно одну из самых больных тем реформирования собственности — аренды — предложили обсудить на своем совещании работники Контрольной палаты Республики Беларусь. По сведениям Министерства статистики и анализа, в январе—июне уходящего года в аренду было сдано государственной собственности общей балансовой стоимостью 483512 млн.рублей. А это составляет только 0,5% от балансовой стоимости собственности предприятий. В то же время балансовая стоимость проданной, переданной бесплатно, внесенной в основные фонды и сданной в аренду госсобственности составила 679194 млн.руб., или 0,7% от балансовой стоимости госимущества.

Эти факты, прозвучавшие на совещании, свидетельствуют о замедленном темпе реформирования собственности и преимуществе аренды как выбранном способе таких перемен.

В Гродненской области между тем цифры иные. Балансовая стоимость проданной, переданной бесплатно, внесенной в основные фонды негосударственных структур и переданной в аренду госсобственности составляет 35913 млн.рублей, в т.ч. сданной в аренду — 190 58 млн. рублей, или 0,55% и 0,29% от общей балансовой стоимости госимущества. Как видно, здесь и общие объемы реформирования, и удельный вес в них аренды значительно отличаются по республике в целом.

Что же тормозит эти процессы, мешает жить по закону, проводя реформы на предприятии? Ответы на эти и другие вопросы попытались обсудить с коллегами, а также представителями управлений приватизации и органов исполнительной власти работники инспекций Контрольной палаты. Надо полагать, что аренда для них — невспаханное поле. Мешает нормальной работе запутанное и противоречивое законодательство республики. Взять, к примеру, разночтение в толковании понятия "фиксированная стоимость арендной платы". Неслучайно неоднократно в выступлениях звучало предложение Мингосимуществу разработать типовой договор аренды и единые ставки арендной платы в республике. Между тем на 1995 год предусмотрено поступление в республиканский бюджет доходов от сдачи в аренду госпредприятий в размере 8756 млн.рублей. Отчисления от приватизации в бюджет должны составить 61200 млн.рублей. Что стоит за этими цифрами? Выполнимы ли они? Какой методикой проверить их реальность?

Учитывая пожелания участников прошлогоднего семинара-совещания в Витебске, управление контроля отношений госсобственности Контрольной палаты подготовило проект прикладной методики проверки соблюдения законодательства при сдаче госсобственности в аренду. В нем учтены замечания территориальных инспекций Контрольной палаты, других контролирующих органов, местных Советов.

Светлана ПОЛЯКОВА

ПРОБЛЕМНЫЙ РЕПОРТАЖ

***ВМЕСТО СПРАВКИ:** Могилевское акционерное общество "Обувь" создано на базе опытно-экспериментальной фабрики по производству детской обуви, работающей на аренде. Сегодня 61,2% акций предприятия номиналом 5000 рублей принадлежат трудовому коллективу численностью 1080 человек. В прошлом году акционеры получили свои первые дивиденды в размере 100% годовых, общая сумма которых составила 200 млн.рублей.*

"Средств, полученных от акционирования, никто не видел..."

До сих пор стоят в кабинете директора Петра Литвинчука почетные знамена — немые свидетели недавних времен, когда марка продукции могилевчан была известна во многих городах и весях бывшего Союза.

Сейчас ситуация совершенно иная: производство приобрело ярко выраженный сезонный характер. Есть сырье и спрос — АО работает и ночью, и по субботам. А с наступлением холодов жизнь в цехах замирает вовсе, даже кабинет директора не отапливается. Почему некогда процветающее предприятие попало в столь плачевное состояние?

Фабрика имеет сложный производственный цикл. Для нормального функционирования требуется одновременно наличие около 60 комплектующих. Из них примерно половина закупается в России, а многие предприятия-смежники являются монополистами.

АО стало испытывать большие проблемы и с реализацией продукции, основным каналом сбыта которой ранее были оптовые торговые базы. Если раньше в республике производилось 43 млн.пар обуви, из которых больше половины шло в Россию, то сейчас россияне покупают лишь около 6 млн. пар.

Продукция АО становится неконкурентоспособной на российском рынке главным образом из-за своей дороговизны, причина которой в непродуманной системе налогообложения. Так, при ввозе в республику российских комплектующих АО платит НДС в размере 20%. При вывозе в Россию готовой продукции НДС подлежит уплате еще раз. При этом не учитывается, что Беларусь не имеет своей сырьевой базы и вынуждена ввозить сырье. Правда, руководство пыталось решить эту проблему: обращалось в Совмин с просьбой снять НДС при вывозе продукции в РФ. Правительство пошло навстречу, снизив для АО ставки НДС с 20% до 10% на 2 месяца. За этот срок по сравнению с аналогичным периодом было выпущено в 12 раз больше обуви и, что немаловажно, в 26 раз увеличились платежи в бюджет. Однако по истечении этого срока все вернулось на круги своя. Получается, что государство вроде бы и не стремится к пополнению доходной части бюджета.

АО испытывает острую нехватку оборотных средств. Остатки продукции на складе составляют 4 млрд.руб., долги предприятия выросли до 5 млрд.руб. В то же время задолженность торговли перед АО — 6 млрд.руб. Казалось бы сальдо — положительное, но от этого не легче. Типичный пример: предприятие предоставило торговле обувь на сумму 120 млн. руб. Та в свою очередь рассчиталась с АО только через 3 месяца. Потери АО от подобной сделки составили 40 млн.руб., так как оно было вынуждено взять банковский кредит для пополнения оборотных средств, а по кредитам, как известно, нужно выплачивать проценты.

Сейчас предприятия различных форм собственности находятся в одинаковых экономических условиях. Вот что думает по этому поводу директор АО Петр Литвинчук: "Акционирование — идея хорошая. Проблема состоит в реализации самой идеи. Люди не чувствуют отдачи от собственных сбережений, вложенных в акции. Средств, полученных от акционирования, на предприятии никто не видит... Они пошли не на производство, а в бюджет. В итоге ни в бюджете, ни на производстве перемен не наблюдается. Что касается меня лично, я предпочел бы работать на условиях аренды. АО, у которого нет оборотных средств, нет инвесторов, — бесперспективно. При аренде вся прибыль остается в распоряжении предприятия. Но перед нами был поставлен выбор: либо мы акционируемся сами, либо наше предприятие выставляется на аукцион. Мы убедили людей вложить свои деньги в фабрику. Сначала трудовым коллективом было выкуплено 8% акций, затем эту цифру довели до 61,2%...".

Главный экономист АО Татьяна Труш считает, что потенциал у предприятия есть. Нужны инвесторы. Если пытаться выйти из кризиса только своими силами, то это может затянуться на долгие годы. Поэтому АО "Обувь" вело переговоры с возможными партнерами из Словакии, Германии, Чехии, Италии, Кипра. В основном сотрудничество с иностранными партнерами заключается в переработке предприятиями давальческого сырья. Однако в большинстве случаев дальше переговоров дело не идет. К примеру, немецкие делегации посещали АО десятки раз в течение полугода. Приедут, посмотрят и уедут. Иностранные инвесторы боятся нашей нестабильности. Большие надежды на АО связывают с организацией СП с итальянскими партнерами. Это может хотя бы дать людям работу, а предприятию — новые технологии.

Максим ТЯГАР,
спецкор "НЭГ",

г.Могилев

ДОКУМЕНТ

Разъяснения по реализации постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 октября 1995 года N 602 "Об изменении стоимости именного приватизационного чека "Имущество"

Утверждено Мингосимуществом 28.11.95г. N 11-06/4477 и согласовано с министерствами финансов и юстиции Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 28.11.95г., рег. N 1165/12

Во исполнение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 октября 1995г. N 602 "Об изменении стоимости именного приватизационного чека "Имущество" РАЗЪЯСНЯЕМ:

1. Именные приватизационные чеки "Имущество" считаются использованными, если они перечислены на специальные (чековые) счета приватизируемых предприятий и органов приватизации в порядке оплаты за объекты приватизации, определенные статьей 3 Закона Республики Беларусь "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь".

2. Индексации (переоценке) подлежат все неиспользованные именные приватизационные чеки "Имущество", находящиеся на специальных чековых счетах их владельцев, как физических, так и юридических лиц — субъектов приватизации, независимо от времени их начисления (приобретения).

3. При выдаче сертификатов именных приватизационных чеков "Имущество" делаются записи с учетом установленной стоимости — 35 тысяч белорусских рублей.

В ранее выданные сертификаты именных приватизационных чеков "Имущество" по желанию граждан — их владельцев могут быть внесены изменения по стоимости начисленных чеков с учетом индексации.

4. При обмене чеков на акции приватизируемых предприятий, уставный капитал которых сформирован в ценах по состоянию до 1 января 1995 года, сохраняется установленная ранее органом приватизации пропорция обмена.

5. При обмене чеков на акции приватизируемых предприятий, уставный капитал которых сформирован в ценах 1995 года, учитывается проиндексированная стоимость чека.

Номинальную стоимость акций при этом рекомендуется устанавливать кратную 35 тысячам рублей. В случаях, когда номинальная стоимость акций не имеет данной кратности, обмен таких акций на чеки "Имущество" производится путем формирования минимальных пакетов акций, позволяющих ее достичь.

6. При оплате государственного имущества, приватизируемого другими способами: выкуп, продажа с аукциона, по курсу, проиндексированная стоимость именного приватизационного чека "Имущество" учитывается только в случаях, когда стоимость государственного имущества определена в ценах 1995 года.

По другим сделкам сохраняются условия оплаты чеками "Имущество", предусмотренные договорами купли-продажи.

7. Обмен акций на именные приватизационные чеки "Имущество" производится специализированными инвестиционными фондами в течение всего периода подписки на условиях, определенных в проспекте эмиссии.

Прием именных приватизационных чеков "Имущество" от субъектов приватизации по новой стоимости (с учетом индексации) осуществляется специализированными инвестиционными фондами после завершения подписки, открытой на дату принятия постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 октября 1995г. N 602 "Об изменении стоимости именного приватизационного чека "Имущество".

8. Порядок отражения в бухгалтерском учете операций по обращению именных приватизационных чеков "Имущество" с учетом их индексации специализированными инвестиционными фондами и другими юридическими лицами, осуществляющими деятельность с чеками "Имущество", определяется отдельным положением, разрабатываемым Министерством финансов Республики Беларусь.

Заместитель министра
В.ДАВЫДЕНКО

Информ Банк НЭГ
Документы, комментарии, реклама
№ 49 Декабрь ' 95



О порядке исчисления с 1 ноября 1995 года новой таксовой стоимости древесины, отпускаемой на корню, и уплате в бюджет сумм лесного дохода

РАЗЪЯСНЕНИЕ Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02/181 от 8.11.1995 г.
Министерства финансов Республики Беларусь N 45 от 10.11.1995 г.
Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь N 03-1-8 от 14.11.1995 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 23.11.1995 г., рег. N 1157/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство лесного хозяйства Республики Беларусь сообщают для сведения и руководства в практической работе, что письмом Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь от 10.10.1995 г. N 05-2/1175 "О введении поправочного коэффициента к таксам на древесину основных лесных пород, отпускаемую на корню", согласованным с Министерством финансов Республики Беларусь и Министерством экономики Республики Беларусь, с 1 ноября 1995 года вводится поправочный коэффициент 1,5 к уровням такс, действующим на 1 мая 1995 года. Копия письма прилагается (приложение N 1).

В связи с этим Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство лесного хозяйства Республики Беларусь устанавливают следующий порядок производства перерасчетов по плате за древесину, отпущенную на корню, но не вырубленную до 1 ноября 1995 года, и порядок применения с 1 ноября 1995 года поправочного коэффициента к уровню такс, действующих на 1 мая 1995 года, для денежной оценки древесины, выделенной для отпуска на корню на 1995 год. Пример денежной оценки древесины прилагается (приложение N 2).

1. По лесорубочным билетам, выписанным лесозаготовителям в 1994 году на право досрочной рубки в счет лимита лесосечного фонда 1995 года и по лесорубочным билетам (ордерам), выписанным лесозаготовителям с правом рубки с 1 января 1995 года, денежная оценка древесины, заготовленной до 1 ноября, не изменяется, то есть остается по таксам, действовавшим до 1 ноября 1995 года, а древесина, оставшаяся на корню, переоценивается в следующем порядке.

Количество вырубленной древесины по каждой лесосеке начатой, но не законченной рубкой до 1 ноября 1995 года, устанавливается на основании справок лесозаготовителей, представляемых до 15 ноября 1995 года лесхозам и другим лесофондодержателям. По категориям крупности и породам заготовленная древесина распределяется пропорционально от общего количества на основании материально-денежной оценки для данной лесосеки. Установленное таким образом количество не вырубленной древесины на лесосеке, а также древесина на не начатых рубкой лесосеках оценивается лесхозами и другими лесофондодержателями с учетом вводимого с 1 ноября поправочного коэффициента и определяется сумма дооценки, которая в срок до 1 декабря 1995 года сообщается письмом лесозаготовителям.

Дополнительно начисленные суммы платы за древесину, оставшуюся на корню, вносятся лесозаготовителями первой группы в доход бюджета полностью (100%) не позднее 15 декабря 1995 года, а лесозаготовителями второй группы — в 5-дневный срок со дня получения от лесхозов и других лесофондодержателей письменных сообщений о дополнительно начисленной сумме платы за древесину, отпускаемую на корню.

2. Дооценка древесины, оставшейся на корню, срок заготовки которой продлен распоряжением Кабинета Министров Республики Беларусь от 07.08.1995 г. N 636р (письмо Главной государственной налоговой инспекции, Министерства финансов и Министерства лесного хозяйства от 18.08.1995 г. N 02/143, 27, 03-1-8/957) до 31 декабря 1995 г., и уплата дополнительно начисленных сумм производятся в порядке, изложенном в пункте 1 данного разъяснения.

3. По лесорубочным билетам (ордерам), выписанным лесозаготовителям с 1 ноября 1995 года на право заготовки древесины на корню, денежная оценка лесосек производится в установленном порядке с учетом поправочного коэффициента 1,5 к уровню такс, действующих на 1 мая 1995 года.

4. По лесорубочным билетам, выписанным в текущем году лесозаготовителям на право досрочной рубки в счет лесосечного фонда 1996 года, денежная оценка древесины производится в порядке, изложенном в абзацах 1 и 2 пункта 1 настоящего разъяснения.

Сумма платы за древесину, вырубленную до 1 ноября 1995 года, и древесину оставшуюся на корню с учетом дооценки распределяется и вносится лесозаготовителями первой группы в доход бюджета по всем срокам уплаты в 1996 году, а лесозаготовителями второй группы дополнительно начисленная сумма платы за древесину, заготовленную с 1 ноября 1995 года, вносится в доход бюджета в 5-дневный срок со дня получения от лесхозов и других лесофондодержателей письменных сообщений о дополнительно начисленной сумме платы.

5. Исчисление сумм неустоек за нарушения действующих Правил отпуска древесины на корню, совершенные после 1 ноября 1995 года, производится по новым таксам, а совершенные до 1 ноября 1995 года — по ранее действующим.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь

Н.К.ВОРОБЕЙ

Заместитель министра финансов Республики Беларусь

Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Министр лесного хозяйства Республики Беларусь

В.П.ЗОРИН

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1
к письму ГГНИ, Минфина и Минлесхоза от 8.11.95 г. N 02/181; от 10.11.95 г. N 45; от 14.11.95 г. N 03-1-8

О введении поправочного коэффициента к таксам на древесину основных лесных пород, отпускаемую на корню

В соответствии с постановлением Кабинета Министров от 16.03.95 г. N 142 Министерство лесного хозяйства Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов и Министерством экономики вводит с 1 ноября 1995 года поправочный коэффициент 1,5 к уровням такс, действующим на 1 мая 1995 года.

Заместитель министра **В.В.ГЕРАСИМЕНОК**
СОГЛАСОВАНО:
Заместитель министра финансов **Г.В.ТАРАСЕВИЧ**
СОГЛАСОВАНО:
Заместитель министра экономики **А.И.ДРОЗДОВ**

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к письму ГГНИ, Минфина и Минлесхоза от 8.11.95 г. N 02/181; от 10.11.95 г. N 45; от 14.11.95 г. N 03-1-8

Пример денежной оценки древесины, отпускаемой на корню, в связи с введением с 01.11.95 г. поправочного коэффициента 1,5 к уровню такс, действующих на 1 мая 1995 года, и деноминации белорусского рубля на 20 августа 1994 года

По материальной оценке лесосеки рубок главного пользования (справкам лесозаготовителей) следует заготовить:

а) Деловой древесины сосны — 154 куб.м (крупной — 30 куб.м, средней — 58 куб.м, мелкой — 66 куб.м);

б) Дров сосны — 28 куб.м;

в) Деловой осины — 47 куб.м (крупной — 17 куб.м, средней — 20 куб.м, мелкой — 10 куб.м);

г) Дров осины — 24 куб.м

Квартал относится к 1 разряду такс.

Денежная оценка древесины:
сосна: крупная 30 х 173 : 10 х 735 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 3290136
средняя 58 х 149 : 10 х 735 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 5478488
мелкая 66 х 114 : 10 х 735 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 4769746
Итого стоимость деловой древесины: 13538370
дрова 28 х 11 : 10 х 135 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 35863
Всего: 13574233
осина: крупная 17 х 34 : 10 х 270 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 134602
средняя 20 х 30 : 10 х 270 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 139725
мелкая 10 х 25 : 10 х 270 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 58219
Итого стоимость деловой древесины: 332546
дрова 24 х 11 : 10 х 135 х 2,3 х 2,5 х 1,5 = 30740
Всего: 363286

Таким образом, стоимость деловой древесины — 13870916 руб., дров — 66603 руб.

Итого подлежит к оплате по лесосеке — 13937519 рублей.

Заместитель начальника управления методологии налогообложения юридических лиц

В.Ф.ПАЛЬЧЕВСКАЯ

Начальник управления экономики и инвестиций Минлесхоза Республики Беларусь

А.В.ПУПКО

О порядке приема наличных денежных средств частными адвокатами

Разъяснение Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 16 ноября 1995г., рег.N 1152/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает, что Министерством финансов Республики Беларусь утверждена разработанная Министерством юстиции и Союзом адвокатов Республики Беларусь и согласована с Главной государственной налоговой инспекцией форма ордера-поручения и соглашения (прилагается), которая может применяться для приема наличных денежных средств при оказании юридической помощи населению адвокатами, занимающимися частной адвокатской деятельностью, с обязательной регистрацией этих документов в государственной налоговой инспекции.

Указанный порядок вводится в действие с 1 декабря 1995 года.

Заместитель председателя

Н.С.ДЕНИСОВ

Утверждено Минфином Республики Беларусь 2.10.95г.
N 15-6/234
Согласовано с ГГНИ при Кабинете Министров
Республики Беларусь

СОГЛАШЕНИЕ N______

от ______________ 199__г.

по уголовному / гражданскому делу

Ф.И.О. обратившегося ______________
Адрес ______________
По делу ______________
Ф.И.О. подзащитного, доверителя
Характер поручения ______________
Где предстоит его выполнить ______________
Сумма назначаемого гонорара ______________
Доплата ______________

Отметка об уплате
Оплачено по отр.талону N__ от ___ 199__г. _____ руб.
Оплачено по отр.талону N__ от ___ 199__г. _____ руб.
Оплачено по отр.талону N__ от ___ 199__г. _____ руб.
Подпись обратившегося ______________
Поручение принял адвокат ______________

* Соглашение действительно только при регистрации государственной налоговой инспекции. Использование копии, ксерокопии зарегистрированного государственной налоговой инспекцией соглашения не допускается. Соглашение хранится у адвоката.

ПРИЛОЖЕНИЕ
к письму Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 3 ноября 1995 года N 05/277

ОТРЫВНОЙ ОРДЕР-ПОРУЧЕНИЕ К СОГЛАШЕНИЮ N______

от ______________ 199__г.
Адвокату (занимающемуся частной практикой) ______________
Ф.И.О.
Лицензия N _____ от ______________
Адрес ______________
офиса, местожительства
на основании соглашения N ____ от ________ 199 __г.
поручается ______________
сущность поручения
Гражданина(ки) ______________
Ф.И.О. подзащитного, доверителя
в ______________
наименование учреждения
Дело рассматривается ______________
дата
Адвокат ______________
Подзащитный, доверитель ______________

* Ордер-поручение действителен при наличии печати налоговой инспекции. Номер отрывного ордера-поручения должен соответствовать номеру соглашения. Ордер-поручение предъявляется по месту выполнения поручения.

Александр КАЛИНИН,

вице-президент Союза предпринимателей, член правления БСН:

— Кто такой налогоплательщик? Почти каждый человек трудоспособного возраста платит налоги. Рабочий, итээровец, колхозник, фермер, предприниматель в той или иной степени — в зависимости от своих доходов — пополняют государственный бюджет. За счет этих средств финансируются госаппарат, армия, милиция, система здравоохранения, образование...

Однако долгие годы — уже более 70 лет — никто не интересовался мнением рядового налогоплательщика, как лучше израсходовать уплаченные им в бюджет средства, никто не считал нужным отчитаться, куда ушли эти деньги. Но ведь не государство кормит налогоплательщика, а наоборот, налогоплательщик содержит государство. Вот для того, чтобы четко определить эти взаимоотношения, расставить все по местам, и создавался Белорусский союз налогоплательщиков.

Союз зарегистрирован Министерством юстиции 2 октября 1995 года, регистрационный N 0528. Новое объединение ставит перед собой следующие цели: содействие повышению социального статуса и престижа налогоплательщика как основы государственности Беларуси; эффективность использования денежных средств, уплаченных налогоплательщиками в бюджет; защита прав и интересов налогоплательщиков; создание в стране системы влияния граждан на формирование налогового законодательства.

Думаю, что БСН станет самой массовой общественной организацией в Беларуси, ведь его членом может быть любое физическое и юридическое лицо. В оргкомитет входили представители Союза предпринимателей и арендаторов, Союза предпринимателей и арендаторов, БНПА, других деловых союзов и ассоциаций, граждане, видные деятели культуры. БСН открыт для всех, кто желает участвовать в его работе.

УСТАВ Белорусского союза налогоплательщиков

Зарегистрирован Министерством юстиции Республики Беларусь 2 октября 1995г. Свидетельство о регистрации N 0528

Утвержден на Учредительном съезде 25 июля 1995 г.

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Белорусский союз налогоплательщиков (в дальнейшем — БСН) является республиканским общественным объединением, созданным в целях повышения социального статуса и защиты прав и законных интересов налогоплательщиков Республики Беларусь.

1.2. БСН является юридическим лицом, обладает обособленным имуществом, имеет самостоятельный баланс, расчетный, валютный и другие счета в банках республики и банках иностранных государств, имеет печати, соответствующие штампы на белорусском языке, бланки со своим наименованием, атрибутику и символику (эмблема, флаг, вымпел и др.), может от своего имени приобретать имущественные и личные неимущественные права и нести обязанности, быть истцом и ответчиком в судах.

1.3. БСН в своей деятельности руководствуется Конституцией Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь "Об общественных объединениях", другим действующим законодательством, настоящим Уставом.

1.4. Решения БСН, его выборных органов и должностных лиц носят для членов БСН рекомендательный характер, за исключением решений по вопросам, определенным в настоящем Уставе, которые носят обязательный характер.

1.5. БСН имеет статус республиканского общественного объединения и действует на всей территории республики, и имеет учредителей в большинстве ее областей.

1.6. БСН в трехмесячный срок сообщает в официальных изданиях ("Рэспубліка" и др.) о своей регистрации, ликвидации, реорганизации.

1.7. БСН может входить в состав международных и республиканских союзов общественных объединений, заключать необходимые для этого соглашения, договоры, выступать инициатором их создания.

1.8. Полное наименование

на русском языке — Белорусский союз налогоплательщиков

на белорусском языке — Беларускі саюз падаткаплацельшчыкаў

Сокращенное наименование

на русском языке — БСН

на белорусском языке — БСП.

1.9. Юридический адрес БСН: 220050, г. Минск, ул.К.Маркса, 15, тел.29-20-77.

II. ЦЕЛИ, ЗАДАЧИ И МЕТОДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

2.1. Основными целями деятельности БСН являются:

— Содействие повышению социального статуса и престижа налогоплательщика как основы государственности Республики Беларусь, содействие повышению эффективности использования денежных средств налогоплательщиков.

— Защита прав и законных интересов налогоплательщиков в судебных, государственных, хозяйственных и общественных органах и организациях.

— Содействие созданию в республике системы влияния налогоплательщиков на выработку и принятие государственных решений в области налогообложения.

— Создание эффективного механизма общественной поддержки налоговой реформы.

2.2. Основными задачами БСН являются:

— Повышение уровня правовой защищенности налогоплательщиков. Пропаганда социальной роли налогоплательщиков среди населения республики, укрепление гарантий экономических интересов граждан и юридических лиц.

— Организация общественного контроля и широкого информирования налогоплательщиков об использовании налогов, сборов и неналоговых платежей бюджетами всех уровней. Организация информирования общественности о ходе и результатах решения административных дел и судебных процессов, независимый анализ судебной и административной практики по вопросам налогообложения.

— Содействие повышению правовой культуры населения и профессиональной квалификации финансовых работников.

— Содействие повышению материального благосостояния общества и государства путем увеличения финансовых возможностей граждан и субъектов хозяйствования.

2.3. При достижении уставных целей и решения уставных задач БСН действует следующими методами:

— Издание рекламно-информационных материалов, правовой и методической литературы, осуществление иной издательской деятельности.

— Организация научно-практических конференций, семинаров, симпозиумов, конгрессов по вопросам налогообложения.

— Взаимодействие со средствами массовой информации при создании благоприятного общественного мнения о налогоплательщиках.

— Содействие созданию в республике систем распространения информации по вопросам налогообложения, обеспечение своих членов правовой, методической и другой информацией.

— Организация независимой экспертизы проектов нормативных актов в области налогообложения, содействие в разработке и выполнении налогового и бюджетного законодательства, участие посредством создания фондов в инвестиционных проектах, содействующих экономической конкурентоспособности экономики республики.

III. ЧЛЕНЫ БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ, ИХ ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ

3.1. БСН предусматривает членство физических и юридических лиц.

3.2. Членство в БСН фиксированное. Предусматривается членство двух видов: действительное и почетное.

3.3. Действительными членами БСН могут быть граждане Республики Беларусь старше 18 лет и юридические лица, уплачивающие вступительный и членские взносы, признающие Устав БСН, принимающие участие в его деятельности по защите прав и законных интересов налогоплательщиков. Юридические лица действуют через своих представителей, которые принимают участие в работе БСН на основании служебных полномочий или доверенности.

3.4. Прием в действительные члены БСН осуществляется на основании письменного заявления вступающего на заседании Правления БСН. Правление может делегировать право приема в члены БСН руководящим органам организационных структур БСН. Решение о приеме в действительные члены считается принятым, если за него проголосовало более 1/2 присутствующих на заседании членов Правления или руководящего органа организационной структуры БСН.

3.5. Действительный член БСН имеет право:

3.5.1. Избирать и быть избранным в выборные органы БСН.

3.5.2. Получать от органов и должностных лиц БСН информацию об их деятельности, а также о планах деятельности БСН.

3.5.3. Вносить на рассмотрение органов БСН вопросы, входящие в их компетенцию.

3.5.4. Принимать участие в мероприятиях БСН.

3.5.5. Лично принимать участие в работе любых выборных коллегиальных органов БСН с правом совещательного голоса.

3.5.6. Пользоваться поддержкой и защитой БСН, материально-технической базой и услугами БСН при осуществлении деятельности, направленной на достижение уставных целей и задач БСН.

3.6. Действительный член БСН обязан:

3.6.1. Соблюдать положения Устава БСН, принимать непосредственное участие в деятельности БСН.

3.6.2. Активно участвовать в достижении уставных целей БСН, в реализации решений органов БСН, принятых в пределах их компетенции.

3.6.3. Использовать свои права члена БСН исключительно для достижения его уставных целей.

3.7. Вступительный взнос при приеме в действительные члены устанавливается для граждан и юридических лиц (общественных объединений) в размере 1(одной) минимальной заработной платы, для юридических лиц (субъектов хозяйствования) — в размере 5(пяти) минимальных заработных плат на момент оплаты.

Вступительный взнос должен быть оплачен не позднее одного месяца с момента принятия в действительные члены БСН.

Ежегодный членский взнос действительного члена для граждан и юридических лиц (общественных объединений) устанавливается в размере 2 (двух) минимальных заработных плат, для юридических лиц (субъектов хозяйствования) с численностью работающих до 100 человек — 10 (десяти) минимальных заработных плат, с численностью работающих от 100 до 300 человек—15(пятнадцати)минимальных заработных плат, с численностью работающих свыше 300 человек — 25 (двадцати пяти) минимальных заработных плат на момент уплаты. Ежегодные членские взносы действительных членов должны быть уплачены не позднее даты, определенной Правлением.

3.8. В течение 10 дней после приема лица в действительные члены БСН ему выдается документ, подтверждающий его членство в БСН.

Форма документа устанавливается Правлением.

3.9. Почетными членами БСН могут быть граждане Республики Беларусь и граждане иностранных государств старше 18 лет, юридические лица, проводящие большую работу по защите прав и законных интересов налогоплательщиков и принявшие предложение БСН об избрании их почетными членами. Избрание почетным членом БСН осуществляется на основании письменного согласия избираемого на избрание его почетным членом на заседании Правления БСН. Решение об избрании почетным членом считается принятым, если за него проголосовало более 1/2 присутствующих на заседании членов Правления БСН.

3.10. Почетный член БСН имеет право:

3.10.1. Лично принимать участие в работе любых выборных коллегиальных органов БСН с правом совещательного голоса.

3.10.2. Вносить на рассмотрение органов БСН вопросы, входящие в их компетенцию.

3.10.3. Пользоваться материально-технической базой и услугами БСН при осуществлении деятельности, направленной на достижение уставных целей БСН.

3.11. Членство всех видов в БСН может быть прекращено по личному заявлению действительного члена, почетного члена, поданного в Правление.

3.12. Действительный член может быть исключен из рядов БСН также по решению Правления в случаях:

3.12.1. Грубого нарушения Устава БСН;

3.12.2. Систематического неучастия в работе БСН;

3.12.3. Систематической неуплаты членских взносов в течение более чем одного года без уважительной причины.

3.13. Решение об исключении из действительных членов БСН считается принятым, если за него проголосовало более чем 2/3 присутствующих на заседании членов Правления БСН.

3.14. В случае прекращения членства в БСН финансовые средства и имущество, переданные его членами БСН в собственность безвозмездно, а также уплаченные членские взносы, возврату не подлежат. Материальные средства, переданные БСН его членами на правах временного владения и пользования, возвращаются в соответствии с условиями договоров, на основании которых это временное владение и пользование осуществлялось.

IV. ПРАВА БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

4.1. БСН имеет право:

4.1.1. Пользоваться в установленном законодательством Республики Беларусь порядке льготами, предусмотренными для общественных объединений;

4.1.2. Беспрепятственно получать и распространять информацию, которая имеет отношение к его деятельности, учреждать собственные и пользоваться в установленном порядке государственными средствами массовой информации;

4.1.3. Представлять и защищать права и законные интересы своих членов в международных, государственных, общественных, хозяйственных органах и организациях и органах и организациях зарубежных государств;

4.1.4. Создавать в необходимых случаях за счет собственных средств структурные подразделения;

4.1.5. Осуществлять производственно-хозяйственную деятельность, направленную на достижение уставных целей и решение уставных задач;

4.1.6. Иметь другие права как республиканское общественное объединение в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

V. ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. ИСТОЧНИКИ ОБРАЗОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

5.1. БСН может иметь в собственности любое имущество, необходимое для материального обеспечения уставной деятельности.

5.2. Денежные средства БСН формируются из:

5.2.1. Вступительных и членских взносов;

5.2.2. Добровольных пожертвований;

5.2.3. Поступлений от проведения лекций, выставок, спортивных и других мероприятий, лотерей;

5.2.4. Доходов от собственной производственно-хозяйственной деятельности;

5.2.5. Доходов от производственно-хозяйственной деятельности учрежденных предприятий;

5.2.6. Других, не запрещенных законодательством Республики Беларусь, поступлений.

5.3. Средства и имущество БСН не могут перераспределяться между его членами.

VI. СТРУКТУРА И ВЫБОРНЫЕ ОРГАНЫ БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

6.1. Для организации работы с членами БСН по решению Правления могут на местах создаваться организационные структуры БСН — областные, районные (городские) отделения с образованием юридического лица или без образования юридического лица.

Районные (городские) отделения могут создаваться при наличии в районе (городе) более 3-х действительных членов БСН.

Высшим органом районного (городского) отделения является Конференция.

Областные отделения могут создаваться при наличии в области более 2-х районных (городских) отделений. Высшим органом областного отделения является Конференция.

Высшие органы отделений определяют структуру, формы, методы работы выборных органов отделений. Отделения БСН на местах имеют те же цели, задачи и структуру, что и БСН в целом, но в пределах своей компетенции и в соответствии с настоящим Уставом и решениями Правления. Члены БСН могут состоять на учете как в районных (городских) отделениях, так и непосредственно в БСН по решению Правления.

Для организации работы с членами БСН в тех регионах, где отсутствуют организационные структуры БСН, по решению Правления могут создаваться Региональные дирекции БСН на правах структурного подразделения Исполнительной дирекции, действующие на основании Положения о Региональной дирекции, которое утверждает Правление по представлению Исполнительной дирекции.

6.2. Высшим органом БСН является Съезд. Очередные Съезды созываются 1 раз в год. Время проведения, повестка дня Съезда, нормы представительства и порядок избрания делегатов определяются Правлением и доводятся до сведения членов БСН не позднее чем за 1 месяц до дня его проведения.

6.2.1. Съезд считается правомочным, если на нем присутствует не менее 2/3 от общего количества делегатов.

6.3. В случае необходимости решения вопросов, относящихся к исключительной компетенции Съезда, в период между очередными Съездами созывается внеочередной Съезд. Внеочередной Съезд может быть созван Правлением БСН или по требованию не менее чем 1/4 от общего количества действительных членов или Ревизионной комиссией БСН.

6.3.1. Для организации проведения внеочередного Съезда, если он проводится по требованию Ревизионной комиссии или не менее чем 1/4 от общего количества действительных членов, создается Организационный комитет;

6.3.2. Время проведения, повестка дня внеочередного Съезда, нормы представительства и порядок избрания делегатов определяются Организационным комитетом и доводятся до членов БСН не позднее чем за 1 месяц до дня его проведения.

6.4. К исключительной компетенции Съезда БСН относится:

6.4.1. Определение основных направлений деятельности БСН;

6.4.2. Заслушивание и принятие решения по отчетному докладу Правления БСН;

6.4.3. Принятие Устава, внесение изменений и дополнений в него;

6.4.4. Избрание Правления, Ревизионной комиссии, Председателя Правления;

6.4.5. Утверждение перспективных планов деятельности БСН;

6.4.6. Принятие решения по отчету Ревизионной комиссии;

6.4.7. Принятие решения о прекращении деятельности БСН;

6.4.8. Принятие решения по отчету Правления об исполнении бюджета БСН.

6.5. Съезд вправе рассматривать любой вопрос деятельности БСН и принять по нему решение.

6.5.1. Решение считается принятым Съездом, если за него проголосовало более 1/2 делегатов, присутствующих на Съезде, за исключением случаев, особо оговоренных в настоящем Уставе.

6.6. В период между Съездами работой БСН руководит Правление, избираемое на два года.

Члены Правления избираются на Съезде простым большинством голосов делегатов.

6.7. Заседания Правления проводятся не реже 1 раза в квартал. Заседание считается правомочным, если на нем присутствует более 1/2 от избранных членов Правления.

6.8. Решения на заседаниях Правления принимаются простым большинством голосов присутствующих членов Правления, за исключением случаев, особо оговоренных в настоящем Уставе. Правление вправе кооптировать в свой состав членов БСН в количестве, не превышающем 1/3 от общего числа членов Правления, избранных на съезде.

6.9. К компетенции Правления относится:

6.9.1. Подготовка Съездов БСН, определение даты, повестки дня, нормы представительства и порядка избрания делегатов Съезда; избрание вице-председателей Правления;

6.9.2. Принятие действительных и избрание почетных членов в БСН, установление размера и порядка уплаты вступительного и членских взносов для действительных членов, принятие решения о прекращении членства в БСН;

6.9.3. Определение путей реализации решений Съезда;

6.9.4. Принятие решений о создании и ликвидации организационных структур региональных дирекций БСН и передаче им определенных полномочий Правления;

6.9.5. Осуществление полномочий, связанных с владением, распоряжением и пользованием имуществом и денежными средствами, находящимися в собственности БСН;

6.9.6. Утверждение бюджета и представление отчета о его исполнении Съезду;

6.9.7. Утверждение кандидатуры Исполнительного директора, структуры, Положения и штатного расписания Исполнительной дирекции;

6.9.8. Руководство собственными средствами массовой информации БСН;

6.9.9. Утверждение образца печати, штампа, бланков БСН;

6.9.10. Принятие решения о создании и ликвидации предприятий и учреждений БСН, осуществление по отношению к ним прав собственника;

6.9.11. Закрепление за Исполнительной дирекцией необходимого имущества, утверждение бюджета Исполнительной дирекции;

6.9.12. Принятие решений об участии БСН в общественных мероприятиях в республике и в других государствах;

6.9.13.Утверждение символики БСН;

6.9.14. Утверждение образца документа, подтверждающего действительное членство в БСН;

6.9.15. Принятие решения о вхождении БСН в союзы общественных объединений в республике и в других государствах;

6.9.16. Принятие заявлений, обращений и других документов общественного звучания от имени БСН;

6.9.17. Принятие решений по другим вопросам деятельности БСН, не отнесенным к исключительной компетенции других выборных органов БСН;

6.9.18. Утверждение внутреннего регламента БСН;

6.9.19. Избрание вице-председателей Правления.

6.10. Руководителем БСН является Председатель Правления, который избирается на Съезде сроком на два года.

6.10.1. Председатель Правления обладает всеми полномочиями руководителя юридического лица, представляет без доверенности интересы БСН в государственных, судебных, общественных и международных организациях, заключает от имени БСН договоры, обеспечивает соблюдение прав его членов.

6.11. К компетенции Председателя Правления относится:

6.11.1. Представление Правлению кандидатуры Исполнительного директора БСН, подписание контракта с ним;

6.11.2. Руководство деятельностью Правления, организационных структур БСН. Руководство через Исполнительного директора деятельностью Исполнительной дирекции, региональными дирекциями БСН;

6.11.3. Представление Съезду отчета о деятельности БСН и других документов Правления;

6.11.4. Руководство подготовкой Съезда;

6.11.5. Подписание от имени БСН заявлений, обращений и т.д.;

6.11.6. Подготовка, созыв и проведение заседаний Правления.

6.12. В отсутствие Председателя Правления его функции выполняет один из вице-председателей Правления, назначенный Председателем Правления или Правлением.

6.13. Текущей производственно-хозяйственной деятельностью БСН руководит Исполнительный директор, который формирует Исполнительную дирекцию согласно структуре и штатному расписанию, утвержденных Правлением, организует ее работу в соответствии с Положением об Исполнительной дирекции, которое утверждается Правлением, принимает на работу и увольняет сотрудников Исполнительной дирекции по согласованию с Председателем Правления, распоряжается имуществом, закрепленным за Исполнительной дирекцией, в пределах бюджета Исполнительной дирекции распоряжается финансовыми средствами, обладает правом подписи финансовых документов БСН.

Исполнительный директор несет ответственность за соответствие производственно-хозяйственной деятельности законодательству Республики Беларусь.

Для обеспечения работы Исполнительной дирекции Правление закрепляет за ней необходимое имущество и выделяет финансовые средства.

6.16. При БСН могут создаваться экспертные, научные, методические и другие специализированные Советы, которые действуют на основании Положений о них, утверждаемых Правлением БСН.

6.17. Контрольно-ревизионным органом БСН является Ревизионная комиссия, которая избирается на Съезде сроком на два года. Из своего состава Ревизионная комиссия избирает Председателя. Свои решения Ревизионная комиссия принимает на заседаниях простым большинством голосов. Заседание считается правомочным, если на нем присутствует более 1/2 избранных членов Ревизионной комиссии.

6.18. Ревизионная комиссия:

6.18.1. Контролирует выполнение решений Съезда, Председателя Правления и Правления БСН;

6.18.2. Контролирует и ревизует деятельность выборных органов и Исполнительной дирекции БСН;

6.18.3. Проверяет своевременность прохождения документов в БСН;

6.18.4. Ежегодно проводит либо организует проведение через аудиторскую организацию ревизии финансово-хозяйственной деятельности БСН и докладывает их результаты Съезду;

6.18.5. Выдает заключения по исполнению бюджета БСН.

6.19. Все решения коллегиальных органов БСН оформляются протоколами.

6.20. С предложением о внесении изменений и дополнений в Устав БСН имеют право выступить Председатель Правления или Правление, или не менее 1/4 общего числа членов БСН, или Ревизионная комиссия.

6.21. Решение о внесении изменений и дополнений в Устав БСН имеет право принять также Правление. Данное решение считается принятым, если за него проголосовало более 3/4 присутствующих на заседании членов Правления.

VII. ПОРЯДОК РЕОРГАНИЗАЦИИ И ЛИКВИДАЦИИ БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

7.1. Реорганизация или ликвидация БСН осуществляется по решению Съезда. Решение о реорганизации или ликвидации считается принятым, если за это проголосовало не менее 4/5 от избранных делегатов Съезда.

7.2. Деятельность БСН может быть прекращена также судом в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

7.3. В случае ликвидации или реорганизации БСН его средства и имущество после расчетов с бюджетом и удовлетворения имущественных претензий кредиторов направляются на достижение уставных целей.

7.4. Материалы по хозяйственной деятельности и личному составу БСН сдаются в учреждение Национального архива по месту нахождения юридического адреса БСН.

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке создания и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь

Утверждено Правлением Национального банка РБ 7 сентября 1995г.

В соответствии с законами Республики Беларусь "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь", "О Национальном банке Республики Беларусь", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" устанавливается следующий порядок создания, регистрации и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь.

1. Порядок создания банков

1.1. Банками являются государственные, акционерные, кооперативные и другие учреждения, привлекающие денежные средства и размещающие их в форме кредита, а также осуществляющие иные операции на основании лицензии Национального банка Республики Беларусь.

1.2. Банки создаются участниками — физическими и юридическими лицами. Общественные организации, преследующие политические цели, министерства, ведомства, другие республиканские органы государственного управления, за исключением республиканского органа управления государственной собственностью, не могут выступать в качестве учредителей (участников) банков, а исполнительные комитеты местных Советов народных депутатов могут являться учредителями (участниками) банков по согласованию с вышестоящим органом государственного управления.

Банки могут учреждаться на основе государственной, частной и смешанной форм собственности. Уставный фонд банка формируется за счет средств не менее чем трех участников. Каждый участник имеет право владеть не более чем тридцатью пятью процентами уставного фонда. Исключением являются банки, которые создаются с участием государства.

В зависимости от способа формирования уставного капитала банки могут создаваться в виде: акционерных обществ (закрытого или открытого типа) и государственных банков.

1.3. Акционерным признается банк, имеющий уставный фонд, разделенный на определенное число акций равной номинальной стоимости и несущий ответственность по обязательствам только своим имуществом. Банком, созданным в виде открытого акционерного общества, является банк, акции которого распространяются путем открытой продажи или подписки и их свободное хождение на рынке ценных бумаг не ограничено иначе чем по закону. Банком, созданным в виде закрытого акционерного общества, является банк, хождение акций которого на рынке ценных бумаг запрещено или ограничено его Уставом.

Государственным банком является банк, созданный на основе государственной собственности и по решению республиканских законодательных и исполнительных органов.

1.4. Иностранные учредители могут создавать на территории Республики Беларусь банки со 100-процентным собственным капиталом, совместные банки на долевой основе с белорусскими соучредителями, филиалы на правах юридического лица и представительства. Доля иностранного капитала при создании совместного банка не должна превышать 49 процентов.

Обязательным условием создания иностранных и совместных банков является участие в числе учредителей иностранного банка. Со стороны Республики Беларусь в качестве учредителей совместного банка могут выступать как юридические, так и физические лица.

1.5. Вклады в уставный фонд или оплата акций могут осуществляться как в денежной, так и неденежной форме.

К неденежному взносу относятся внесенные в счет учредительного взноса в уставный фонд банка помещения, другие основные фонды, имущество, используемые в банковской деятельности, организационные расходы. Вклады в неденежной форме вносятся при условии, что в денежной форме уставный фонд сформирован в минимальном размере, установленном Национальным банком Республики Беларусь, и оцениваются оценочной комиссией владельцев банка по стоимости на дату заключения учредительного договора.

Датой заключения учредительного договора по созданию банка считается дата его нотариального заверения в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь. Для вновь регистрируемых банков применяется норма минимального уставного фонда, действующая на день подачи документов на регистрацию.

Вклад не может быть представлен в виде имущества, если право распоряжения им ограничено в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Стоимость и порядок внесения государственного имущества определяется его собственником или уполномоченным им органом.

1.6. Иностранный учредитель вносит в уставный фонд иностранного или совместного банка денежный или неденежный взнос с соблюдением правил, изложенных в п.1.5. Иностранный учредитель может сделать свой денежный взнос в конвертируемой валюте либо в национальной валюте, если она получена в Республике Беларусь в виде прибыли от иностранных инвестиций, разрешенной в коммерческой деятельности, или путем обмена конвертируемой валюты в банках Республики Беларусь.

1.7. Уставный фонд банка формируется за счет собственных средств учредителей (акционеров, пайщиков) банка. Привлеченные и заимствованные средства, кредиты не могут быть направлены на формирование и пополнение уставного фонда банка. Участники банка обязаны подтвердить наличие, объем и законность происхождения средств, вносимых в уставный фонд банка, подлежащих декларированию.

При создании банка средства, поступающие в счет оплаты уставного фонда, аккумулируются на временном расчетном счете, открываемом в Главном управлении Национального банка Республики Беларусь по месту расположения банка в зависимости от места предстоящего рассмотрения учредительных документов. Для иностранных банков (филиалов), банков с участием иностранного капитала счет открывается в Национальном банке Республики Беларусь.

Национальный банк Республики Беларусь устанавливает плату за хранение на временном счете денежных средств, внесенных учредителями вновь создаваемого банка в размере ставки рефинансирования, действующей на протяжении этого периода, с зачислением ее на временный счет. Средства с временного счета могут быть использованы только для зачисления на корреспондентский счет банка после его регистрации либо для возврата на счет учредителя. Плата за хранение на временном счете денежных средств не производится, если в процессе регистрации установлено, что средства на счет внесены с нарушением абзаца первого данного пункта. Операции по возврату средств строго контролируются должностными лицами Национального банка Республики Беларусь.

1.8. Национальный банк Республики Беларусь устанавливает в качестве обязательного экономического норматива минимальный размер уставного фонда банка и филиала на правах юридического лица.

1.9. К моменту подачи пакета учредительных документов на регистрацию уставный фонд банка, филиала банка на правах юридического лица должен быть оплачен полностью.

Уставный фонд банка, созданного в форме открытого акционерного общества, формируется за счет выпуска именных акций и должен быть полностью оплачен к дате проведения учредительной конференции.

1.10. Банки, в том числе иностранные и совместные, а также филиалы и представительства иностранных банков получают право на деятельность и статус юридического лица с момента регистрации в Национальном банке Республики Беларусь.

Подтверждением права банка или филиала иностранного банка на совершение банковских операций служит лицензия Национального банка Республики Беларусь.

1.11. Банки (их филиалы) и филиалы на правах юридического лица, уполномоченные Национальным банком Республики Беларусь на проведение операций по купле и продаже иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте за счет личных средств граждан (далее — "уполномоченные банки"), могут создавать обменные пункты. Перечень и порядок выполнения операций, проводимых обменным пунктом, определяется Национальным банком Республики Беларусь.

Банки (филиалы) могут создавать структурные подразделения — расчетно-кассовые центры, расположенные в одном административно-территориальном регионе. Деятельность расчетно-кассовых центров регулируется в соответствии с нормативными актами и указаниями Национального банка Республики Беларусь.

1.12. Процедура рассмотрения и регистрации банка, филиала не может превышать трех месяцев со дня подачи ходатайства и учредительных документов в Главное управление Национального банка и Национальный банк Республики Беларусь.

Неполный комплект документов к рассмотрению не принимается.

1.13. Документы банков, учрежденных на базе белорусского капитала, филиалов на правах юридического лица, представляемые для регистрации (перерегистрации), рассматриваются в течение 40 дней в Главном управлении Национального банка по месту расположения открываемого банка (филиала на правах юридического лица). Главное управление составляет заключение о результатах рассмотрения учредительных документов и вместе с комплектом учредительных документов направляет в Национальный банк Республики Беларусь. Главное управление в заключении должно отразить результаты рассмотрения учредительных документов, включая полноту и законодательству, нормативным актам и указаниям Национального банка Республики Беларусь, полноту и законность оплаты уставного фонда за счет собственных средств участников, внесение платы за регистрацию, высказать мнение о профессионализме двух высших руководителей (председателя правления, его первого заместителя — заместителя) и главного бухгалтера банка и содержать конкретные выводы о готовности будущего банка (филиала на правах юридического лица) к выполнению банковской деятельности.

Главные управления Национального банка Республики Беларусь несут всю полноту ответственности за объективность и достоверность заключения по учредительным документам.

1.14. Документы для перерегистрации банков, надзор за которыми осуществляет непосредственно Национальный банк Республики Беларусь, а также для первичной регистрации банков на основе или с участием иностранного капитала, направляются в Национальный банк Республики Беларусь, минуя его Главные управления. При последующем внесении изменений в учредительные документы банков, созданных на основе или с участием иностранного капитала, документы направляются в Главные управления Национального банка Республики Беларусь.

1.15. Оценка профессиональной пригодности двух высших руководителей (председателя правления, его первого заместителя — заместителя) и главного бухгалтера банка (филиала на правах юридического лица) осуществляется аттестационной комиссией Национального банка, куда Советом или иным органом управления банком направляются сведения о профессиональной пригодности вышеуказанных лиц. Аттестация осуществляется до регистрации банка (филиала на правах юридического лица) в период рассмотрения учредительных документов Главным управлением Национального банка или Национальным банком Республики Беларусь.

При замене или назначении одного из высших руководителей банка (председателя правления, первого заместителя или главного бухгалтера) новый руководитель может приступить к исполнению своих обязанностей после подтверждения профессиональной пригодности аттестационной комиссией Национального банка Республики Беларусь.

Оценка профессиональной пригодности двух высших руководителей (председателя правления, его первого заместителя — заместителя) и главного бухгалтера филиала без права юридического лица осуществляется аттестационной комиссией Главного управления Национального банка.

1.16. Решение о выдаче лицензий на совершение банковских операций принимает Правление Национального банка Республики Беларусь.

Учредители (участники) банка (филиала на правах юридического лица) при получении от Главного управления Национального банка отказа в выдаче лицензии на совершение банковских операций могут обжаловать это решение Правления Национального банка Республики Беларусь в течение месяца.

Национальный банк Республики Беларусь или его Главные управления вправе отказать в регистрации и выдаче лицензии на осуществление банковских операций в следующих случаях:

— несоответствия Устава и других документов законодательству Республики Беларусь;

— отсутствия или незаконного происхождения собственных финансовых ресурсов инвесторов для внесения в уставный фонд банка (филиала на правах юридического лица) (по заключению аудиторской организации или финансовых органов);

— профессиональной непригодности (по заключению аттестационной комиссии Национального банка Республики Беларусь) двух высших руководителей (председателя правления — директора, управляющего, его первого заместителя — заместителя) и главного бухгалтера банка (филиала на правах юридического лица);

— недостоверности представленной информации.

Решение Национального банка Республики Беларусь об отказе в выдаче лицензии на осуществление банковских операций может быть оспорено собранием акционеров, пайщиков или других владельцев банка в судебном порядке.

1.17. При положительном решении вопроса о регистрации банка Национальный банк Республики Беларусь производит регистрацию банка посредством записи в книге регистрации банков (филиалов на правах юридического лица) и выписывает лицензию на совершение банковских операций в трех экземплярах: один экземпляр выдается банку (филиалу на правах юридического лица), второй — остается в деле Национального банка Республики Беларусь, третий — направляется его Главному управлению.

Регистрация представительства иностранного банка осуществляется без выдачи лицензии на совершение банковских операций.

1.18. О выдаче лицензии на совершение банковских операций и произведенной регистрации Национальный банк Республики Беларусь информирует:

а) в 5-дневный срок:

— руководителей Совета и правления (дирекции) банка;

— закрытое акционерное общество "Белорусский межбанковский расчетный центр" (ЗАО БМРЦ) для включения в классификатор предприятий и организаций (ОКПО);

— Главное управление Национального банка Республики Беларусь по месту расположения банка;

б) в 10-дневный срок:

— Министерство финансов Республики Беларусь;

— Министерство статистики и анализа Республики Беларусь для включения в государственные реестры и регистры Республики Беларусь;

— государственную налоговую инспекцию по месту нахождения банка для постановки его на учет в качестве налогоплательщика.

1.19. Банки в месячный срок письменно уведомляют Национальный банк Республики Беларусь обо всех изменениях, вносимых в учредительные документы. При изменении состава акционеров банка посредством отчуждения акций и перехода в этой связи права собственности банком вносятся изменения в состав акционеров на основании представленных документов. Банки обязаны в 5-дневный срок сообщить Главным управлениям Национального банка об изменении юридических адресов своих филиалов.

1.20. Представленные для регистрации или согласования изменений учредительные документы должны быть нотариально удостоверены.

1.21. За выдачу лицензии на совершение банковский операций банку (филиалу на правах юридического лица) взимается плата в размере, эквивалентном 20 тысячам долларов США.

За выдачу лицензии на совершение операций в иностранной валюте банку (филиалу на правах юридического лица) взимается плата в размере, эквивалентном 10 тысячам долларов США.

За регистрацию представительства иностранного банка взимается плата, эквивалентная 10 тысячам долларов США.

При повторной выдаче лицензии, связанной с изменением Устава, по инициативе участников банка, взимается плата в размере, эквивалентном 4 тыс.долларов США.

Плата за выдачу лицензии зачисляется в доход Национального банка Республики Беларусь по статье "Прочие доходы".

2. Порядок выдачи лицензии на совершение банковских операций и регистрации банков

2.1. Для получения лицензии на совершение банковских операций Советом или иным органом управления банка представляются следующие документы, составленные и утвержденные в соответствии с законодательством:

2.1.1. Ходатайство о выдаче лицензии на совершение банковских операций с экономическим обоснованием необходимости создания банка.

2.1.2. Учредительный договор, протокол собрания учредителей.

2.1.3. Устав банка. При создании банка в форме акционерного общества к Уставу прилагается список акционеров банка.

Списки акционеров (участников) банка должны содержать следующие сведения:

— наименование организации, предприятия-акционера (участника) банка;

— почтовый адрес;

— номер расчетного счета с указанием банковского учреждения, в котором открыт счет;

— сумму взноса в уставный фонд;

— количество принадлежащих акций;

— доля участия в уставном фонде банка.

2.1.4. Прогнозный баланс банка и расчет его плана доходов, расходов и прибыли на конец первого года деятельности.

2.1.5. Декларации об источниках инвестиций в уставный фонд банка, заключения аудиторской организации или финансовых органов о наличии и законности происхождения собственных средств участников банка. Заключением финоргана может быть справка, подтверждающая объем и источники инвестиции, указанные в декларации инвестора. Декларации представляются на объемы инвестируемых финансовых ресурсов и неденежные взносы.

2.1.6. Сведения о профессиональной пригодности двух высших руководителей (председателя правления, его первого заместителя — заместителя) и главного бухгалтера банка.

2.1.7. Документ, подтверждающий разрешение собственника имущества либо уполномоченного им органа на отчуждение государственного имущества, если банк учрежден на основе государственной формы собственности или смешанной с участием государственной.

2.1.8. Заключение Главного управления Национального банка о целесообразности создания на их территории банка (филиала).

2.1.9. Акт оценочной комиссии владельцев о стоимости неденежного вклада, вносимого в уставный фонд.

2.2. Для получения разрешения на совершение банковских операций банку, создаваемому на основе или с участием иностранного капитала, необходимо представить в Национальный банк Республики Беларусь следующие документы:

2.2.1. Ходатайство о выдаче лицензии на совершение банковских операций с экономическим обоснованием необходимости создания банка.

2.2.2. Учредительный договор, протокол собрания учредителей.

2.2.3. Устав банка.

2.2.4. Прогнозный баланс банка и расчет плана доходов, расходов и прибыли на конец первого года деятельности.

2.2.5. Сведения о профессиональной пригодности двух высших руководителей (председателя правления, его первого заместителя — и главного бухгалтера банка).

2.2.6. Декларации об объемах и источниках инвестиций в уставный фонд банка, заключения аудиторской организации или финансовых органов о наличии и законности происхождения собственных средств. В случае внесения иностранным инвестором средств в свободно конвертируемой валюте представление деклараций не требуется.

2.2.7. Документы, подтверждающие согласие контрольного органа страны иностранного учредителя на его участие в создании банка в Республике Беларусь и содержащие доказательства его юридического статуса и платежеспособности. В отношении физических лиц — рекомендации не менее чем от двух иностранных юридических лиц, одно из которых представляет первоклассный банк, в котором находится счет участника или физического лица. Рекомендации представляются от лиц с известной платежеспособностью.

Документы представляются на языке заявителя, белорусском (русском) языке, легализованные в установленном порядке.

2.2.8. Заключение Главного управления Национального банка о целесообразности создания банка.

2.2.9. Акт оценочной комиссии от владельцев банка о стоимости неденежного вклада, вносимого в уставный фонд.

2.3. Учредительные документы банка, создаваемого в форме акционерного общества, должны содержать сведения о видах и категориях выпускаемых акций, их количестве и номинальной стоимости, соотношении акций различных видов и категорий, полный перечень ограничений хождения акций для закрытого акционерного общества.

3. Порядок регистрации филиалов и представительств банков

3.1. Банки могут открывать филиалы и представительства и наделять их правами в пределах своей компетенции (Устава), которые отражаются в Положении о филиале (представительстве). Филиалы банков не являются юридическими лицами.

Филиалы осуществляют свою деятельность в рамках лицензии, полученной создавшим их банком.

Представительства не имеют права осуществлять банковские операции и создаются с целью обеспечения основной деятельности банка.

3.2. Для регистрации филиалов и представительств банки направляют в адрес Национального банка Республики Беларусь решение компетентного органа банка о создании филиала (представительства).

Плата за регистрацию филиала, представительства банков не взимается.

3.3. О внесении филиала в книгу регистрации филиалов банков и присвоении номера направляется сообщение банку, ЗАО "БМРЦ", Главному управлению Национального банка (по месту расположения головного банка и по месту открытия филиала).

3.4. Банк, имеющий филиалы и представительства, должен представлять в Национальный банк Республики Беларусь Положение о филиале (представительстве) для последующего контроля.

3.5. Филиалы банков, зарегистрированные Национальным банком Республики Беларусь в установленном порядке, в случае задержки начала их деятельности более чем на 6 месяцев с момента регистрации закрываются. Контроль за соблюдением данного срока осуществляет Главное управление Национального банка по месту нахождения филиала.

4. Порядок регистрации филиалов и представительств иностранных банков

4.1. Иностранные банки могут открывать филиалы и представительства и наделять их правами в пределах своей компетенции (Устава) в рамках законодательства Республики Беларусь и нормативных актов и указаний Национального банка Республики Беларусь.

4.2. Свою деятельность филиалы иностранных банков осуществляют на основании лицензии на совершение банковских операций, полученной от Национального банка Республики Беларусь.

4.3. Иностранный банк вносит в уставный фонд филиала денежный вклад в конвертируемой валюте либо путем обмена конвертируемой валюты в банках Республики Беларусь.

4.4. Для создания филиала иностранного банка на правах юридического лица на территории Республики Беларусь иностранный банк представляет Национальному банку Республики Беларусь следующие документы:

4.4.1. Ходатайство с экономическим обоснованием создания филиала со ссылкой на решение компетентного органа управления банком, с указанием полного наименования головного банка, даты и места его регистрации.

4.4.2. Решение местных органов управления, на чьей территории он будет размещаться, о согласии на открытие филиала.

4.4.3. Сведения о профессиональной пригодности двух высших руководителей (директора, управляющего, его заместителя) и главного бухгалтера филиала.

4.4.4. Прогнозный баланс филиала и расчеты плана доходов, расходов и прибыли на конец первого года деятельности.

4.4.5. Положение о филиале.

4.4.6. Документ, подтверждающий согласие контрольного органа страны иностранного банка на открытие филиала в Республике Беларусь, содержащий подтверждение юридического статуса банка и его платежеспособности.

4.4.7. Заключение Главного управления Национального банка о целесообразности создания на их территории филиала (представительства) иностранного банка.

4.5. Для создания представительства иностранного банка на территории Республики Беларусь иностранный банк представляет Главному управлению Национального банка следующие документы:

4.5.1. Ходатайство с обоснованием создания представительства с указанием полного наименования головного банка, даты и места регистрации банка. Ходатайство должно быть основано на решении компетентного органа управления банка о создании представительства.

4.5.2. Решение местных органов управления о согласии на открытие представительства.

4.5.3. Положение о представительстве.

4.5.4. Документ, подтверждающий согласие контрольного органа страны иностранного банка на открытие представительства в Республике Беларусь, содержащий доказательства юридического статуса банка и его платежеспособности.

4.6. Все документы для регистрации филиалов и представительств иностранных банков представляются на языке иностранных учредителей и на белорусском (русском) языке, легализованные в установленном порядке.

Контроль за подготовкой документов к их регистрации, а также регистрацию осуществляет лицензионно-правовой отдел Департамента надзора за банками Национального банка Республики Беларусь.

4.7. При необходимости Национальный банк Республики Беларусь может запросить представление Устава иностранного банка и отчет о его деятельности.

5. Регистрация изменений и дополнений, внесенных в учредительные документы банка, филиала на правах юридического лица

5.1. Для согласования изменений и дополнений в Устав (Положение о филиале), учредительные документы Национальному банку Республики Беларусь (его органам на местах) представляются в порядке, установленном для регистрации, следующие документы:

— протокол (выписка из протокола) собрания участников банка о внесении изменений и дополнений в Устав банка (Положение о филиале);

— перечень всех изменений и дополнений, вносимых в Устав (Положение о филиале), учредительные документы за подписью председателя Совета банка.

Назначение новых лиц на должности двух высших руководителей (председателя правления — директора, управляющего, его первого заместителя — заместителя) и главного бухгалтера банка (филиала на правах юридического лица) осуществляется после подтверждения их профессиональной пригодности комиссией Национального банка.

5.2. В срок, определенный для уведомления об изменениях учредительных документов, банки сообщают Национальному банку Республики Беларусь об изменениях состава владельцев и их доле в уставном фонде. Новые инвесторы обязаны подтвердить законность происхождения своих собственных средств.

5.3. Если изменение учредительных документов влечет за собой изменение лицензии на совершение банковских операций, то оформляется новая лицензия с сохранением прежнего регистрационного номера.

5.4. Филиалы банков, зарегистрированные Национальным банком Республики Беларусь в установленном порядке обязаны приступить к выполнению банковских операций в срок до 6 месяцев с момента регистрации, по истечении которого филиалы закрываются. Контроль за соблюдением данного срока осуществляют Главные управления Национального банка по месту нахождения филиала.

6. Порядок прекращения деятельности банков

6.1. Ликвидация банка, филиала и представительства иностранного банка осуществляется в порядке, предусмотренном законодательством Республики Беларусь.

Объявление о прекращении деятельности банка, филиала и представительства иностранного банка публикуется в печати. Записи об их регистрации в Книге регистрации банков, расположенных на территории Республики Беларусь, аннулируются, о чем сообщается в средствах массовой информации.

6.2. Деятельность банка может быть прекращена по инициативе акционеров, пайщиков, других владельцев банка, по решению Национального банка Республики Беларусь путем его реорганизации (слияния, присоединения, разделения, выделения, преобразования) или ликвидации, на основании решения суда о банкротстве банка.

Решение о реорганизации банка принимается общим собранием владельцев банка и доводится до сведения всех участников и лиц, состоящих в договорных отношениях с банком. Реорганизация банка влечет переход прав и обязанностей, принадлежащих банку, к его правопреемникам. При слиянии банка с другим банком все имущественные права и обязанности переходят к банку, возникшему в результате слияния. При присоединении банка к другому банку к последнему переходят все имущественные права и обязанности присоединенного банка. При разделении банка к созданному в результате этого банку переходят по разделительному балансу в соответствующих частях имущественные права и обязанности реорганизуемого банка. При выделении из банка одного или нескольких новых банков к каждому из них переходят по разделительному балансу имущественные права и обязанности реорганизуемого банка. При преобразовании, осуществляющемся путем реорганизации банка в банк иного вида, к вновь возникшему банку переходят все имущественные права и обязанности прежнего банка.

При реорганизации банка вносятся необходимые изменения в учредительные документы и производится его перерегистрация в установленном порядке.

6.3. Национальный банк Республики Беларусь вправе отозвать выданную банку лицензию на совершение банковских операций. Решение Национального банка Республики Беларусь о принудительной ликвидации банка может быть оспорено его учредителями в судебном порядке. Решение об отзыве лицензии принимает Правление Национального банка Республики Беларусь.

Лицензия может быть отозвана в случаях:

— задержки начала деятельности банка более чем на шесть месяцев с момента регистрации;

— нарушения законодательства Республики Беларусь, своего Устава (Положения), предписаний, нормативных актов и указаний Национального банка Республики Беларусь;

— выявления недостоверных сведений, на основании которых выдана лицензия;

— неоднократного на протяжении отчетного периода представления недостоверной отчетности, которая скрывает действительное положение дел.

До отзыва лицензии Национальный банк Республики Беларусь ставит вопрос перед акционерами, пайщиками или другими владельцами банка либо соответствующим государственным органом:

— о проведении мероприятий по финансовому оздоровлению банка;

— о реорганизации банка;

— о замене руководства банка;

— о ликвидации банка.

При отзыве лицензии на совершение банковских операций ликвидация банка осуществляется ликвидационной комиссией, назначаемой Национальным банком Республики Беларусь.

Заявление Национального банка Республики Беларусь о неплатежеспособности данного банка с резолюцией общего собрания акционеров (пайщиков) банка и заявление кредиторов представляются в суд для возбуждения дела о банкротстве. Обязательным условием является наличие заключения Национального банка Республики Беларусь о неплатежеспособности банка.

При принятии решения о признании банка банкротом создается ликвидационная комиссия.

Ликвидационная комиссия помещает в официальной печати по месту нахождения банка публикацию о его ликвидации, о порядке и сроке подачи кредиторами заявления о претензиях. Срок для подачи заявлений о претензиях не может быть меньше двух месяцев со дня публикации.

Порядок работы ликвидационной комиссии определен регламентом работы ликвидационной комиссии, утвержденным Правлением Национального банка Республики Беларусь.

С выходом настоящего Положения утрачивают силу:

1. Положение о порядке создания и ликвидации банков на территории Республики Беларусь, утвержденное Правлением Национального банка Республики Беларусь 9 августа 1993 года N 189 и дополнения к нему, изложенные в письмах от 10.12.93г. N 241, от 10.06.94г. N 340, от 01.11.94г. N 420, от 12.12.94г. N 445.

Приложения:

Приложение 1.

Положение о порядке создания, регистрации и деятельности за рубежом и на территории государств, ранее входивших в состав СССР, банков на основе или с участием белорусского капитала, филиалов (представительств) белорусских банков и регулировании их деятельности.

Приложение 2.

Типовое положение о расчетно-кассовом центре.

Управление методологии и анализа.

(Окончание на 14 стр.)

(Окончание. Начало на 12 стр.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Положению о порядке создания и прекращения деятельности банков на территории Республики Беларусь

ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке создания, регистрации и деятельности за рубежом банков на основе или с участием белорусского капитала, филиалов (представительств) белорусских банков и регулирования их деятельности

В соответствии с законами Республики Беларусь "Об инвестиционной деятельности", "О Национальном банке Республики Беларусь", "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь", постановлением Верховного Совета Республики Беларусь "О временном порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь" и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь "Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей" устанавливается следующий порядок создания, регистрации и деятельности за рубежом банков с участием белорусского капитала и филиалов (представительств) белорусских банков.

1. Участниками банков, создаваемых за рубежом на основе или с участием белорусского капитала, могут быть юридические и физические лица, получившие в установленном порядке право на внешнеэкономическую деятельность, и банки с правом совершения операций в валюте.

Общественные объединения, преследующие политические цели, не могут выступать в качестве учредителей (участников) банков.

2. Открытие филиалов и представительств банков, банков на основе или с участием белорусского капитала, учреждаемых за пределами Республики Беларусь, осуществляется по лицензии Национального банка Республики Беларусь с обязательной последующей их регистрацией и внесением изменений в учредительные документы.

3. Средства в оплату уставных фондов банка или филиала банка могут вноситься в денежной и неденежной форме. Оплата не может быть представлена в виде имущества, если право распоряжения им ограничено законодательством Республики Беларусь или заключенными международными договорами.

4. Внесению средств в уставный фонд, покупке акций, передаче головным банком филиалу дотационного капитала (если создаваемый филиал не является юридическим лицом) предшествует получение лицензии (разрешения) на совершение валютной операции, связанной с движением капитала, в Национальном банке Республики Беларусь. Процедура получения разрешения предусматривает представление физическими и юридическими лицами:

— документов, подтверждающих законность наличия источников иностранной валюты;

— хозяйствующими субъектами — разрешения на осуществление внешнеэкономической деятельности, полученного в установленном порядке;

— банками — решения органа управления банка.

При выдаче лицензии (разрешения) на совершение валютных операций, связанных с движением капитала, открытием филиала, Национальный банк вправе затребовать у юридических лиц копии нормативных актов страны, заверенные в установленном порядке, в которой они создаются, регламентирующих создание, деятельность и налогообложение банков и филиалов.

5. В течение месяца с момента регистрации за рубежом банки на основе или с участием белорусского капитала, филиалы (представительства) белорусских банков должны представить Устав (Положение) и копию свидетельства о регистрации в Национальный банк Республики Беларусь, который заносит их в реестр банков с участием белорусского капитала, филиалов (представительств) белорусских банков за рубежом.

6. После осуществления регистрации в Национальном банке Республики Беларусь инвестор вправе внести вклад в уставный фонд банка, филиала, учреждаемого за пределами республики. Если законодательством страны место нахождения банка (филиала) предусмотрено иное, то с разрешения Национального банка Республики Беларусь до регистрации в уставный фонд вносится минимально необходимая сумма.

Любые последующие операции по счетам банков (филиалов), открытых за рубежом, связанные с движением капитала с территории республики, требуют разрешения Национального банка Республики Беларусь.

7. Белорусские учредители совместного банка ежегодно представляют Национальному банку Республики Беларусь информацию о внесенных ими средствах в банк и отчет о прибыли, полученной и перечисленной в республику за отчетный период.

Банк представляет Национальному банку Республики Беларусь отчетность, обособленно выделяя в ней зарубежный филиал. Регулирование деятельности банка осуществляется в целом, включая иностранный филиал.

Филиалы банка контролируются по месту нахождения головного банка.

8. Прибыль, получаемая от деятельности зарубежных банков, филиалов (представительств), облагается налогом в соответствии с законодательством Республики Беларусь, если иное не предусмотрено международными договорами. Ответственность за своевременный перевод в республику прибыли в полном объеме несут белорусские участники зарубежных банков, филиалов (представительств).

9. Национальный банк Республики Беларусь информирует Министерство финансов и Министерство статистики и анализа о зарегистрированных банках и филиалах (представительствах) за рубежом.

Управление методологии и анализа

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Типовое положение
о расчетно-кассовом центре____

1. Общие положения

1.1. Расчетно-кассовый центр создается по решению Банка. Банк может делегировать право на создание расчетно-кассовых центров своим филиалам.

1.2. Расчетно-кассовый центр (в дальнейшем — "расчетный центр") является структурным подразделением Банка (филиала)________________ N______ в__________________________, расположенным вне места его нахождения и в пределах одного административно-территориального региона, осуществляющим в пределах предоставленных полномочий банковские операции.

1.3. Основными задачами расчетного центра являются:

— увеличение объема банковских услуг;

— расширение диапазона банковских услуг с целью более широкого и качественного обслуживания клиентов, увеличения их количества, в том числе в сельской местности;

— обеспечение валютного обслуживания клиентов.

1.4. Операции расчетно-кассового центра входят в единый опердень Банка (филиала). Все его операции включаются в баланс Банка (филиала).

1.5. Банк (филиал) наделяет расчетный центр имуществом, необходимым для осуществления его деятельности, в том числе обеспечивает оборудованием, помещением, соответствующим требованиям безопасности, а также законодательными и нормативными актами, инструктивными и справочными материалами.

Банк (филиал) отвечает по обязательствам расчетного центра всем принадлежащим ему имуществом, на которое по законодательству может быть обращено взыскание.

1.6. Банки гарантируют тайну по операциям, счетам и вкладам клиентов. Справки по операциям и счетам юридических лиц могут выдаваться самим юридическим лицам, следственным органам, судам, Национальному банку Республики Беларусь, Контрольной палате Республики Беларусь, аудиторским организациям, налоговым органам по вопросам налогообложения, а также финансовым органам по вопросам, связанным с выделением бюджетных ассигнований.

Справки о вкладчике (физическом лице) и об операциях по вкладу могут быть выданы:

— органам дознания, предварительного следствия и судам по находящимся в их производстве уголовным делам, по которым в соответствии с законом может быть применена конфискация имущества, а также судам по гражданским делам, вытекающим из уголовных дел;

— судам по находящимся в их производстве гражданским делам о взыскании алиментов (при отсутствии заработка или другого имущества, на которое может быть обращено взыскание) либо о разделе вклада, являющегося совместной собственностью супругов, взыскании сумм, полученных в виде займов, и другим делам;

— государственным нотариальным конторам по наследственным делам о вкладах умерших вкладчиков.

Лица, виновные в разглашении тайны вклада, привлекаются к ответственности в соответствии с законодательством.

1.7. Место расположения расчетного центра:_________________

2. Операции расчетного центра

2.1. Расчетный центр осуществляет комплекс банковских услуг для физических и юридических лиц в соответствии с законодательством.

2.2. Расчетный центр проводит следующие операции:

а) привлечение во вклады свободных денежных средств граждан;

б) прием платежей от населения;

в) продажа и покупка ценных бумаг;

г) покупка и продажа наличной иностранной валюты;

д) покупка, продажа (оплата) чеков и других платежных документов;

е) прием на экспертизу денежной наличности и платежных документов.

2.3. Комиссионное вознаграждение за выполнение указанных операций взимается в соответствии с тарифом, установленным Банком (филиалом) и договором, заключенным между расчетным центром и клиентом.

2.4. Все операции в расчетном центре выполняются в соответствии с законодательством, требованиями Национального банка Республики Беларусь и порядком, установленным в____________.

2.5. Порядок хранения ценностей в нерабочее время, а также порядок хранения документов и других носителей информации, составляющей коммерческую тайну, печатей и штампов устанавливается управляющим филиалом в соответствии с установленными требованиями Национального банка Республики Беларусь.

3. Учет и отчетность

3.1. Учет и документооборот в расчетном центре осуществляются в соответствии с требованиями Национального банка Республики Беларусь,_____________________________ и филиала.

Расчетный центр обязан ежедневно в необходимом объеме представлять Банку (филиалу) бухгалтерскую отчетность и другие сведения по его требованию.

3.2. Банк (филиал) устанавливает расчетному центру лимит аванса в рублях и иностранной валюте в размерах, обеспечивающих работу центра в течение рабочего дня.

3.3. Все поступившие в расчетный центр в течение операционного дня ценности оприходуются в установленном порядке и инкассируются в Банке (филиале).

3.4. Доставка в расчетный центр и вывоз из него в Банк (филиал) ценностей производятся в соответствии с требованиями Национального банка Республики Беларусь.

4. Штат расчетного центра

4.1. Штатная численность расчетного центра устанавливается Банком (филиалом).

4.2. Работники центра назначаются на должность приказом по Банку (филиалу).

5. Ревизия валютных и иных ценностей

5.1. Ревизия валютных и иных ценностей, находящихся в расчетном центре, и проверка их хранения проводятся в порядке и сроки, определенные нормативными документами Национального банка Республики Беларусь.

5.2. Ревизия (проверка) проводится по распоряжению Банка (филиала).

6. Ликвидация расчетного центра

6.1. Расчетный центр ликвидируется в установленном законодательством и Уставом Банка (Положением о филиале) порядке.

СОГЛАШЕНИЕ
об организации расчетов между Банком Литвы и Национальным банком Республики Беларусь

Банк Литвы и Национальный банк Республики Беларусь, именуемые в дальнейшем Стороны, договорились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

1. Расчеты между Литовской Республикой и Республикой Беларусь производятся в национальных валютах Сторон, а также в свободно конвертируемых валютах в соответствии с законами, действующими на территории каждого государства.

Валюта платежа определяется хозяйствующими субъектами в договорах (контрактах) на поставку продукции, оказание услуг.

Расчеты производятся:

через Стороны;

через уполномоченные банки.

2. Для расчетов и платежей между Сторонами сохраняются действующие корреспондентские счета, открытые Сторонами друг у друга.

3. По корреспондентским счетам Сторон осуществляются исключительно расчеты по операциям, вытекающим из функций Банка Литвы и Национального банка Республики Беларусь (в том числе конверсионным), расчеты по другим операциям производятся только по дополнительному соглашению Сторон.

СТАТЬЯ 2

1. Платежи хозяйствующих субъектов осуществляются в безналичном порядке через корреспондентские счета уполномоченных банков.

СТАТЬЯ 3

1. Уполномоченными банками Литовской Республики являются коммерческие банки, получившие лицензию Банка Литвы на проведение банковских операций в иностранной валюте и имеющие разрешение Банка Литвы на открытие корреспондентских счетов в банках Республики Беларусь.

2. Уполномоченными банками Республики Беларусь являются коммерческие банки, получившие генеральную лицензию Национального банка Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 4

Уполномоченные банки Литовской Республики и уполномоченные банки Республики Беларусь, ведущие корреспондентские счета (Лоро и Ностро), могут кредитовать друг друга на договорных условиях в соответствии с законами, действующими на территории каждого государства.

СТАТЬЯ 5

1. Стороны не несут ответственности по урегулированию долговых обязательств, возникающих между уполномоченными банками.

2. Стороны гарантируют, что средства, находящиеся на корреспондентских счетах Сторон, не могут быть списаны либо операции по ним приостановлены без согласия банка — владельца счета.

3. Каждая из Сторон вправе прекратить прием платежей, поступающих через ее корреспондентский счет, при условии письменного уведомления банка-корреспондента не позднее чем за 10 дней.

СТАТЬЯ 6

1. Небанковские учреждения Литовской Республики открывают счета в банках Республики Беларусь при наличии разрешения, выданного Банком Литвы.

2. Небанковские учреждения Республики Беларусь открывают счета в банках Литовской Республики при наличии разрешения, выданного Национальным банком Республики Беларусь.

СТАТЬЯ 7

По расчетам через корреспондентские счета Стороны договорились о следующем:

1. Платежи (операции) производятся только при наличии средств на корреспондентском счете, если иное не предусмотрено отдельным соглашением Сторон.

2. Проценты за средства, находящиеся на корреспондентских счетах, не начисляются и не выплачиваются, за исключением случаев, когда пассивный остаток корреспондентского счета оформляется отдельным депозитным Соглашением.

3. Расчеты производятся платежными поручениями. По согласованию Сторон могут применяться другие формы расчетов.

4. Списание средств с корреспондентских счетов Сторон производится не позднее банковского дня, после поступления поручения банка — владельца счета, оформленного печатью и подписями двух уполномоченных должностных лиц, с приложением к нему копий платежных документов и описей этих документов.

5. Выписки из корреспондентских счетов высылаются Сторонами не позднее банковского дня, после проведения операции, фельдъегерской (специальной) связью, а при наличии дополнительной договоренности — телексом, факсом или электронной почтой.

К выпискам из корреспондентских счетов прикладываются копии платежных документов, подлежащих передаче получателям средств, и описи этих документов.

6. Комиссия за совершение операций по корреспондентским счетам Сторонами не взимается, если иное не предусмотрено отдельным соглашением Сторон.

7. Документы оформляются на русском языке.

СТАТЬЯ 8

1. Результаты межбанковских расчетов за период с 01.01.92г. по 01.10.92г., выраженные в рублях, оформляются протоколом с последующим урегулированием образовавшейся задолженности на межправительственном уровне.

СТАТЬЯ 9

1. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе выполнения настоящего Соглашения, Стороны будут решать путем переговоров.

2. Споры и разногласия, по которым Стороны не смогут достигнуть согласия путем переговоров, будут рассматриваться хозяйственным или третейским судом.

СТАТЬЯ 10

1. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента подписания обеими Сторонами.

2. Настоящее Соглашение составлено в двух экземплярах на русском языке, каждый из которых имеет одинаковую юридическую силу.

3. Каждая из Сторон может денонсировать настоящее Соглашение путем письменного уведомления другой Стороны за три месяца до его прекращения.

19 июля 1995г.	**17 июля 1995г.**
за Банк Литвы	**За Национальный банк Республики Беларусь**

Квоты на экспорт текстиля: возможности и реальность

Как уже сообщалось (НЭГ N 47), специалисты по внешнеэкономическим связям и легкой промышленности добились значительного успеха на переговорах в Брюсселе — республике резко увеличены квоты на экспорт текстильных изделий в страны Европейского Союза. О том, как проходили переговоры, что дают новые квоты легкой промышленности, кто и как ими может воспользоваться, рассказывают заместитель министра внешнеэкономических связей Алексей МОИСЕЙЧИКОВ и главный эксперт по внешнеэкономическим связям концерна "Беллегпром" Елена АНДРЕЕВА.

Алексей МОИСЕЙЧИКОВ: "Дверь в Европу открыли шире..."

— Почему такое внимание ваше министерство уделило именно текстильным изделиям?

— Экспорт текстиля в страны Европы довольно выгоден, поскольку там довольно высокие цены, и это уже ощутили наши предприятия. Но известно также, что Европейский Союз регулирует ввоз этих товаров посредством квот, и такой порядок касается не только Беларуси или стран СНГ, но и других государств, включая и США. По другим отраслям промышленности такого нет. Должен сказать, что с 1993 года мы работаем с ЕС в нормальном режиме, не дискриминирующем Беларусь. Но поскольку нас знали плохо, естественно, квоты установили не очень высокие. Да и наши предприятия тогда еще не сориентировались на экспортную работу: до 1995 года даже небольшие квоты полностью нашими предприятиями не выбирались. Но в этом году, когда активность повысилась и стало ясно, что мы можем закрепиться на европейском рынке, была проведена работа и увеличены существующие с 1993 года квоты.

Однако соглашение с Европейским Союзом, по которому мы работали, было рассчитано на три года. Поэтому, готовясь к переговорам, мы стремились решить две задачи: продлить соглашение и по возможности добиться увеличения базовых квот на 1996 год, чтобы в дальнейшем "плясать" от них. Мы тесно работали с Беллегпромом, учли все экспортные заявки, которые сделали предприятия, и включили их в размер базовых квот, с которыми вышли на Комиссию по торговле текстильными изделиями ЕС. Ее членам поначалу наши предложения показались чересчур смелыми — по самым важным позициям мы просили увеличения в 4 раза.

— Для этого надо было располагать серьезными аргументами...

— Они у нас были. Во первых, в Европе поняли, что мы научились хорошо шить, и поэтому качество мы выдвигали на первый план. Но качество во многом обусловлено наличием на предприятиях легкой промышленности современного импортного оборудования, которое нужно поддерживать в рабочем состоянии. Это, как ни покажется странным, тоже было нашей сильной стороной в переговорах. Мы ставили вопрос так: увеличение квот и, соответственно, экспорта из Беларуси текстильных изделий даст возможность нашей республике больше закупать в Европе продукции машиностроения для того, чтобы поддерживать технический уровень легкой промышленности.

Но пусть не покажется, что успех был легким: в процессе переговоров возникали неожиданные моменты, которые ставили под сомнение принятие наших предложений. В их числе — проблема ковровых изделий, которая "всплыла" на переговорах и стояла особенно остро. Безусловно, европейцев интересовал не только наш экспорт, но и обратный процесс — продвижение их товаров на наш рынок, в том числе и ковров, которое пока, по их мнению, затрудняют высокие ввозные пошлины. И их снижение порой ставилось условием установления нам более высоких квот по другим текстильным изделиям. Особенно на этом настаивали бельгийские представители, поскольку в этой стране очень мощное ковровое производство, продукция которого отличается высоким качеством. Могу засвидетельствовать: в брюссельском аэропорту уже 10 лет лежит 80-метровая ковровая дорожка, по которой прошли миллионы пассажиров, на ней нет явных признаков вытертости. Наши ввозные пошлины на ковры создают щадящий режим для производителей—Брестского и Витебского ковровых производств, которые, кстати, настаивают даже на 100%-ой пошлине для импортных аналогичных товаров. В результате нам все же удалось обойти ковровую проблему, которая так интересовала специалистов ЕС, хотя и вынуждены были записать в протоколе, что она ставилась. И очень вероятно, что в будущем она возникнет вновь. Но почему-то это никак не волнует самих белорусских ковровщиков, которые по примеру коллег по легкой промышленности — швейников, обувщиков, текстильщиков — могли хотя бы попытаться приблизиться к европейскому уровню.

— Что дают квоты предприятиям?

— Итогом переговоров стало увеличение квот, которые по сути "закрывают" заявки всех предприятий. А это такие крупнейшие, как Оршанский льнокомбинат, Барановичское хлопчатобумажное объединение, мощные швейные и чулочно-носочные фабрики. Выделены квоты прямого экспорта и квоты для выполнения работ на давальческом сырье. Причем были применены допуски обычного и исключительного порядка. Поясню, что это такое. Это значит, что Европейский Союз пошел на увеличение Беларуси прямых квот, а кроме того, удалось за счет изменения некоторых, не очень характерных для республики позиций, увеличить те, которые нам более интересны. Например, уменьшив квоту по канатам, которых мы практически не выпускаем, повысили на соответствующую величину квоту по плащам. Только за счет этого удалось увеличить отдельные квоты от 16 до 54%.

Квоты увеличены, но теперь необходимо, чтобы мы не выглядели в глазах европейского сообщества некрасиво, — набрали квот, а использовать их не можем, — реально увеличить экспорт... Ведь в противном случае нам могут прямо сказать: ради чего тогда все это затевалось? Минвнешэкономсвязи лицензирует текстильные изделия, идущие на экспорт, чтобы отслеживать, насколько поставки "вписываются" в квоты. Но увеличивать экспорт — забота концерна "Беллегпром" и предприятий. Мы открыли дверь в Европу шире — пожалуйста, идите!

Квоты, выделенные Европейским Союзом Республике Беларусь по текстильным изделиям

Категория	Наименование категории	Ед. измерения	1996	1997	1998	1999
1	Х/б пряжа, не предназначенная для розничной торговли	тонн	1125	1164	1205	1247
2	Х/б ткани, кроме марли, махровые ткани, узкие х/б ткани, ворсистые ткани, шениль и др. сетчатые ткани	тонн	2820	2919	3021	3127
2а	из которых: отличные от отбеленных и неотбеленных	тонн	500	518	536	554
3	Ткани из синтетических волокон, кроме узких тканей, ворсистых и шенильных тканей	тонн	158	164	169	175
4	Сорочки, майки с коротким рукавом, легкий рулон из тонкой трикотажной ткани, джемперы типа "поло" или "под горло" и пуловеры (кроме шерстяных или из тонкой шерсти животных), нижние рубашки и т.п., вязаные или вышитые	тыс.шт.	671	701	733	766
5	Джерси, пуловеры, жилеты, пары, кардиганы, пижамы и джемперы (кроме жакетов и блейзеров), анораки, ветровки, кофты и т.п., вязаные или вышитые	тыс.шт.	570	596	622	650
6	Мужские или мальчиковые бриджи, кроме костюмов для плавания и брюк (включая широкие), женские или девичьи брюки, в т.ч. широкие из шерсти, х/б или синтетического волокна, нижняя часть костюмов, кроме категорий 16 или 28 из х/б или синтетического волокна	тыс.шт.	298	311	325	340
7	Женские или девичьи блузки с вязкой, вышивкой или без, из шерсти или синтетического волокна	тыс.шт.	400	418	437	456
8	Мужские или мальчиковые сорочки, кроме с вязкой или вышивкой из шерсти, х/б или синтетического волокна	тыс.шт.	390	408	426	445
9	Махровые полотенца и сходные махровые х/б ткани, столовое белье, кроме с вязкой или вышивкой, из ворсистой и гладкой х/б ткани	тонн	243	254	265	277
20	Постельное белье, кроме с вязкой или вышивкой	тонн	231	239	247	256
22	Штапельное или отходное синтетическое волокно, не предназначенное для розничной торговли	тонн	255	269	284	299
23	Штапельное или отходное искусственное волокно, не предназначенное для розничной торговли	тонн	164	172	181	190
39	Столовое и кухонное белье, кроме с вязкой или вышивкой, кроме махровых полотенец или сходных махровых изделий	тонн	130	137	143	150
12	Кальсоны, чулки, носки, гольфы и т.п. с вязкой или вышивкой, кроме детских, включая чулки при болезни варикозного расширения вен, кроме изделий, относящихся к категории 70	тыс.пар	3800	3990	4190	4399
13	Мужские или мальчиковые трусы или шорты, женские или девичьи панталоны или шорты, с вышивкой или вязкой из шерсти, х/б или искусственного волокна	тыс.шт.	1910	1967	2026	2087
15	Женские или девичьи пальто из ткани, плащи, накидки, жакеты и блейзеры из шерсти, х/б или искусственного волокна (кроме парок категории 21)	тыс.шт.	493	515	538	563
16	Мужские или мальчиковые костюмы и ансамбли, кроме вязаных или с вышивкой, из шерсти или искусственного волокна, исключая лыжные костюмы, мужские или мальчиковые спортивные костюмы, с внешней оболочкой или единые, из шерсти или искусственного волокна	тыс.шт.	81	85	89	94
21	Парки, анораки, ветровки, жилеты и т.п., кроме вязки и вышивки, из шерсти, х/б или искусственного волокна, верхние части костюмов, кроме категорий 16 и 29, из х/б или искусственного волокна	тыс.шт.	515	538	562	588
24	Мужские или мальчиковые ночные рубашки, пижамы, длинные ночные сорочки и т.п. с вязкой или вышивкой; женские или девичьи ночные сорочки, пижамы, неглиже, купальные халаты и т.п., вязаные или с вышивкой	тыс.шт.	393	413	433	455
26/27	Женские или девичьи платья из шерсти, х/б или искусственного волокна; женские или девичьи юбки, в т.ч. юбки-штаны	тыс.шт.	615	643	672	702
29	Женские или девичьи костюмы и ансамбли, кроме вязаных или с вышивкой, из шерсти, х/б или искусственного волокна, кроме лыжных костюмов, женских или девичьих спортивных костюмов, с внешней оболочкой или единые, из шерсти, х/б или искусственного волокна	тыс.шт.	140	146	151	157
73	Вязаные и вышитые костюмы спортивные из шерсти, х/б или искусственного волокна	тыс.шт.	148	155	162	169
83	Пальто, жакеты, блейзеры и другая одежда, включая лыжные костюмы, с вышивкой или вязкой, исключая одежду категорий 4, 5, 7, 13, 24, 26, 27, 28, 68, 69, 72, 73, 74, 75	тонн	90	93	95	98
33	Синтетические ткани из полиэтилена или пропилена шириной менее 3 м; пакеты и сумки для упаковки товаров, кроме вязаных и вышитых	тонн	255	266	278	291
36	Ткани из сплошного искусственного волокна, кроме перечисленных в категории 114	тонн	760	802	846	892
37	Ткани из искусственного волокна	тонн	300	315	331	347
50	Ткани из овечьей шерсти и тонкой шерсти других животных	тонн	82	86	90	95
67	Вязаные или вышитые вспомогательные элементы к одежде, кроме деталей; домашнее белье разных видов, вязаное или вышитое; шторы (включая драпы), занавески и пологи для кроватей и другие сходные вязаные или вышитые изделия, вязаные или вышитые одеяла или покрывала для путешествий, другие вязаные или вышитые изделия, включая детали одежды или вспомогательные элементы одежды	тонн	218	229	240	252
74	Женские или девичьи вязаные или вышитые костюмы и ансамбли из шерсти, х/б или синтетического волокна, исключая лыжные костюмы	тыс.шт.	214	223	231	241
90	Бечевка, шпагат, веревка и шнур из синтетического волокна, плетеные или нет	тонн	128	134	141	148
115	Волокно льняное или рами	тонн	57	60	63	66
117	Ткань из рами или льна	тонн	580	609	639	671
118	Кухонное белье, кухонные полотенца из льна или рами, кроме с вязкой или вышивкой	тонн	270	284	298	313

Елена АНДРЕЕВА: "Экспортное разрешение получить несложно"

— Не получится ли, что ваш концерн, будучи монополистом, станет "придерживать" квоты для себя?

— Концерн определен квотодержателем на текстильные товары, вывозимые в страны ЕС, но это не означает, что правом экспорта могут воспользоваться только наши предприятия. И раньше активно использовали квоты и "чужие", например, по швейным изделиям — иностранное предприятие "Каролина", фабрика "Динамо" из Бреста, фирма "Мастра" и ряд фабрик художественных изделий, белорусско-итальянское предприятие "Джимил" из Минска, по тканям — речицкая фабрика "Красный Октябрь" и оршанское белорусско-итальянское предприятие "Акарына".

И все же должна отметить, что приоритет мы отдаем предприятиям-производителям, и особенно тем, кто имеет долгосрочные соглашения с европейскими фирмами, а это, как правило, предприятия, входящие в концерн. Особенно это касается "дефицитных" квот: из 33 категорий, по которым текстильный товар лицензируется и квотируется, таковыми являются 7 категорий. Самая дефицитная квота — на вывоз тканей из льна или в смеси с хлопком, а также изделия из льна. Эта категория настолько невелика, что не удовлетворяет даже десятой части потребности одного Оршанского льнокомбината. Но есть и недефицитные позиции, и здесь огромное поле деятельности для белорусских экспортеров, в том числе и негосударственных.

— Не получится ли так, что усилия по увеличению республике квот окажутся напрасными, поскольку реально предприятия не смогут увеличить экспорт?

— К сожалению, у нас есть проблемы с экспортом. В Европе сложился определенный уровень цен, колебания вокруг которого незначительны. Хотя экспортные цены у нас ниже внутренних за счет налога на добавленную стоимость, который при вывозе товаров за рубеж не начисляется, они уже начали превышать мировой уровень, и изделия, особенно ткани, стали неконкурентоспособными. Происходит это в основном потому, что затраты в рублях растут, а выручка по причине замороженного курса белорусского рубля по отношению к свободно конвертируемым валютам остается неизменной. И тем не менее, те квоты, которые были выделены и даже увеличивались в течение года, практически уже выбраны. Речь идет о квотах чистого экспорта, которые наши предприятия вынуждены использовать для поставки изделий, изготовленных из давальческого сырья.

— Но ведь по этой категории есть отдельные квоты...

— Да, есть квоты чистого экспорта, когда вывозится готовая продукция, и квоты для товаров, изготовленных из давальческого сырья. Последние мы не отслеживаем. В Брюсселе они распределяются по странам ЕС, и правительства дают так называемые предшествующие разрешения на работу с давальческим сырьем своим компаниям, но при этом ставится условие, что будет использоваться сырье, производимое в ЕС. У нас же в основном в качестве сырья применяется дешевое из стран Востока, и поэтому товар не подпадает под категорию квоты "в режиме давальческого сырья", следовательно, мы вынуждены использовать для этого квоты чистого экспорта. Наши швейники практически весь год работали только на давальческом сырье, но при этом вывозили товар по квоте чистого экспорта.

— Сложно ли предприятиям, не входящим в состав концерна, в том числе и негосударственным, получить разрешение на вывоз текстильных изделий в Европу в счет республиканских квот?

— Порядок получения квот довольно прост. Подается заявление в Министерство внешнеэкономических связей на имя министра М.А.Маринича в двух экземплярах в произвольной форме. Один экземпляр мы оставляем у себя, где отмечаем, какая квота выделена этому предприятию. И на основании этого МВЭС оформляет документы на вывоз изделий. Заявление должно подкрепляться документом (как правило, это копия устава) о том, что предприятие может заниматься производством и торговлей или только торговлей. Далее, необходим контракт на поставку товаров, оформленный в соответствии с требованиями, предъявляемыми таможенными органами. В исключительных случаях его может заменить протокол о намерениях, но в нем обязательно должна быть указана спецификация вывозимых товаров по классификатору ЕС. Этот документ есть в Торгово-промышленной палате, а также на всех таможнях. Прилагается также документ определенной формы — заявление на выдачу сертификата происхождения, которое надо получить в Торгово-промышленной палате, а по завершении согласования квоты — и сам сертификат.

ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПОЛОЖЕНИЯ О ГОСУДАРСТВЕННОМ НАДЗОРЕ ЗА БЕЗОПАСНЫМ ВЕДЕНИЕМ РАБОТ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ И АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 572 от 13 октября 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о Государственном надзоре за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике в Республике Беларусь.

2. Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС в месячный срок разработать и утвердить положение о Комитете по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике этого Министерства.

3. Руководителям предприятий, учреждений и организаций, подконтрольных органам Комитета по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике Министерства по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, неукоснительно выполнять требования указанного Комитета, его органов и должностных лиц этих органов по обеспечению технической, ядерной и радиационной безопасности объектов, оказывать им содействие в исполнении служебных обязанностей, имея в виду обеспечение их служебными помещениями, телефонной связью, транспортом, спецодеждой и другими защитными средствами, необходимыми для расследования причин аварий и несчастных случаев.

4. Возложить на Министерство по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС обеспечение работников Комитета по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике этого Министерства, выполняющих обязанности по основной деятельности, форменной одеждой установленного образца с частичной компенсацией ее стоимости за счет бюджетных ассигнований и средств, полученных Комитетом за оказание платных услуг предприятиям, учреждениям, организациям, гражданам.

5. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 21 октября 1993г. N 721 "Об утверждении Положения о Государственном комитете Республики Беларусь по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике (Госпроматомнадзоре)" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 30, ст.589).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ о государственном надзоре за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике в Республике Беларусь

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 октября 1995г. N 572

1. Государственный надзор за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике в Республике Беларусь (далее — государственный технический надзор) проводится в целях обеспечения технической безопасности и противоаварийной устойчивости производств и объектов, охраны и рационального использования недр.

2. Главными задачами государственного технического надзора являются предупреждение и пресечение нарушений требований технической, ядерной и радиационной безопасности, предупреждение аварий и катастроф техногенного характера на производствах и объектах повышенной опасности при осуществлении потенциально опасных видов деятельности, обеспечение охраны и рационального использования недр.

3. Государственный технический надзор осуществляется в отношении предприятий, учреждений, организаций независимо от форм собственности и условий хозяйствования (далее — предприятия), а также предпринимателей без образования юридического лица (далее — предприниматели).

4. Государственный технический надзор проводится Комитетом по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике Министерства по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС Республики Беларусь (далее — Проматомнадзор) и его структурными подразделениями (далее — органы государственного технического надзора).

Положения о Проматомнадзоре, его структурных подразделениях утверждаются в установленном порядке.

5. Государственный технический надзор устанавливается за:

5.1. производствами и объектами, на которых возможно образование взрывоопасных сред (смесь газов, паров, пыли с воздухом и другими окислителями, веществ, склонных к взрывчатому превращению или разложению), а также производствами и объектами с вредными веществами;

5.2. ядерными и радиационно опасными производствами, объектами, установками и изделиями;

5.3. оборудованием и системами газоснабжения, магистральными газо- и нефтепродуктопроводами, подземными хранилищами газа;

5.4. металлургическими и литейными производствами;

5.5. горными работами, в том числе проводимыми в целях, не связанных с добычей полезных ископаемых; подземными транспортными и гидротехническими сооружениями; работами по геологическому изучению недр; переработкой минерального сырья;

5.6. охраной недр и их рациональным использованием, в том числе при добыче полезных ископаемых, а также в целях, не связанных с добычей полезных ископаемых; геолого-маркшейдерским контролем;

5.7. подъемными сооружениями и машинами, паровыми и водогрейными котлами, сосудами, работающими под давлением, трубопроводами пара и горячей воды, продукцией (оборудованием) для потенциально опасных производств (технологий), объектов;

5.8. радиоактивными и взрывчатыми материалами, пиротехническими изделиями;

5.9. перевозкой опасных грузов железнодорожным транспортом.

6. Установление государственного надзора за иными производствами, объектами и работами, а также его прекращение осуществляется решением Кабинета Министров Республики Беларусь по представлению Министерства по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС Республики Беларусь.

7. Перечни подлежащих государственному техническому надзору конкретных производств, объектов, оборудования, систем, изделий, материалов и видов деятельности, связанных с ними, устанавливаются Проматомнадзором.

8. Все имеющиеся и вновь создаваемые на территории республики производства и объекты, подлежащие государственному техническому надзору, горные отводы, источники ионизирующего излучения должны быть зарегистрированы в Проматомнадзоре.

9. Органы государственного технического надзора в соответствии со своими главными задачами:

9.1. проводят анализ состояния технической, ядерной и радиационной безопасности, охраны и рационального использования недр, принимают меры по их обеспечению;

9.2. участвуют в разработке государственных, региональных и целевых научно-технических программ по приоритетным направлениям обеспечения технической, ядерной и радиационной безопасности, охраны и рационального использования недр, контролируют их реализацию;

9.3. выдают в установленном порядке специальные разрешения (лицензии) на осуществление отдельных видов деятельности;

9.4. проводят в установленном порядке сертификацию продукции (оборудования) для поднадзорных производств и объектов;

9.5. назначают и проводят техническую экспертизу проектной и проектно-конструкторской документации поднадзорных производств, объектов, продукции (оборудования), а также самих производств, объектов, продукции (оборудования) на соответствие требованиям технической, ядерной и радиационной безопасности, охраны и рационального использования недр;

9.6. назначают и проводят техническое диагностирование поднадзорных объектов, продукции (оборудования);

9.7. проводят проверку соблюдения требований действующего законодательства, норм и правил по технической, ядерной и радиационной безопасности, охране и рациональному использованию недр; выполнения условий действия лицензий, сертификатов; готовности предприятий и специальных подразделений к локализации и ликвидации чрезвычайных ситуаций; профессиональной подготовки персонала поднадзорных предприятий и объектов;

9.8. участвуют в работе комиссий по промышленным приемочным испытаниям поднадзорной продукции (оборудования), взрывчатых материалов, источников ионизирующего излучения;

9.9. осуществляют проверку знаний действующего законодательства, норм и правил по технической, ядерной и радиационной безопасности, охране и рациональному использованию недр у специалистов министерств и других центральных органов управления, руководителей и специалистов предприятий и предпринимателей;

9.10. проводят в установленном порядке специальные расследования аварий, несчастных случаев на поднадзорных производствах и объектах, а также случаев утраты источников ионизирующего излучения и взрывчатых материалов, осуществляют учет и анализ причин этих случаев;

9.11. принимают меры по пресечению нарушений предприятиями и предпринимателями требований безопасности, охраны и рационального использования недр;

9.12. сотрудничают и развивают в установленном порядке связи с международными компетентными органами и организациями (фирмами) в области технической, ядерной и радиационной безопасности, охраны и рационального использования недр.

10. Органам государственного технического надзора предоставляется право:

10.1. в пределах своей компетенции проводить проверку поднадзорных предприятий, производств и объектов;

10.2. выдавать поднадзорным предприятиям, предпринимателям обязательные для исполнения указания и предписания об устранении нарушений, недостатков, в том числе о приостановке или запрещении работы оборудования, объектов, производств, цехов, предприятий, изготовления поднадзорной продукции;

10.3. опечатывать оборудование, объекты, если не обеспечивается соблюдение правил и норм технической, ядерной и радиационной безопасности, охраны и рационального использования недр;

10.4. выдавать в установленном порядке поднадзорным предприятиям и предпринимателям:

лицензии на осуществление подконтрольных видов деятельности и изготовление поднадзорной продукции (оборудования);

разрешения на изготовление конкретных типов, моделей поднадзорной продукции (оборудования);

разрешения на применение (использование) продукции (оборудования), в том числе поставляемой из-за рубежа, на поднадзорных производствах и объектах;

сертификаты соответствия требованиям безопасности поднадзорной продукции (оборудования), в том числе поставляемой из-за рубежа;

свидетельства на приобретение взрывчатых материалов и эксплуатацию мест их хранения;

разрешения на подготовку персонала для поднадзорных производств и объектов в системе профтехобразования и на предприятиях;

разрешения на застройку площадей залегания полезных ископаемых;

заключения о соответствии потенциально опасных объектов, принимаемых в эксплуатацию, требованиям безопасности и утвержденной проектно-сметной документации;

разрешения на перемещение через границу Республики Беларусь радиоактивных и ядерных материалов, включая их отходы;

разрешения на производство работ по ремонту, наладке, техническому обслуживанию и перезарядке радиационных устройств и установок;

10.5. изымать выданные органом государственного технического надзора лицензии, разрешения, отменять сертификаты или приостанавливать их действие, если не выполняются требования безопасности;

10.6. налагать в установленном порядке административные взыскания на должностных лиц и граждан за нарушение законодательства о недрах, норм, правил и инструкций по хранению, использованию и учету взрывчатых материалов, источников ионизирующего излучения, а также по безопасному ведению работ на поднадзорных объектах;

10.7. заслушивать доклады, сообщения должностных лиц министерств и других центральных органов управления, предприятий, предпринимателей по вопросам технической, радиационной и ядерной безопасности, охраны и рационального использования недр и требовать от них объяснений по фактам выявленных нарушений;

10.8. запрашивать у министерств и других центральных органов управления, предприятий, предпринимателей и получать от них материалы по вопросам, относящимся к компетенции Проматомнадзора;

10.9. привлекать в установленном порядке высококвалифицированных специалистов к участию в проведении проверки и экспертизы состояния безопасности поднадзорных производств и объектов, охраны и рационального использования недр;

10.10. аккредитовывать специализированные предприятия для выполнения экспертной оценки технического состояния поднадзорного оборудования и организации работы по предупреждению аварий и производственного травматизма на поднадзорных производствах и объектах, для осуществления подконтрольных видов деятельности;

10.11. в пределах своей компетенции:

вносить руководителям поднадзорных предприятий представления об отмене их решений, если они приняты в нарушение действующего законодательства, требований нормативно-технических документов, а также об освобождении от занимаемых должностей лиц, не прошедших обучения правилам безопасности, систематически не выполняющих требований обеспечения безопасности поднадзорных производств и объектов, охраны и рационального использования недр;

передавать в необходимых случаях материалы о нарушениях безопасности на поднадзорных производствах и объектах органам прокуратуры для привлечения работников к ответственности в соответствии с действующим законодательством;

изымать у работников поднадзорных предприятий, предпринимателей удостоверения на право обслуживания поднадзорных производств и объектов, выполнения подконтрольных видов работ и ответственного руководства этими работами в случаях неудовлетворительных знаний и грубых нарушений ими норм, правил и инструкций по технической, ядерной и радиационной безопасности, охране и рациональному использованию недр;

10.12. обязывать предприятия и предпринимателей проводить при необходимости контрольные испытания поднадзорной продукции (оборудования), опасных веществ, контрольные анализы воздушной среды, технические осмотры и диагностирование поднадзорной продукции (оборудования), техническую экспертизу проектной и проектно-конструкторской документации, безопасности потенциально опасных видов деятельности, продукции (оборудования);

10.13. устанавливать соответствующую категорию опасности для объектов атомной энергетики, шахт (рудников), относить эти объекты к опасным по пыли, внезапным выбросам пород, руды и газа, горным ударам, утверждать перевод шахт (рудников) из одной категории в другую;

10.14. предоставлять горные отводы для разработки месторождений полезных ископаемых (кроме общераспространенных);

10.15. запрещать самовольное пользование недрами и самовольную застройку площадей залегания полезных ископаемых, а также ограничивать, приостанавливать или запрещать сброс в недра сточных вод, захоронение вредных веществ, отходов производства, подземное хранение веществ и материалов в случаях нарушения требований законодательства о недрах;

10.16. запрещать предприятиям отгрузку поднадзорной продукции (оборудования), не соответствующей требованиям безопасности.

11. Органы государственного технического надзора при использовании предоставленных им прав и осуществлении возложенных на них обязанностей должны строго соблюдать нормы действующего законодательства.

Должностные лица, осуществляющие государственный технический надзор, несут установленную законодательством ответственность за надлежащее выполнение возложенных на них обязанностей и использование предоставленных им прав.

12. Органы государственного технического надзора проводят свою работу во взаимодействии с другими государственными органами и общественными организациями.

13. Должностные лица органа государственного технического надзора при выполнении служебных обязанностей должны находиться в форменной одежде установленного образца и иметь при себе служебное удостоверение.

СЕМИНАР

"Годовой бухгалтерский отчет"
21 и 27 декабря 1995г.
Тел.: 27-10-03, 60-96-37.
Аудиторская фирма "Братка".

СТАЛКЕР финансовая компания

ВАШ ПРОВОДНИК В МИРЕ БИЗНЕСА

Тел. (0172) 23-19-19, 23-19-20

Время работать с валютой!

тел. (0172) 394560, 395649 факс (0172)324957

- На выгодных условиях *размещаем* **валютные** и **рублевые** средства предприятий в надежные банки
- *Трансфер* **рублевых** депозитных вкладов в **валютные**, *консультации*
- Оперативно *оплачиваем* **валютные** контракты

Безналичные операции. Финансовая группа **БЕЛБИЗНЕСИНВЕСТ**

Надежный банк - надежная компания!

СП ІНТЭРГРАФ

ПРОИЗВОДСТВО ПЕЧАТЕЙ ШТАМПОВ И ВИЗИТОК



Качество гарантируется.
Предлагаем самоокрашивающиеся аппараты, штемпельные подушки, мастики австрийской фирмы COLOP.
(разрешение на изготовление печатей)
пр. Машерова, 11
☎ 23-93-31

НПФ "БЕЛСТРОЙКОМПЛЕКС"

— СТРОИТЕЛЬСТВО,
— РЕМОНТ,
— РЕКОНСТРУКЦИЯ
зданий и сооружений

ТЕЛ.: (0172) 39-98-12, 39-98-11.
ТЕЛ. ДЛЯ СПРАВОК 53-79-52

АО "БЕЛЭНЕРГОМАШ" ПРЕДЛАГАЕТ
КП "ЦЕНТРОЭНЕРГОМОНТАЖ" МОНТИРУЕТ

КОТЛЫ паровые, водогрейные, утилизаторы бытовые и запчасти к ним;
ТРУБОПРОВОДЫ любых параметров для ТЭС, АЭС, промэнергетики, нефтяной, газовой и других отраслей промышленности;
НСО И ЗАПЧАСТИ технологического оборудования металлургической и сахарной промышленности.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ
220033, г.Минск, 1-й Велосипедный пер.7.
Тел.(0172) 21-90-25, факс (0172) 21-95-02.

МОГИЛЕВСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД

ИНСТРУМЕНТ

РЕЖУЩИЙ, СЛЕСАРНЫЙ, АБРАЗИВНЫЙ, МЕРИТЕЛЬНЫЙ ИНСТРУМЕНТ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ОСНАСТКА
(0222) 44 35 00, 44 30 35, 44 10 74
44 41 57, 44 51 01, 21 70 66, 44 62 34 факс



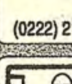
ЧЕРНЫЙ МЕТАЛЛ
лист, уголок, круг, шестигранник,...
ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛ
лента латунная, листы медные,...
(0222) 22 51 13, 2158 08, 22 88 78 факс
со склада в Минске (0172) 34 37 14



СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
фирмы "РОН-ПУЛЕНК"
АГРИТОКС, ДЕЗОРМОН, ПАРДНЕР, ШЕРПА, ПАНОКТИН
постоянные поставки
АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ
(0222) 21 58 06, 21 58 05, 22 88 78факс



ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ЛЕГКОВЫХ И ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ
РЕМОНТНАЯ АВТОЭМАЛЬ
"МИРАРЕМОНТ" пр-ва Финляндия
(0222) 42 17 96, 42 27 93
42 49 73 тел/факс



Т Н П
МЕБЕЛЬ, КОВРЫ, ОБУВЬ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, ХРУСТАЛЬ, КЕРАМИЧЕСКАЯ САНТЕХНИКА
(0222) 42 16 03, 42 25 47, 44 10 74
44 30 35, 42 49 73 тел/факс

РЕАЛИЗУЕМ:

ШРОТ;
БЕНЗИН;
ДИЗТОПЛИВО;
МАСЛО ПОДСОЛНЕЧНОЕ

Украина г.Днепропетровск

ТЕЛ.: (0562) 41-64-37, 44-22-12, 70-03-29.

Возможности бизнеса **mazovia** QUALITY APPLES FROM POLAND

Ведущий польский экспортер яблок ищет крупные фирмы, занимающиеся продажей фруктов, с которыми мог бы установить сотрудничество.
Контакт: **Mazovia Ltd.** Варшава.
Тел./факс (48-22) 48-62-63.



Профессионализм рождает надежность!

МЕЖБАНКОВСКИЙ РАСЧЕТНЫЙ ЦЕНТР

ОПЕРАЦИИ С КОНВЕРТИРУЕМЫМИ И ОГРАНИЧЕННО-КОНВЕРТИРУЕМЫМИ ВАЛЮТАМИ

- **оплата контрактов, перевод денег за рубеж в течение суток;**
- **покупка-продажа белорусских рублей, карбованцев, казахстанских тенге и других валют;**
- **конвертация российских рублей в СКВ для нерезидентов со счетов в России.**

Россия С.-Петербург Невский пр., 90/92
Тел.: (812) 279 9988 Факс: (812) 275 4318

САХАР

Цена — 6900 руб./кг.

Самовывоз. Опт, мелкий опт. Система скидок.

Тел. в Минске 56-66-60

юридическая фирма
оказывает следующие услуги:

☑ **юридическое обслуживание фирм,**

☑ **защита прав компаний в хозяйственном суде.**

т./ф. (0172) 453-141, 466-035.

БЕЛИНАУДИТ

аудиторские услуги: проверки, консультации быстро, качественно.

Тел.: 45-95-90

Трубы от ИНТЕРПАЙП

со складов в Минске и Могилеве

- СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)

Ду 25х3,2 – 6900000 руб./т **Ду 32х3,2 – 6500000 руб./т**
Ду 40х3,5 – 6500000 руб./т **Ду 50х3,5 – 6500000 руб./т**
Ду 65х3,5 – 6500000 руб./т

- ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ (ГОСТ 3262-75)

Ду 15х2,8 – 14950000 руб./т **Ду 20х2,8 – 14950000 руб./т**
Ду 25х3,2 – 14950000 руб./т **Ду 32х3,2 – 14950000 руб./т**
Ду 40х3,5 – 14950000 руб./т **Ду 50х3,2 – 14950000 руб./т**
Ду 65х3,2 – 13225000 руб./т **Ду 80х3,5 – 14375000 руб./т**

- ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)

Ф 89х4 – 8000000 руб./т **Ф 108х6 – 7900000 руб./т**
Ф 114х6 – 7900000 руб./т **Ф 127х6 – 7800000 руб./т**
Ф 159х7 – 7800000 руб./т **Ф 325х8 – 7000000 руб./т**

- ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ НЕФТЕПРОВОДНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ (ГОСТ 10705-80 ТУ 14-3-1430-87)

Ф 219х6 – 7000000 руб./т
Ф 325х6 – 7000000 руб./т
Ф 426х6 – 7000000 руб./т

Тел. в Могилеве:
(0222) 237-395, 237-264.
Факс (0222) 236-514.
Тел. в Минске (0172) 661-534.



© ПБ

АУКЦИОНЫ ПРИВАТИЗАЦИЯ

В Новый год - с новым делом!

19 ДЕКАБРЯ:

МИНСК
РОЖДЕСТВЕНСКИЙ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫЙ ЛОТ,
6 магазинов, кафе, 2 объекта незавершенного строительства, 2 столовых, прачечная, 5 мест общего пользования, здание.
Контактный тел. в Минске (0172) 20-66-24

БРЕСТ
парикмахерская, незавершенное строительство, 2 кафе, здание, склад, дом быта, право аренды помещения, 3 магазина, право застройки 3 земельных участков.
Контактные тел. в Бресте: (0162) 23-42-60, 23-24-21

КОБРИН *3 магазина, 2 здания, 4 киоска, кафе, право застройки земельного участка.*
Контактные тел. в Кобрине:(01642) 2-75-61, 2-20-99

20 ДЕКАБРЯ:

БАРАНОВИЧИ
3 магазина, 3 здания, право аренды 7 помещений, право застройки 3 земельных участков, фотоателье, незавершенное строительство, парикмахерская.
Контактные тел. в Барановичах:(01634) 5-36-33, 2-46-07

28 ДЕКАБРЯ:

ГРОДНО
5 магазинов и ресторан.
Контактные тел. в Гродно:(0152) 45-29-81, 47-29-56

САМОКОПИРУЮЩИЕ БУХГАЛТЕРСКИЕ БЛАНКИ

производство, продажа, доставка ООО "ЭВАРГРИН".

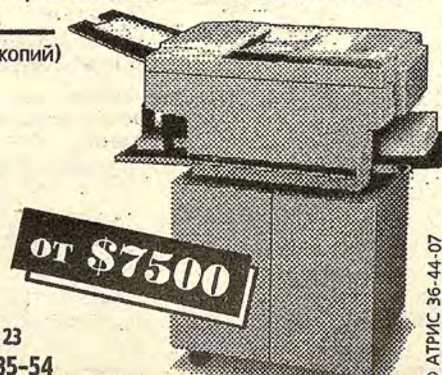
Тел./факс (0172) 21-77-65.

ЦИФРОВАЯ АВТОМАТИЧЕСКАЯ ПЕЧАТНАЯ МАШИНА

SUPERFAX® 5400 S/5500 S
Digital Copy Printer

- разрешающая способность .... 400 DPI
- скорость копирования .... 50-130 листов/мин
- min/max размер оригинала .... 100х148 мм/297х420 мм
- масштабирование .... 92; 86; 82; 71 %
- емкость приемника .... 1000 листов

- цена копии при больших тиражах (более 150 копий) приближается к стоимости бумаги и чернил
- интерфейс связи с персональным компьютером
- возможность использования аппарата в типографском производстве
- качество копии, как у лазерного принтера
- цифровой метод сканирования и создания изображения



от $7500

ИНКОСАК Минск, ул. Кирова, 23
Тел. (0172) 22-35-54

© АТРИС 36-44-07

О создании Совета по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 568 от 13 октября 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Создать Совет по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь.

2. Утвердить:

Положение о Совете по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь (прилагается);

состав Совета по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь согласно приложению.

3. Установить, что вносимые в Кабинет Министров Республики Беларусь проекты законов и других нормативных актов по вопросам страхования рассматриваются первоначально Советом по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь.

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ
о Совете по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь

1. Совет по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь (далее — Совет) создается в целях обеспечения экспертизы вносимых в Кабинет Министров Республики Беларусь проектов законов и других нормативных актов по вопросам страхования и гарантий инвестиций, подготовки рекомендаций и предложений по развитию страхования.

2. В своей деятельности Совет руководствуется законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Совет, исходя из целей его создания:

осуществляет подготовку предложений и рекомендаций по формированию государственной политики в области страхования;

проводит экспертизу и дает заключения по вносимым на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь проектам законов и других нормативных актов по вопросам страхования;

может привлекаться к подготовке проектов международных и межправительственных договоров по вопросам страхования.

4. Состав Совета утверждается постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь.

5. Совет возглавляет председатель. Председатель Совета имеет двух заместителей и секретаря.

6. Председатель Совета осуществляет руководство деятельностью Совета и несет персональную ответственность за ее результаты, утверждает планы работы Совета и подписывает принимаемые решения.

7. Секретарь Совета составляет планы работы Совета, перечень вопросов для его рассмотрения, обеспечивает оформление протоколов заседаний и выписок из протоколов.

8. Заседания Совета проводятся председателем Совета либо по его поручению заместителем председателя в соответствии с планом работы Совета. По рассмотренным вопросам Совет принимает решения, которые представляются в Кабинет Министров Республики Беларусь.

9. Заседания Совета проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал. Решения Совета оформляются протоколом и доводятся до заинтересованных в виде выписок из протокола.

10. Для работы в Совете могут привлекаться руководители и специалисты министерств, других центральных органов управления, учреждений, организаций, предприятий.

11. Для осуществления своих функций Совет может создавать рабочие группы и комиссии под руководством председателя Совета или его заместителя.

ПРИЛОЖЕНИЕ
к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 октября 1995 г. N 568

СОСТАВ
Совета по вопросам страхования при Кабинете Министров Республики Беларусь

Дик Павел Владимирович	— министр финансов (председатель Совета)
Галов Александр Федорович	— заместитель министра финансов (заместитель председателя Совета)
Лесик Николай Владимирович	— председатель Государственного страхового надзора при Министерстве финансов (заместитель председателя Совета)
Морова Антонина Петровна	— заместитель руководителя группы советников премьер-министра Республики Беларусь (секретарь Совета)
Бабарика Петр Андреевич	— генеральный директор страховой организации "Багач" (с его согласия)
Пастарнак Дмитрий Леонидович	— заведующий сектором экономического управления аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь
Пилипейко Михаил Миронович	— заместитель председателя Государственного страхового надзора при Министерстве финансов
Рогачевский Антон Стефанович	— первый заместитель председателя Государственного страхового надзора при Министерстве финансов
Хамицаева Валентина Николаевна	— заместитель начальника управления налоговой политики Министерства финансов
Хомярчук Виктор Михайлович	— президент Белорусского страхового союза (с его согласия)
Хотина Галина Дмитриевна	— заместитель председателя комитета по инвестициям Министерства экономики
Цариков Александр Сергеевич	— судья Высшего хозяйственного суда
Шляхтич Виктория Владимировна	— начальник управления хозяйственного законодательства Министерства юстиции
Шуст Виктор Иванович	— генеральный директор Белорусской государственной страховой организации
Янтовская Елена Владимировна	— главный специалист юридического управления аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь

"Фирмы" полярные, точка зрения общая

Вместо комментария

"Уж сколько раз твердили миру", что страхование — благо и одновременно один из инструментов для оздоровления, а порой и спасения экономики государства. Нашего в его нынешнем состоянии в особенности. Оставаясь процентов на 80—85 собственником основных фондов и другого имущества республики, оно при таком пустом бюджете не в силах в "случае чего" возместить материальный ущерб за порчу или гибель этого имущества. А страховые организации в силах. Более того, благодаря своему предназначению и специфике, они способны стать мощным антиинфляционным фактором, пополнить ряды крупных инвесторов, без которых нашей экономике уже не обойтись. В конце концов, развитие страхового бизнеса расширит налоговую базу государства, способствуя тем самым накоплению бюджета.

На Западе по уровню развития страхования определяют уровень развития рыночной экономики. Например, в Швеции страхованием охвачено 98% частных строений, а в Германии страхованием жизни — 87% населения. Там застраховано практически все, даже ноги балерины, голосовые связки певца, пальцы музыканта. Это показатель здорового образа жизни, уровня цивилизации. Иначе говоря, страхование предоставляет населению двойную защиту: страховую и социальную. У нас же до сих пор страховая отрасль развивалась больше в количественном, чем в качественном отношении. Самый сильный сдерживающий фактор — недостаточное, замедленное правовое обеспечение. В отличие от России, где в этой области уже действует целый пакет законодательных актов, в Беларуси принят пока лишь один Закон "О страховании". Второй — "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств" — принят Верховным Советом только в первом чтении. Остальные вопросы развития отрасли регулируются пока постановлениями правительства, приказами Минфина и Госстрахнадзора — их 15. Ряд документов находится в стадии разработки и обсуждения, в т.ч. и"в стенах" только что созданного Совета при КМ РБ. Так, 16 ноября сего года в нем обсуждались проекты постановлений Кабинета Министров об обязательном страховании пассажиров, работников налоговой службы, о страховых брокерах и об инвестиционной деятельности страховых организаций. Очевидно, проблема сдвинулась с мертвой точки.

Для Госстрахнадзора постановление правительства N 568 не менее важно, чем для страховщиков. Дело в том, что иногда при подготовке тех или иных документов с этим достаточно активным "действующим лицом" на рынке страховых услуг "забывали" посоветоваться. Теперь надзор постоянно и официально "вхож" в процесс подготовки и определения качества и приоритетности необходимых отрасли актов.

Михаил ПИЛИПЕЙКО,
заместитель председателя Госстрахнадзора

* * *

С РАСПАДОМ плановой экономики государство совершенно естественно утрачивает функции гаранта по всем тем рискам, которые могут подстерегать хозяйствующих субъектов и население в ходе осуществления ими производственной или иной деятельности. В мире таким гарантом выступает страхование, пронизывающее все направления экономики, а также социальную жизнь.

С развитием отечественного страхования и у нас все в большем количестве проектов и самих документах появляются положения, касающиеся этой сферы. Делается это не всегда грамотно. Подчас руководители министерств и ведомств своей волей вводят обязательность того или другого страхования для подведомственных предприятий. Весьма своеобразно трактуют даже базовые, хрестоматийные положения, хотя существует закон о страховании, определивший многие нормы.

Идея создания подобного совета появилась достаточно давно, мы пытались создать аналогичный при Верховном Совете. Только он все равно мог бы отслеживать лишь проекты законов, но не множество различного рода нормативных актов других ветвей власти.

Наконец, идея осуществилась.

Созданный при правительстве новый совет объединил очень серьезных специалистов из всех отраслей, связанных со страхованием. Совет наделен большими полномочиями, может приглашать профессионалов из других сфер для решения конкретных вопросов. Насколько мне известно, это второй орган после экономического совета, который создан при Кабинете Министров.

Первая, очень важная задача нашего Совета — проводить экспертизу всех документов, которые выносятся на утверждение премьер-министра или президента в части вопросов, связанных со страхованием, чтобы не прошли ошибочные решения. Например, неоднократно предпринимались попытки ввести обязательное страхование пассажиров, хотя во всем мире существует практика, когда пассажира страхует перевозчик, т.е. ответственность несет именно он, а не сам пассажир.

У нас нет никакого другого органа, который бы определял приоритеты в развитии тех или иных направлений страхования в зависимости от конкретной ситуации в экономике.

Вот все говорят: нужны инвестиции, нет средств для развития. Но мы совершенно не задействуем внутренний потенциал — средства населения, свободные средства хозяйствующих субъектов. Вовлечь их в инвестиционный процесс проще всего через систему страхования, защитив тем самым от риска. Только никто страховаться не будет, если затраты по страховым взносам ложатся на прибыль, а взносы граждан облагаются подоходным налогом и пр. Здесь государство должно обеспечить благоприятные условия для привлечения этих денег. Думаю, оптимальные механизмы регулирования, в т.ч. и налоговые, помогут найти совет.

Также как и определить приоритеты, связанные с будущим. Очень важен вопрос, которым еще никто не занимался, но который встанет со всей остротой уже к концу следующего года — введение обязательного медицинского страхования.

Уже на первом заседании совета будет слушаться очень важный законопроект "Об основах проведения обязательного страхования в Республике Беларусь". Планируем рассмотреть проекты постановлений о страховых брокерах, об инвестиционной деятельности страховых организаций, об обязательном страховании работников налоговых служб, обсудить вопросы налогообложения страховой деятельности.

Убежден, чем больше будет подобных советов по различным направлениям, тем лучше: коллегиальность и демократизм в обсуждении, учет всех заинтересованных мнений позволят избежать ошибочных решений.

Виктор ХОМЯРЧУК,
президент Белорусского страхового союза

СТРАХОВЩИКИ В ОЖИДАНИИ

Весьма неоднозначно оценивают участники белорусского рынка страховых услуг проект поправок к Закону "О страховании", подготовленный в Высшем хозяйственном суде. С одной стороны, он, вроде, и нашел "вмонтированные" в действующее законодательство "ограничители" процветания страхового бизнеса в республике. С другой,— этих самых "ограничителей" добавил.

Первое и главное, как отмечают многие страховщики, законопроект предлагает снять монополию государственных страховых организаций на занятие обязательным страхованием. Второе — частично освободить страховые взносы от налогообложения, точнее,крохотную часть доходов граждан, направляемых на взносы при страховании жизни и пенсии. Наконец, предполагается введение института "перестрахования" (взаимного страхования).

Что же касается более мелких потенциальных нововведений, то они, по мнению многих, если будут приняты в том виде, что есть, способны ощутимо травмировать еще неокрепший наш страховой бизнес. А то и довести до "летального исхода" значительную часть его представителей. Уже хотя бы тем, что проект предлагает поднять недосягаемую для большинства компаний высоту (см.рейтинг в "НЭГ" N 48) размеры их активов. Кроме того, велик шанс ограничить "количество степеней свободы" страховщиков, как выражаются "технари". А значит — ухудшить качество страховых услуг, конкурентоспособность на этом рынке.

Ну что тут добавить? Тяжело, ох и тяжело дается нашему пресловутому менталитету поиск золотой середины и рыночная наука в целом.

Анна НИКОЛАЕВА

Вопросы Государственного страхового надзора при Министерстве финансов

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 570 от 13 октября 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о Государственном страховом надзоре при Министерстве финансов.

2. Министерству финансов предусмотреть в проекте бюджета на 1996 год необходимые финансовые ресурсы для функционирования в областях структурных подразделений Государственного страхового надзора.

3. Разрешить Государственному страховому надзору при Министерстве финансов создать в 1995 году в установленном порядке централизованный инвестиционный фонд и специализированный отраслевой фонд для финансирования научно-исследовательских, опытно-конструкторских работ и освоения новых видов наукоемкой продукции за счет добровольных отчислений в размере до 1 процента от сумм поступивших страховых взносов страховых организаций с отнесением их на себестоимость страховых услуг.

4. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 февраля 1992г. N 101 "Вопросы Государственного страхового надзора Республики Беларусь при Совете Министров Республики Беларусь (Госстрахнадзора Республики Беларусь)" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 6, ст.96);

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12 октября 1993г. N 690 "Вопросы Государственного страхового надзора Республики Беларусь при Совете Министров Республики Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 29, ст.562).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ *о Государственном страховом надзоре при Министерстве финансов*

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 570 от 13 октября 1995г.

1. Государственный страховой надзор при Министерстве финансов (Госстрахнадзор) является центральным органом управления, осуществляющим надзор за страховой и перестраховочной деятельностью на территории Республики Беларусь в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

2. В своей деятельности Госстрахнадзор руководствуется актами законодательства Республики Беларусь, Положением о Министерстве финансов Республики Беларусь и настоящим Положением.

Госстрахнадзор в установленном порядке образует в областях структурные подразделения без права юридического лица, в пределах своей компетенции устанавливает их полномочия и утверждает положения об этих подразделениях.

3. Госстрахнадзор является юридическим лицом, имеет печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь и со своим наименованием, а также расчетный, валютный и иные счета в банках.

4. Основными задачами Госстрахнадзора являются:

4.1. обеспечение выполнения всеми участниками страховых отношений требований законодательства Республики Беларусь о страховании в целях эффективного развития страховых услуг, защиты прав и интересов страхователей, страховщиков и государства;

4.2. контроль за выполнением страховыми и перестраховочными организациями, их обособленными структурными подразделениями и страховыми брокерами требований законодательства о страховании;

4.3. защита прав и интересов страхователей, страховщиков и государства по вопросам, входящим в компетенцию Госстрахнадзора, проведение эффективной политики в области страхования;

4.4. регулирование внешнеэкономической деятельности по страхованию, разработка концепции совершенствования законодательства и нормативных актов о страховании.

5. Госстрахнадзор в соответствии с возложенными на него задачами:

5.1. осуществляет регистрацию страховых и перестраховочных организаций, представительств, филиалов, отделений и других обособленных подразделений страховых и перестраховочных организаций Республики Беларусь, осуществляющих деятельность на ее территории и ведет их государственный реестр;

5.2. дает разрешения на открытие за пределами Республики Беларусь филиалов и представительств, дочерних страховых и перестраховочных организаций, а также страховых и перестраховочных организаций с долей собственности республиканских инвесторов в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь;

5.3. выдает страховым, перестраховочным организациям и страховым брокерам лицензии на каждый вид страховой деятельности;

5.4. осуществляет контроль за соблюдением страховыми, перестраховочными организациями и страховыми брокерами требований законодательства Республики Беларусь о страховании;

5.5. контролирует выполнение страховыми и перестраховочными организациями законодательства об оплате труда;

5.6. обобщает страховую практику, дает страховым и перестраховочным организациям разъяснения по вопросам применения законодательства о страховании, разрабатывает и вносит в установленном порядке предложения по его совершенствованию;

5.7. обеспечивает единообразие ведения страховыми и перестраховочными организациями учета и составления отчетности, порядка формирования резервов и разработки методики определения страховых тарифов;

5.8. разрабатывает и утверждает в установленном порядке нормативные документы по вопросам страхования, регламентирующие деятельность страховых и перестраховочных организаций;

5.9. регулирует внешнеэкономическую деятельность по вопросам страхования.

6. Госстрахнадзор в пределах своей компетенции и в соответствии с законодательством:

6.1. взаимодействует с центральными органами управления Республики Беларусь, органами государственного страхового надзора других государств;

6.2. представляет интересы Республики Беларусь в международных организациях по вопросам надзора и регулирования страховой деятельности, участвует в их работе;

6.3. участвует в подготовке международных договоров и соглашений по вопросам страхования, оказывает содействие страховым организациям Республики Беларусь по взаимодействию со страховыми и перестраховочными организациями других государств;

6.4. вносит в установленном порядке на рассмотрение Кабинета Министров Республики Беларусь и Президента Республики Беларусь через Министерство финансов проекты актов законодательства по вопросам, входящим в компетенцию Госстрахнадзора;

6.5. регулирует страховую деятельность, проводит экономический анализ и прогнозирует развитие рынка страховых услуг в Республике Беларусь;

6.6. устанавливает нормативные размеры соотношения между активами и принятыми страховыми обязательствами, определяет объемы и сроки представления бухгалтерской и статистической отчетности, а также порядок и сроки публикации страховыми и перестраховочными организациями годовых балансов, отчетов о прибылях и убытках;

6.7. разрабатывает и утверждает в установленном порядке план счетов и другие документы по бухгалтерскому учету и отчетности страховых и перестраховочных организаций по согласованию с Министерством финансов и Министерством статистики и анализа;

6.8. определяет условия, на основании которых страховые и перестраховочные организации и их обособленные подразделения осуществляют страховую деятельность;

6.9. проводит аттестацию профессиональной годности кандидатов на должности руководителей, первых заместителей руководителей и главных бухгалтеров страховой, перестраховочной организаций, руководителей обособленных подразделений и страховых брокеров;

6.10. издает приказы, инструкции, методические указания, а также дает указания (предписания) в пределах своих полномочий, обязательные для исполнения всеми страховыми, перестраховочными организациями и страховыми брокерами.

7. Госстрахнадзор имеет право:

7.1. проводить проверки выполнения страховыми и перестраховочными организациями требований законодательства о страховании, в том числе соблюдения соотношения между активами и принятыми ими обязательствами, и давать страховым и перестраховочным организациям обязательные для исполнения указания (предписания) об устранении нарушений законодательства о страховании, о приведении в соответствие соотношения между активами и принятыми ими обязательствами;

7.2. применять к страховым, перестраховочным организациям и страховым брокерам санкции за нарушение законодательства о страховании в порядке и размерах, установленных законодательством;

7.3. приостанавливать действие выданных лицензий на определенный срок до устранения выявленных нарушений или давать указания об устранении нарушений, не приостанавливая действия лицензий, или принимать решения об их отзыве. При повторном или грубом нарушении порядка осуществления страховой, перестраховочной или брокерской деятельности, на которую выдана лицензия, может ее аннулировать;

7.4. давать предписания владельцам страховой или перестраховочной организации либо ставить вопрос перед соответствующим государственным органом о проведении мероприятий по финансовому оздоровлению страховой или перестраховочной организации, о замене руководства страховой или перестраховочной организации, о ликвидации страховой или перестраховочной организации в случае систематического нарушения законодательства о страховании, неисполнения его предписаний, возникновения положения, угрожающего интересам страхователей;

7.5. принимать решение о принудительной ликвидации страховой или перестраховочной организации в случае задержки начала ее деятельности более чем на шесть месяцев со дня регистрации;

7.6. обращаться в судебные органы для рассмотрения вопроса о банкротстве страховых организаций, не обеспечивающих свои обязательства по выплате страховых сумм и страхового возмещения;

7.7. приостанавливать операции страховых и перестраховочных организаций по расчетным и другим счетам в банках и иных финансово-кредитных учреждениях в случаях:

деятельности без регистрации либо соответствующей лицензии;

систематического нарушения законодательства о страховании;

неисполнения предписаний Госстрахнадзора;

осуществления запрещенных законодательными актами Республики Беларусь операций либо операций, выходящих за пределы прав страховой или перестраховочной организации;

7.8. взимать со страховых и перестраховочных организаций, их обособленных подразделений и брокеров плату за государственную регистрацию и выдачу им лицензий на осуществление страховой и перестраховочной деятельности в размерах, установленных законодательством;

7.9. получать от страховых и перестраховочных организаций установленную отчетность по страховым и перестраховочным операциям, справки и иную информацию о финансово-экономической деятельности этих организаций, а также обращаться за получением такой информации в кредитные учреждения, организации и к гражданам;

7.10. принимать участие в экспертизе учебных программ по страхованию в высших и средних специальных учебных учреждениях, программ специализированных организаций по подготовке и повышению квалификации кадров для страховых и перестраховочных организаций.

8. Госстрахнадзор при осуществлении своей деятельности создает советы, комиссии, привлекает экспертов для проведения проверок страховых организаций.

9. Госстрахнадзор возглавляет Председатель, назначаемый на должность и освобождаемый от должности Кабинетом Министров Республики Беларусь по представлению Министерства финансов.

Председатель Госстрахнадзора имеет трех заместителей, в том числе одного первого, назначаемых на должность и освобождаемых от должности Министром финансов.

Структурные подразделения Госстрахнадзора в областях возглавляют руководители, назначаемые Председателем Госстрахнадзора.

10. Председатель:

10.1. руководит деятельностью Госстрахнадзора, несет персональную ответственность за выполнение возложенных на Госстрахнадзор задач и функций;

10.2. распределяет обязанности между своими заместителями по руководству отдельными направлениями деятельности Госстрахнадзора;

10.3. утверждает положения о структурных подразделениях Госстрахнадзора, определяет права и обязанности их должностных лиц;

10.4. утверждает структуру и штатное расписание центрального аппарата Госстрахнадзора и его структурных подразделений в пределах установленных численности работников и расходов на их содержание;

10.5. создает в установленном порядке фонд на представительские цели и другие внеплановые мероприятия;

10.6. принимает на работу, в том числе на контрактной основе, в порядке, определяемом законодательством, и увольняет с работы работников центрального аппарата Госстрахнадзора и руководителей его структурных подразделений;

10.7. управляет структурными подразделениями Госстрахнадзора в порядке, установленном законодательством и настоящим Положением;

10.8. ставит вопрос в пределах своей компетенции перед соответствующими органами о привлечении к ответственности должностных лиц, грубо нарушающих законодательство о страховании;

10.9. организует обучение и повышение квалификации работников центрального аппарата и структурных подразделений Госстрахнадзора;

10.10. имеет право без доверенности действовать от имени Госстрахнадзора, представлять его интересы, в установленном порядке распоряжаться имуществом и денежными средствами, заключать договоры, в том числе трудовые, открывать счета в банках;

10.11. осуществляет другие права в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

11. На должности руководителей и специалистов Госстрахнадзора и его структурных подразделений назначаются лица, отвечающие требованиям квалификационных характеристик.

12. Должностные лица Госстрахнадзора и его структурных подразделений в соответствии с законодательством несут ответственность за сохранение государственной и служебной тайны, а также сведений, составляющих коммерческую тайну страховщика.

13. Для коллективного обсуждения наиболее важных вопросов и выработки решений по ним в Госстрахнадзоре образуется коллегия в составе Председателя Госстрахнадзора (председатель коллегии), его заместителей по должности, других руководящих работников Госстрахнадзора. В состав коллегии могут входить руководящие работники центрального аппарата Министерства финансов и структурных подразделений Госстрахнадзора.

Численность и персональный состав коллегии утверждаются Министерством финансов по представлению Председателя Госстрахнадзора.

Решения коллегии оформляются протоколами и реализуются, как правило, приказами Председателя Госстрахнадзора. В случае разногласий между Председателем и коллегией, возникающих при принятии решений, Председатель проводит в жизнь свои решения, докладывая о них Министру финансов, а члены коллегии, в свою очередь, имеют право информировать Министра финансов о своей позиции.

14. Численность и фонд оплаты труда работников центрального аппарата Госстрахнадзора и его структурных подразделений устанавливаются Кабинетом Министров Республики Беларусь в пределах выделенных средств.

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.

Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
BelABM 486DX2-66	4	540	3.5"	SVGA.28	512	+	VLB,Intel, MPR II, NI, сертиф.	24	983	BelABM	34-79-72 34-81-05
BelABM 486DX2-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,VLB,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	1233		
BelABM 486DX2-66	8	1080	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	1373		
BelABM 486DX2-80	4	540	3.5"	SVGA.28	512	+	VLB,AMD,MPR II, NI, сертиф.	24	1022		
BelABM 486DX2-80	4	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,VLB,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1126		
BelABM 486DX2-80	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,VLB,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1282		
BelABM 486DX2-80	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,PCI,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1297		
BelABM 486DX2-80	8	1080	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,PCI,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1427		
BelABM 486DX4-100	4	540	3.5"	SVGA.28	512	+	VLB,AMD,MPR II, NI, сертиф.	24	1074		
BelABM 486DX4-100	4	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,VLB,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1178		
BelABM 486DX4-100	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,VLB,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1334		
BelABM 486DX4-100	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,PCI,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1349		
BelABM 486DX4-100	8	1080	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,PCI,AMD,MPR II,NI,сертиф.	24	1479		
BelABM Pentium90	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K512,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	1687		
BelABM Pentium90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1	+	K512,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	2129		
BelABM Pentium100	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K512,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	1755		
BelABM Pentium100	16	1080	3.5"	SVGA.28	1	+	K512,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	2194		
BelABM Pentium133	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K512,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	2399		
BelABM Pentium133	16	1080	3.5"	SVGA.28	1	+	K512,PCI,Intel,MPR II,NI,сертиф.	24	2708		
MAS 486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K256, MPR II	24	1070	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
MAS 486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, MPR II, PCI/VLB/ISA	24	1160		
MAS 486DX2-80	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, MPR II, PCI/VLB/ISA	24	1160		
MAS 486DX4-100	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, MPR II, PCI/VLB/ISA	24	1201		
MAS Pentium60	8	635	//	SVGA.28	1	+	K256, MPR II, PCI/VLB/ISA	24	1630		
MAS Pentium75	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256, MPR II, PCI/VLB/ISA	24	1890		
MAS Pentium90	8	540	//	SVGA.28	1	+	K512, MPR II, PCI/VLB/ISA	24	2080		
NTT 486SX40	2	340	3.5"	mVGA	256	+	K8int, UMC, ISA	12	613	Информатика	37-00-62 37-45-19
NTT 486SX40	4	635	//	SVGA.28	512	+	K8int, UMC, ISA, MPR II	12	874		
NTT 486DX2-66	2	340	3.5"	mVGA	512	+	K256, AMD, VLB	24	682		
NTT 486DX2-66	4	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, AMD, VLB, MPR II	24	999		
NTT 486D22-80	8	850	//	SVGA.28	1	+	K256, AMD, VLB, MPR II	24	1282		
NTT 486DX4-100	4	340	3.5"	mVGA	512	+	K256, AMD, VLB	24	842		
NTT 486DX4-100	4	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, AMD, VLB, MPR II	24	1107		
NTT 486DX4-100	4	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, AMD, PCI, MPR II	24	1132		
NTT 486DX4-100	8	850	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, AMD, PCI, MPR II	24	1299		
NTT 486DX4-100	16	850	//	SVGA.28	1	+	K256, AMD, PCI, MPR II	24	1687		
NTT 486DX4-120	4	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, AMD, PCI, MPR II	24	1162		
NTT 486DX4-120	8	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, AMD, PCI, MPR II	24	1337		
NTT 486DX4-120	8	850	//	SVGA.28	1	+	K256, AMD, PCI, MPR II	24	1422		
NTT Pentium 100	8	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, Intel, PCI, MPR II	30	1559		
NTT Pentium 100	16	850	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, Intel, PCI, MPR II	30	1901		
NTT Pentium 100	16	1080	3.5"	SVGA.28	2	+	K256, Intel, PCI, m-r 15"NI	30	2149		
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ											
ALR Evol.Dual6 P6-150	16	2G	3.5"	SVGA15"	1	+	K256,PCI/ISA,бел.серт.	60	от 5000	Компоненты и системы	29-21-03
ALR Rev.MP P-133	40	6.2G	3.5"	SVGA15"	1	+	K512,PCI/EISA,бел.серт.	60	от 5000		
ALR R.Q-SMP 4xP-133	128	26G	3.5"	SVGA17"	1	+	K4x1Mb,PCI/EISA,RAID,бел.серт.	60	от 10000		
Compaq 486SX2-66	4	270	3.5"	integ.14"	512		Presario 522CDS,4-скор.CD-ROM	36	1200	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq 486DX2-66	8	420	3.5"	integ.14"	512		Presario 524CDS,4-скор.CD-ROM	36	1952		
Compaq 486DX2-66	8	420	3.5"	integ.14"	512		Presario 528CDTV,тел.тюнер,CD-ROM	36	2284		
Compaq P-75	8	630	3.5"	на выбор	1		ProLinea 575e,ISA/PCI,DeskTop,E-IDE	36	1840		
Compaq 486DX2-66	8	.	3.5"	на выбор	1		ProLinea 466M1,Slimline,ISA/PCI	36	1350		
Compaq 486DX2-66	8	630	3.5"	на выбор	1		ProLinea466M630,Slimline,ISA/PCI	36	1543		
Compaq P-100	16	1080	3.5"	на выбор	1		DeskPro Std,ISA/PCI,int.Ethernet	36	3732		
Compaq P-120	16	1080	3.5"				ProSignia500,K256,Triflex/PCI,f.SCSI-2	36	5575		
Compaq P-100	16	2100	3.5"				ProLiant1500 M2100,Triflex/PCI,SCSI-2	36	9042		
NOTEBOOK											
Compaq 486DX4-75	8	420	3.5"	10.4"Color			Contura 420C, CSTN	36	3473	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq 486DX4-100	8	720	3.5"	10.4"Color			Contura 430CX, TFT	36	5024		
Compaq P-120	8	1200	3.5"	10.4"Color			LTE 5200, CSTN	36	8324		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Настольные издательские системы "под ключ"			БОФФ	39-59-24
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
MS OFFICE4.3 PROF	рус., Excel5, Word6.0, Access2.0-рус., Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11 — русская сетевая версия Windows		37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
Новые поступления с программами и играми (+ прокат)		от 4.5	ВиО	30-32-47
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ				
База данных по финансам, налогам, бухгалтерскому учету			ИВЦ Минфина	20-29-89
Нормативные документы по финансам, налогам, бухгалтерскому учету				20-29-87
БД по законодательству РБ, более 4500 документов, актуал. ежедн.			Актив	20-35-81
ЮСИАС 3.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией	195	РЕГИСТР	49-41-28
Каталог "Оптовая торговля Беларуси-95"			НТЦ	26-24-15
Справочная литература по экономике, языкам, компьютерам и др.				
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, СНГ, Европы, "Товар.номенкл.ВЭД"			ЧП Комлев	43-42-77
МОНИТОРЫ				
SAMPO KDM-2055	20",.31,1024x768,50-90Hz,110MHz,MPR II,1г.г.	1150	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Smile CA2011 20"	1280x1024,64kHz/100Hz,NI,.31,MPR II,1г.г.	1390		
Smile CA1706 17"	1600x1280,80kHz/100Hz,NI,.26,Green,LCD,MPR II,1г.г.	940		
Smile CA1718 17"	1280x1024,65kHz/100Hz,NI,.26,Green,LCD,MPR II,1г.г.	870		
Smile CA1506 15"	1280x1024,50kHz/100Hz,NI,.28,Green,LCD,MPR II,1г.г.	450		
Smile CA1516 15"	1280x1024,50kHz/100Hz,NI,.28,MPR II,1г.г.	520		
Smile CA1414 14"	1024x768,50/90Hz,NI,.28,MPR II,1г.г.	290		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Fujitsu DL700	A4,24pin,360pin,180cps,рус.,склад,2г.г.	245	BelABM	34-79-72 34-81-05
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 340dpi, склад, 1г.г.	от 315		
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	195	Котбис	36-03-12 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1г.г.	220		
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300cps, рус., 17.5Kb, 1г.г.	380	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA MP-5460	A3, 9pin, 300cps, рус., 4 вида закладки, 8Kb, 1г.г.	395		
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192cps, рус., 1Kb, 1г.г.	210		
Epson FX-870	A4, 9pin, 380cps, 1г.г.	510	Информатика	37-06-62
Струйные				
SEIKOSHA SJ330	A4, 300dpi, 3ppm, черно-белый, 24Kb, 1г.г.	390	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA SJ360 Color	A4, 300dpi, 3ppm, цветной, 128Kb, 1г.г.	510		
Лазерные				
OKI 600ex	A4, 300dpi, 6ppm, 1Mb, 1г.г.	775	MAC Элект.	35-12-01
Star WINTYPE 4000	A4, 600dpi, 4ppm, кабель, 1г.г.	690	Компоненты и с.	29-21-03
XEROX 4505	A4, 5ppm, 600dpi, 2Mb, 1г.г.		БИ-ПРОЕКТ	32-50-68 32-53-76
XEROX 4510	A4, 10ppm, 600dpi, 2Mb, 1г.г.			
XEROX 4520	A4, 20ppm, 800dpi, 4Mb, 1г.г.			
XEROX 4900	A4,12ppm,1200x300dpi,12Mb,цветной,1г.г.			
Банковские				
SEIKOSHA BP-5780	A3, 18pin, 780cps, рус., 60Kb,1г.г.	1950	MAC Элек.	35-12-01
Star SP342 чековый	9pin,128cps,80 мм,40 зн./стр.,бел.сертиф.,1г.г.	620	Компоненты и с.	29-21-03
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ				
Картриджи	для всех типов матричных принтеров, "Promotex" США	от 3.1	СП Ласер	26-74-56 23-68-11
Красящие ленты	25.4, 12.7, 10, 8, 6.35 мм HD, четырехцветная, "Promotex" США	от 0.9		
Чернила	для струйных принтеров HP, заправка в картридж	7		
Картриджи LAMBDA	для матр.принтеров Epson, OKI, Star	от 3.1	МЕДХОР	20-19-32 20-23-56
Картридж	для струйных HP DJ, Canon, Epson Stylus	от 28		
Картридж	для лазерных принтеров HP LJ	от 110		
Тонеры, картриджи	HP LJ II/III, IIP/IIIP, 4L/4P, 4/4M, заправка, восстановление		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Картриджи	для матр.принтеров Epson,Olivetti,Canon,OKI и др.			
	HP DJ 3**,5**,5**c 850c,1200c,1600c			
	Canon BC-01,BC-02,BC-20,BC-21,заправка			
Чернила	Fullmark для заправки HP DJ,Canon,Epson			
Заправка картриджей для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson				
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Локальные вычислительные сети "под ключ"			BelABM	34-79-72
СКАНЕРЫ				
TwainScan Color400	400dpi,16M color,256gray,ручной,Twain,1г.г.	270	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
TwainScan Gray800	800dpi, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	130		
TwainScan Color800	800dpi,16M color,256gray,ручной,Twain,1г.г.	335		
PrinScan 105	400dpi,256gray,ручной для Notebook/LPT,Twain,1г.г.	240		
Plug-N-Scan 256	400dpi,256gray,ручной для Notebook PCMCI,Twain,1г.г.	310		
Plug-N-Scan Color	800dpi,16M color,ручной для Notebook PCMCI,Twain,1г.г.	395		
PrinScan Color	400dpi,16M color,ручной для Notebook/LPT,Twain,1г.г.	330		
Scan FX(сканер,факс,копир.)	600dpi, 16M color, 256 gray, листовой, 1г.г.	550		
Page Peader (portable)	400—800dpi, 256 gray, листовой, 1г.г.	320		
ScanPlus Color	600/1200dpi,16M color,листовой,Twain,1г.г.	510		
Paragon Sheatfed 630	300/600dpi,256gray,листовой,Twain,1г.г.	300		
Paragon 600	600/1200dpi,16M color,256gray,планшетный,Twain,1г.г.	815		
Paragon Juliet (офисный)	встроен.факс.,копир.,600/1200dpi,16M Color,планшет.,Twain,1г.г.	1080		
Paragon 800 (SP)	800/1200dpi,30-bit,156gray,планшетный,Twain,1г.г.	995		
Paragon 1200	1200/2400dpi,16M color,256gray,планшетный,Twain,1г.г.	1120		
Paragon 1200 Combo	1200/2400dpi,16M color,156gray,планшетный,Twain,1г.г.	1395		
ДИСКЕТЫ				
BASF EXTRA, 3M	3.5" и 5.25" в ассортименте	от 0.39	дистр.BASF,3M	26-96-61
POLAROID	5.25", 2HD, FROM DOS PQ Polaroid, 10 шт., гарантия	7	Polaroid RB	64-55-84 (0172)100-107
POLAROID	3.5", 2HD FROM DOS PQ Polaroid, 10 шт., гарантия	8.7		
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, 2HD, США, гарантия	0.84/0.79	Элемед	20-69-64
СТРИМЕРЫ				
Conner 850	850Mb, внутренний, IDE, 1г.г.	330	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Conner TSM420R	420Mb,внутренний/внешний,IDE,W/Date cartr.,1г.г.	190/385		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ				
EXIDE ONE UPS	250VA, off-line, США, 1г.г.	150	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
	400VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	225		
	600VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	365		
	900VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	599		
	1200VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	790		
EXIDE Prestige600 STD	600VA, on-line, LAN, США, 1г.г.	799		
EXIDE Prestige800 EXT	800VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	860		
EXIDE Prestige1000 EXT/STD	1000VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	999/930		
EXIDE Prestige1250 EXT	1250VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	1250		
EXIDE Prestige1500 EXT	1500VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	1450		
EXIDE Prestige3000 EXT	3000VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	2980		
EXIDE Prestige6000 EXT	6000VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	5500		
Halt/Full Battery 800-1500VA	batt for Prestige 800—1500	380/510		
Battery 3000VA/6000VA	batt for Prestige 3000/6000 EXT	650/690		
EXIDE Plus 6000-80000	6000—80000VA,3 фазы,on-line,LAN,модульный,США,1г.г.	4125—60076		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
Принтерные переключатели	2x1, 2x2, 4x1, ручные и автоматич.	15—132	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Кабель	Centronics, 2/5/7/10 м	3—10		
	RS-RS, 2/3/5/7 м	4—10		
ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ				
POLAROID	CP Universal I, 13-15", антиблик.полный комплекс защиты, гар.	105	Представительство POLAROID в РБ	64-55-84,(0172) 100-107
	CP-Universal II,13—15",антиблик,полный комплекс защиты, гар.	70		
	CP-60, 13-15", антиблик, гарантия	45		
	CP-Universal Workstation,19—21",антиблик,полн.защ., гар.	200		
МУЛЬТИМЕДИА				
CD-ROM drive Chinon	ATAPI-IDE, Quad speed, 620Kb/s, 1г.г.	210	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Speakers	2x60 Watt, Active, 20Hz-20кHz, 1г.г.	70		
Multimedia Kits	Sound Blaster PRO16bit + speakers + CD-ROM2speed LION IDE	149	Информатика	37-06-62 37-45-19
	Sound Blaster RPO16bit + speakers + CD-ROM 4sp. Panasonic IDE	249		
Video Blaster Pro Movie Studio, плата ввода видеоизображения в компьютер		240	Detrimex	32-60-47
Звуковая карта Gravis UltraSound Max, 16bit, 48kHz, 512Kb, интерф.CD-ROM		220		
Настольная студия видеомонтажа				
Video Machine FAST Electronic	2 видеоканала NTSC/PAL/SECAM — NTSC/PAL,DVE более 400 эффектов,управл.3-мя видеомагнит.(VHS,S-VHS,Betacam SP,MII)	от 3800		
Movie Machine Pro FAST Electronic, VHS, аппаратная M-JPEG компрессия 19:1 PAL/NTSC		от 990		
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
MultiTech MT 1932/2834ZDX	19200/28800 bps, внешний, V32ter., 1г.г.	247/450	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
1414 BOCA	14400,внутр./внеш.,V32bis,MNP2-5,V42bis,fax14400,1г.г.	150		
US Robotics	14400, int, V32bis, V42bis	125	Информатика	37-06-62 37-45-19
US Robotics	14400, ext, V32bis, V42bis	160		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Картридж	Canon E-16 тыс.руб.	1275	Электрон	26-45-55
Тонер	для Canon, XEROX, MITA, SHARP, заправка		Р.Т.С.	35-59-73
Тонер, девелопер, барабаны к копирам RICOH, Canon			БИС	26-38-58
Тонер, девелопер	пр-во Япония, для MITA, заправка, доставка тыс.руб.	от 230	Дисанс	63-11-26
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для RICOH,MITA,SHARP,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
A30, E30, E16	для Canon FC/PC 1,2,210,230,310,330,заправка, восстановление	от 60		
Canon, RICOH, Sharp, MITA, HP, XEROX	Картриджи, тонеры, светочувствительные барабаны, девелоперы, запчасти, ремонт		ТОРИС	26-25-19 26-24-12
XEROX	тонер, картриджи, барабаны, девелоперы		БИ-Проект	32-50-68
Копировальные аппараты	RICOH, Canon		БИС	26-38-58
Полноцветные копировальные аппараты RICOH, Canon				
Canon FC-330	A4, 6ppm, 1г.г.	850	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Canon FC-230	A4, 6ppm, 1г.г.	785		
Canon FC-230	A4, автоподача, картридж, E-16, модель 95г. тыс.руб.	7900	Электрон	26-45-55
Canon PC-230	A4, 4ppm, картридж E16, автоподача, 1г.г.		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Canon PC-320	A4, автоподача, картридж E16, 1г.г. тыс.руб.	7885	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-300/320	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	600/700	КМТ-сервис	21-62-07
Canon FC-230, FC-310, NP-1550, NP-6012 и др. модели, расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit и т.д.) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		*ИГЕЛЛА* г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59,	т.22-38-05, 27-85-36
Canon FC-230	A4, 4ppm, модель 1995 г. 1г.г.	680	ТОРИС	26-25-19 26-24-12
Canon NP-1215	A3, 15ppm, масшт.50—200%, 1г.г.	2255		
RICOH	A3, от 20 до 40ppm, масшт., 1 г.г.	от 1098		
Sharp, Canon	картридж, 1г.г.	от 540		62-55-35
XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.		БИ-ПРОЕКТ	32-50-68 32-53-76
XEROX 5009	A4/B4, 8ppm, масшт., 1г.г.			
XEROX 5310	B4, 10ppm, масшт., 1г.г.			
XEROX 5614	B4, 14ppm, масшт., автоподатчик, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13ppm, масшт., 1г.г.			
XEROX 5328	A3, 28ppm, автоподача, сортер, 1г.г.			
XEROX 5334	A3,32ppm,автоподача,сортер,двустор.копир.,1г.г.			
РИЗОГРАФЫ				
RICOH Priport	1г.г.		БИС	26-38-58
RISO	A4, A3, доп. оборудование, расх. материалы, 1г.г.		RISOLA	34-52-48
ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ	20-14-94 20-01-09
AGFA	фотолаборатории AGFA (возможен лизинг)		NORVO	36-85-27
AGFA	фотоматериалы AGFA			
Lotmar	фотоальбомы, фоторамки			
UNOMAT	фото-, видеоосветительное оборудование			
ТЕЛЕФОНЫ				
TA-202, SIMENS			V&K	78-24-10
Panasonic KX-T2365S	ЖКИ, гр.связь, автодозвон, память 28 ном., 1г.г. тыс.руб.	800	Алина Инт.	76-87-55 37-26-21
Panasonic	радиотел.,5 моделей,память,дв.набор,а/ответчик,1г.г.	от 85		
NOKIA, BENEFON, MAXON	радиотел., сотовой мобильной связи	от 999	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-T9080B	Радиотел., 900МГц, 1г.г. тыс.руб.	4579		
Panasonic KX-T2365	Дисплей, гр.связь, 1г.г. тыс.руб.	877		
Panasonic KX-T2365		64	Белинтер-стандарт	36-93-54
Panasonic KX-T3721B	радиотел.	120		
Panasonic KX-T3861B	радиотел.	160		
Panasonic	10 моделей		Электрон	26-45-55
МИНИ-АТС				
SIEMENS	в ассортименте, от 1/2 до 16/80, сертификат, 1г.г.		СЭНТЭКС	75-63-34

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан. (Код Минска — 8-0172);

GoldStar, Nitsuko, Panasonic			от 460	Белинтер-стандарт	36-93-54
GoldStar GHX-104	1 гор./4 внутр., сертификат, гарантия		268		
GoldStar GHX-512	3—5 гор./8—12 внутр., сертификат, гарантия		от 678		
GoldStar GHX-820	4—9 гор./4—20 внутр., сертификат, гарантия		768		
GoldStar GHX-1232	6—12 гор./8—32 внутр., сертификат, гарантия		от 1198		
GoldStar GHX/E	систем.тел.аппараты,консоли,домофон,для офисн.АТС		от 155		
ТЕЛЕФАКСЫ					
Panasonic KX-F550	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г.	тыс.руб.	4645	Белтрансфер 29-54-12 (0222) 22-23-41	
Panasonic KX-F750	инстр.рус.яз.,а.о.,ЖКИ, сертификат РБ, 1г.г.	тыс.руб.	5460		
Panasonic KX-F850	а.о.,ЖКИ, 22 стр.памяти, сертификат РБ, 1г.г.	тыс.руб.	6795		
Panasonic KX-F130BX	а.о.,спикерф.,пам.12+20,ЖКИ, 16 полутонов, 1г.г.	тыс.руб.	4990	Электрон	26-45-55 26-46-07
Panasonic KX-F550	спикер ф.,пам.12+28,ЖКИ,автообрезка,220В,1г.г.	тыс.руб.	4646		
Panasonic KX-F750	а.о.,спикерф.,пам.12+28ном.,ЖКИ, 64 полут.,220В,1г.г.	тыс.руб.	5500		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г.	тыс.руб.	4950	Алина Инт.	76-87-55
Panasonic KX-F130BX	инстр. рус.яз.,система скидок,сертификат РБ,1г.г.	тыс.руб.	4990	ВКЛ	39-52-89
Samsung 505	Автодозвон, дисплей, 1г.г.	тыс.руб.	3287		
Samsung 30	Компактный, 1г.г.	тыс.руб.	3107		
Samsung SF505	ЖКИ,гр.связь,пам.,автодозвон,инстр.рус.яз.,1г.г.		260	Расеанд	25-85-11
Panasonic 130/550/700	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.		от 410	КМТ-сервис	21-62-07 26-37-97
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.		500		
XEROX 7245	1г.г.			БИ-ПРОЕКТ 32-50-68 32-53-76	
XEROX 7238	18л/сек., 50 номеров, 1г.г.				
XEROX 7239	а.о.18л/сек., 50 номеров, 1г.г.				
XEROX 7041	1г.г.				
SF 505	18л/сек., 10 номеров, 1г.г.				
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ					
Ромашка	рус./лат./бел., память 1 стр., 2г.г.		195	ЦТИ	39-43-07
Ромашка	А4, рус./лат./бел.	тыс.руб.	2750	V&K	78-24-10 25-45-21
OPTIMA SP50	А4, рус., ФРГ		240		
Samsung SQ 1030	рус./лат., коррек., опт.скидки, 1г.г.		150	РАСЕАНД	25-85-11
SAMSUNG SQ-1050	рус./лат., коррек., расх.мат., 1г.г.		180	ЦТИ	39-43-07
Samsung SQ 1000			180	Белинтер-стандарт	36-93-54
Картридж	к п/м Samsung (многораз.)		7		
Картриджи многоразовые	для Ромашки/SAMSUNG		10/12	ЦТИ	39-43-07
МЕБЕЛЬ					
Мебель офисная	адрес: Выставочный комплекс Машерова,14			Евромебель	23-23-05
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ					
БелОКА-500.0	8 отд., 2 ленты, г.18 мес.		560	ЦТИ	39-43-07
БелОКА-500.0		тыс.руб.	6500	ФКС	45-45-29
БелОКА-500.0		тыс.руб.	7000	V&K	78-24-10 25-45-21
МИКРО-101		тыс.руб.	6500		
МИКРО-101	2 ленты, 2 дисп., порт., 220/12 В, 1г.г.		440	К.И.Э.	33-91-32
МИКРО-101	портативный, 2 ленты, 220/12В		450	Импульс-А	60-57-16
МИКРО-101			460	Белинтерстандарт	36-93-54
МИКРО-101	портативный, 2 диспл., 2 запасные ленты, 1г.г.		450	организ.	61-99-49
МИКРО-101	1 отд., 2 ленты, портативный, 220/12 В, г.18 мес.		445	ЦТИ	39-43-07 39-52-19
ЭКР-2101		тыс.руб.	6900		
ЭКР-2101	10 отд., 4 кассира, суперкомпакт., г.18 мес.		525		
МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ					
МСК-3	1г.г.	тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание	тыс.руб.	4370	V&K	78-24-10
УСДБ-01/МСК-3	многофункциональные, 1г.г.		240/350	ЦТИ	39-43-07
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ					
Электронные кассовые аппараты	МИКРО 101,2 ленты,аккум.,компакт.,гос.реестр	тыс.руб.	5965	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	
	ЭКР2101,10отд.,3.5кг,аккум.,госреестр	тыс.руб.	7018		
	CRF1000,2ленты,8отд.,9разр.,госреестр	тыс.руб.	6640		
	ЭРА 101,2ленты,9отд.,9разр.,соотв.треб. Госреестра	тыс.руб.	4840		
Этикет-пистолет	MX-5500, однострочный	тыс.руб.	544.5		
Упаковочный пистолет	UT-503, для заклеивания ящиков, коробок	тыс.руб.	241.5		
Расходные материалы	для касс,этикет-пистолета,упаковочного пистолета,факса	тыс.руб.	4.5—36		
Источники бесперебойного питания APC	Back-UPS 250-1250Вт, со склада, 2г.г.		175—832		
	Back-UPS Pro 280-650Вт, 2г.г.		220—440		
	Smart-UPS 250-2000Вт, 2г.г.		348—1784		
	Line-R, фильтр-стабилизатор,160В-287В, 600-1250VA, 2 г.г.		253—300		
	Matrix 3000Вт, 2г.г.		5220		
Фильтр сетевой	Pilot 350 — SurgeArrest, APC, США, 5 розеток, 2.2кВт		25—37		
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП 250, пр-во РБ, 2г.г.		143		
	АИП 400-1200А,авт.регул.напряж.,пр-во РБ,2г.г.		184—380		
	АИП 400У-1250У,унифицированный,пр-во РБ,2г.г.		239—695		
	БИП 600-3000,on-line,модульный,пр-во РБ,2г.г.		724—3418		
	БИП У 600-15К,on-line,униф.,модульн.,пр-во РБ,2г.г.		877—13805		
ПО для БАРС	SW2.2/V6.1 for UNIX		60/153		
Лазерный принтеры OKI	OL600ex, 6ppm, 600dpi, 1Mb, PCL4.5 Emulation, 2г.г.		719		
	OL610ex, 6ppm, 600dpi, 2Mb, PCL5E Emulation, 2г.г.		890		
	OL810ex, 8ppm, 600dpi, 1Mb, PCL5E Emulation, 2г.г.		1498		
	OL850, 8ppm, 300dpi, 2Mb, PostScript& PCL4ZE, 2г.г.		2281		
	OL1200, 12ppm, 600dpi, 1Mb, PCL5E Emulation, 2г.г.		2281		
	OL400W, 4ppm, 300dpi, fast Windows printing, 2г.г.		610		
Электрогенераторы					
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат				Конверсум	64-33-50
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг.	тыс. руб.	4850	V&K	78-24-10 25-45-21
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг	тыс руб.	4450		
Весы торговые	РН-10С, стрелочные	тыс руб.	1124		
Кондиционеры	бытовые импортные		от 1500	Холодон	25-05-99
	промышленные импортные		от 3000		
Лари морозильные			от 670		
Промышленные морозильные камеры			от 3000		
Торгово-экспозиционное оборудование для магазинов, выставок, в ассортименте				Бонк	76-92-68
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия			РУССА	62-12-79
Холодильные машины	импортные, гарантия, монтаж		от 1900	Крио	35-65-33
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"				КОМАНДОР тел./факс (0172) 65-61-68	
Торговые прилавки			от 60		
Витрины, стеллажи			от 50		
Пристенные горки			от 100		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды			233		
Подвесной потолок для освещения			89/кв.м		
Примерочные кабины, трубчатый металл, каркас			от 200		
Оборудование для выставок, размещения рекламы			от 200		
ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА					
Системы охранной и пожарной сигнализации. Офисы. Коттеджи. Магазины				БЕЛХАНТ	26-95-08
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
Aurora DB-465	16 разр.	тыс.руб.	310	ЧП	25-86-49
Aurora DT-150S	16 разр.	тыс.руб.	200		
Калькулятор	12 разр.	тыс.руб.	270		

CASIO DM-1600,1400,1200	16-,14-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК!	тыс.руб.	295,229,191	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г.	тыс.руб.	206		
CITIZEN SDC-435	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	тыс.руб.	312		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	тыс.руб.	208	Белинтер-стандарт	36-52-34
CITIZEN SDC-411	14-разр., дв.питание	тыс.руб.	259		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	тыс.руб.	315		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ					
Крошка мраморная		тыс.руб.	690/т	организ.(01773) 4-53-82	
Стекло	тониров. полиров. зеркальное 1.6x1.2м,толщ 4 мм			БелАДС	33-14-21
БУМАГА					
KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м2, белая, Финляндия			ИГЕЛЛА	22-38-05
Data Copy	А4,500 л.,80 г/м2,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м2,цветная			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Термобумага	210мм x 30м, Англия				
Термобумага	216 мм x 30 м, "Labelon", США	тыс.руб.	26	Белтрансфер 29-54-12 (0222) 22-23-41	
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.6	МЕДХОР	20-19-32 20-23-56
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.8/11.6		
KYMULTRA COPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		6.0		
ЛБК-1-210/420x12"	2000л, перфорация, стопа				
DRESCHEP 240x12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.		от 55		
Лента бумажная компьютерная в стопе				Леко г. БРЕСТ г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (0172) 30-78-15 г.Могилев (0222) 234438	
ЛБК-1-130 x 12"	2000 листов		12.5		
ЛБК-1-210 x 12"	2000 листов		14.5		
ЛБК-1-240 x 12"	2000 листов		16.5		
ЛБК-2-240 x 12"	2 слоя, самокоп., 900 комплектов		53.0		
ЛБК-4-240 x 12"	4 слоя, самокоп., 400 комплектов		47.5		
ЛБК-1-375 x 12"	2000 листов		28.5		
ЛБК-1-390 x 12"	2000 листов		29.3		
ЛБК-3-380 x 11"	3 слоя, с копир., 940 комплектов		47.5		
ЛБК-1-420 x 12"	200 листов		31.5		
ЛБК-2-420 x 12"	2 слоя, самокоп., 1000 комплектов		93.9		
ЛБК-2-420 x 12"	2 слоя, с копир., 860 комплектов		26.2		
ЛБК-4-240 x 12"	4 слоя, с копир., 450 комплектов		44.5		
ЛБК-4-420 x 12"	4 слоя, самокоп., 500 комплектов		93.5		
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	с/без перфорации, 120 м		2.63		
Рулон 420	с/без перфорации, 120 м		5.15		
Лента кассовая для калькуляторов					
ЛК-38-60-12 мм	1 слой		0.38		
ЛК-45-60-12 мм	1 слой		0.4		
ЛК-56-70-12 мм	1 слой		0.44		
ЛК-69-70-12 мм	1 слой		0.61		
ЛК-78-70-12 мм	1 слой		0.67		
Бумага писчая и для множительной техники					
Формат А4	65 г/м2, коробка 2000 листов		14.89		
Формат А3	70 г/м2, пачка 12 кг		12.36		
Бумага для телефаксов					
Термобумага	Германия, 210 мм x 30 м		3.9		
ВИДЕО-, АУДИОАППАРАТУРА					
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия				НОВА	76-90-50
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл.	тыс.руб.	48	V&K	78-24-10
Кондиционеры	бытовые импортные		от 1500	Холодон	25-05-99
	промышленные импортные		от 3000		
Холодильники/морозильники бытовые (Германия)			от 560		
Холодильники "Атлант"					
ХИМИЯ					
Пенообразователь ПО-6К			420/т	организ.(01773) 4-53-82	
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС					
Бланки, буклеты, визитки, этикетки и прочее				Альтиора	32-91-61
Оформление таможенных документов, растаможивание				МЕДХОР	20-19-32
Востановление и заправка картриджей HP LJ. Canon, XEROX, MITA, SHARP				Р.Т.С.	35-59-73
Ремонт мониторов, принтеров, компьютеров, телефаксов				БЕЛХАНТ	26-95-08
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, компьютеров				ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовление и ремонт тентов, каркасов				Реддавей и К	75-75-80
Установка изотермических фургонов на автомобили и полуприцепы				Техноцентр	(01795) 2-23-54
Установка каркасов под тент (с задними дверями)					
Изготовление спальных мест к кабинам грузовых автомобилей					
Оборудование груз.автомобилей по м./н. стандартам (защита, ящики, спойлера и др.)					
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ярлыков				БИС	26-25-60
Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок					
Проведение рекламных кампаний, размещ.рекл.					
Размещение рекламы в журнале "Международный бизнес"				НТЦ	26-24-15
Размещение рекламы в каталоге "Оптовая торговля Беларуси-96"					
Реклама по почте: подбор адресов					
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники				БОФФ	39-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах					
Типографские услуги					
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ					
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows		25	GoldenSoft	64-99-74
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий			от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Консигнация	Windows, все о консигнации		договор.	ЭЛТИС	77-06-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва		120	ОРГ СЕРВИС	25-32-22 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета		от 300		
ПО "БЭСТ 3.xx" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли		900		
Локальные сети и сетевые	комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
Вся бухгалтерия	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое		300	TiCOM	63-52-58
Зарплата	призер республ.конкурса, поставка "под ключ"			НИИЭВМ-сервис	36-12-05 36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка				
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система				
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS		80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия		495		
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет, оборот. -сальд.вед-ть, баланс, плат.док.		40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ 2.0	профессиональная, сетевая		125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты, консульт.,гарантия		90		
Расчет заработной платы	компл.сист.расчета зарплаты: любые расчет.режимы	тыс.руб.	3000	ИНФОТЕХ	26-81-98 26-73-41
Учет материалов	склад. и бухг.учет по складам: приход, расход, учет движения	тыс.руб.	2500		
Акционерное общество	реестр акционеров, выписка сертификатов, первич.размещ.	тыс.руб.	3700		
ПЛАТЕЖИ	печать плат. документов,база данных,установка у заказчика,Windows		20	организ.	27-63-66
ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ					
Сахар	самовывоз, опт, мелкий опт, система скидок	тыс.руб.	6.9/кг	СКЗ	56-66-60

Денежный рынок Республики Беларусь за ноябрь 1995 г.

Как известно, в ноябре Нацбанк ввел временные правила валютных торгов, прекратил продажу кредитных ресурсов посредством закрытых аукционов. Это, а также неясность дальнейшей судьбы белорусского рубля, успешное проведение аукционов по размещению ГКО XIX и XX выпусков и определили ситуацию на денежном рынке. В итоге первые две недели характеризовались низкой активностью на рынке межбанковских кредитов. Однако начиная с 13 ноября он оживился.

С 20 ноября началось перечисление клиентами банков налоговых и бюджетных платежей, что резко уменьшило объемы свободных средств на рынке и вызвало быстрый рост ставок.

23 ноября рост спроса на ресурсы составил 73 млрд. руб. при практически нулевом предложении. Правда, уже на следующий день ставка FIXRATE упала до уровня 80% годовых.

В ноябре резко возрос интерес банков к работе с долларом и маркой. Всего за месяц на МВБ было продано $88,634 млн. и DM14,547 млн., что значительно превышает показатели октября ($74,309 млн. и DM10,033 млн.).

Существенно изменилось в ноябре соотношение валют, котируемых на МВБ. Резко (с 5,76 % в октябре до 7,96 % в ноябре) выросла доля марки в общих объемах торгов. В то же время уменьшились доли других валют. Особенно сильно это наблюдается с российским рублем (снижение с 23,72 % в октябре до 22,41 % в ноябре). Доля "твердых" валют в общих объемах торгов выросла в ноябре на 1,54 % (с 74,91 % в октябре до 76,45 % в ноябре), причем исключительно за счет немецкой марки. Это можно объяснить тем, что у дилеров сохраняется возможность игры на повышении или понижении курса этой валюты.

По всей видимости, при любом разрешении вопроса с дальнейшей судьбой белорусского рубля интерес дилеров к доллару будет неизменно высок. В пользу этого говорит и то, что по сравнению с октябрем объемы торгов по USD выросли на $14,325 млн. Российский рубль в этом месяце сохранил свои позиции "резервной" валюты, к услугам которой прибегают при недостатке свободных средств. В то же время ожидание банками девальвации BRB и связанное с этим повышение интереса к USD и DM вызвало снижение доли российского рубля в общих объемах торгов. Доля операций с украинским карбованцем на МВБ, несмотря на рост объемов сделок в ноябре, снизилась на 0,48 %. В основном это связано, на наш взгляд, с ростом клиентских заявок. В то же время сохранение по KRB межбанковского рынка не дает полной картины динамики развития этого сектора валютного рынка.

Высокую активность в этом месяце продемонстрировал вторичный рынок ГКО. Самым активно работающим выпуском стал XVII, доля оборота которого в общей структуре рынка редко опускалась ниже 40 %.

Практически сразу после проведения аукционов по ноябрьским выпускам на вторичном рынке началась активная работа с крупными пакетами этих ГКО. Однако поскольку период обращения этих ценных бумаг только начинается, уровень доходности по ним пока складывается на относительно низком уровне. Так, по ГКО XIX выпуска доходность, как правило, колебалась в пределах 66-67% годовых. По ГКО XX выпуска доходность была несколько выше (от 75% до 83% годовых), что давало продавцам возможность получить прибыль, значительно превышающую доходность даже от рынка МБК в дни его максимальной активности.

Максимальные объемы сделок по ГКО (около 75 млрд. руб.) были зафиксированы 27-28 ноября. Причем большая часть (свыше 79 %) приходилась на ГКО XVII выпуска. Подобный крупный сброс ценных бумаг на рынок можно объяснить как существенным уменьшением свободных средств на рынке, так и необходимостью погашать кредиты НБ.

По всей видимости, декабрь может стать переломным месяцем в финансовой сфере РБ. Основываясь на тенденциях, наметившихся в ноябре, многие дилеры рынка ожидают повышения активности в использовании всех финансовых инструментов. По нашим предположениям, в декабре будет мало спокойных для банков дней, как это можно было наблюдать в предыдущие месяцы.

"KETTLER": возврат молодости и здоровья

Учеными подсчитано, что всего лишь сто с небольшим лет назад 96% всей работы на Земле человек выполнял сам с помощью только своих мускулов. А теперь? Всюду электроника, автоматика. Кнопка в кабинете лифта, руль автомобиля, вагон метро — вот что окружает нас сегодня... и создает ощущение скорости, потому что сам по себе современный человек ограничен в движении. И уже заметно тяжелеет походка, портится осанка, лишние килограммы буквально камнем ложатся на сердце. Зеркало намекает, что цвет лица и темные круги под глазами не располагают собеседника безоговорочно верить в ваши достижения в чем бы то ни было. Тогда начинается отчаянный поиск панацеи от всех бед и болезней.



А что есть под рукой?

Вездесущая реклама бодро зазывает отведать "Марс" или "Сникерс" — и усталость как рукой снимет (но, возможно, появятся проблемы с фигурой). У вас головные боли, пониженный тонус, анемия, гипертония? Пожалуйста: масса препаратов в таблетках и каплях поможет справиться (и, не исключено, вызовет побочные действия).

Вас беспокоит лишний вес, несвежий вид кожи? К вашим услугам! Драконовские диеты, огромное количество сжигателей жира, кремы, притирания и пр. и пр. (все это требует огромных, и не всегда оправданных, материальных и моральных затрат). А ведь купить здоровье нельзя. Есть два сорта людей: "настоящие" — они сами заботятся о себе, и "ненастоящие" — заботу о себе они возлагают на плечи окружающих и врачей.

Но часто даже на небольшие "спортивные мероприятия" где-нибудь в сквере или спортзале не хватает ни сил, ни времени. Да и о каких еще "поездках за здоровьем" в спортзал или на корт можно думать, если к вечеру смертельно устал, домашние и так видят своего главу семейства один раз в день — после работы. А тут еще наша неподражаемая белорусская погода: холодно, сыро, грязь...

И не думайте, что выхода нет. Есть! Вам нужно обратиться в "ИЛИОН". Компания "ИЛИОН", эксклюзивный дистрибьютор немецкой фирмы "KETTLER" всегда готова предложить всем желающим богатейший выбор нового спортивно-оздоровительного оборудования, производимого мировым лидером на рынке спортивных товаров.

Если не знаете, с чего начать, в "Илионе" вам предложат бесплатную консультацию специалистов, а потом помогут подобрать необходимые тренажеры. Их удобство и практичность оценены во всем мире. Хотите пробежаться, не выходя из квартиры? Прекрасная беговая дорожка с электронной "начинкой", контролирующей нагрузку, подъем (по желанию хозяина), скорость поможет вам. А, может быть, "велопробег"? Вы садитесь на удобное сиденье велотренажера, прикрепляете к мочке уха специальный зажим датчика — и в путь. Перед глазами, на миниатюрном экране время, ваш пульс, количество затраченных калорий, скорость движения. Появилось желание нагрузить другие мышцы? В вашем распоряжении многофункциональный комплекс со множеством приспособлений для силовых упражнений. А для имитации ходьбы по лестнице имеется степпер — прекрасный тренер для сердца. И все это вмещается в углу комнаты, занимая чуть более квадратного метра площади, а некоторые тренажеры и вовсе можно сложить и задвинуть под шкаф.

Посмотрите-ка, ваша семья дружно занялась самосовершенствованием: жена крутит педали, не отрывая взгляда от любимой мыльной оперы по TV; дочке приглянулась нарядная скакалка со встроенным счетчиком оборотов. А самый младший потянулся к гантелям. Не бойтесь за него — малыш не покалечится: на мягких элегантных гантелях есть предохранительные захваты, не позволяющие выскользнуть грузу из рук. Да и вообще, что касается техники безопасности — порядок. Почти во всех приборах нет напряжения 220 В, только "пальчиковые" батарейки.

И последний штрих. Кто не мечтает о красивом золотистом загаре? Дождаться бы лета, скажете. Не надо дожидаться лета! У "Илиона" есть чудесный подарок на круглый год — солярий.

Даже на самом фешенебельном пляже вы не застрахованы от ожогов, раздражения кожи, неровного и недолговечного загара. Солярий от "KETTLER" отделит "хорошие" лучи от "плохих", выберет оптимальный для вас режим и, как результат — ровный загар в любое время года на зависть окружающим...

Еще о многом интересном и полезном вы узнаете в "Илионе". Не откладывайте. Вас ждут! ***Получить консультацию, сделать заказ вы можете по телефонам: (0172) 66-03-95, 68-32-50, 68-38-30.***

Татьяна ДЯТЧИК,
Информационная служба "[illegible]"

ДОПОЛНЕНИЕ №1

к письму Министерства финансов и Национального банка Республики Беларусь N 20 и N 265 от 27.01.94 г. "О порядке исполнения республиканского бюджета по доходам"

Письмо Министерства финансов РБ N 84 от 10.11.1995 г.
Национального банка Республики Беларусь N 267 от 14.11.1995 г.
Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров РБ N 06/183 от 14.11.1995 г.
Государственного таможенного комитета N 07/5 от 14.11.1995 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 17.11.95 г., рег. N 1155/12

Указом Президента Республики Беларусь от 15.07.95 г. N 300 "Об уплате налога на добавленную стоимость и акцизов при ввозе товаров на территорию Республики Беларусь" и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 12.05.95 г. N 252 "Об утверждении ставок акцизов на товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г. ст. 348) на таможенные органы Республики Беларусь возложено взимание налога на добавленную стоимость и акцизов при ввозе товаров на территорию Республики Беларусь и предоставлено право взыскания в бесспорном порядке несвоевременно уплаченных налога на добавленную стоимость и акцизов. В связи с этим вносятся дополнения в письмо Министерства финансов и Национального банка Республики Беларусь N 20 и N 265 от 27.01.94 г. "О порядке исполнения республиканского бюджета по доходам" (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 15 июня 1994 г., регистрационный N 412/12), следующего содержания:

"Платежи в республиканский бюджет, взимаемые таможенными органами (налог на добавленную стоимость и акцизы на товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь, таможенные пошлины, сборы и др.), перечисляются плательщиками на счета доходов республиканского бюджета, открываемые таможням.

Каждой таможне в обслуживающем ее учреждении банка с 1 декабря 1995 года открывается счет по учету доходов республиканского бюджета N 8XX100к00, где 8XX — номер таможни (первый знак 8 — признак таможни, второй знак — номер области, третий знак — порядковый номер таможни), на который будут зачисляться платежи, взимаемые таможенными органами в республиканский бюджет.

Номер таможни присваивается и утверждается Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь. Номера таможен приведены в справочнике таможен в приложении N 11.

В главных управлениях Национального банка открывается транзитный счет N X80100к00, где X — номер области.

Уплата плательщиками налогов и сборов, взимаемых таможенными органами, производится только на вновь открываемые таможням счета доходов республиканского бюджета.

Плательщиками по каждому виду платежа, определяемому по разделу и параграфу Классификации доходов и расходов республиканского и местных бюджетов с учетом внесенных в нее изменений, выписывается отдельное платежное поручение с обязательным указанием в нем:

— учетного номера налогоплательщика, а в случае уплаты платежей за основного налогоплательщика — другим юридическим или физическим лицом учетного номера плательщика;

— кода платежа в соответствии с классификатором таможенных платежей;

— номера контракта инвойса или товаросопроводительного документа (в текстовой части платежного поручения).

Пример заполнения платежного поручения при уплате платежей, взимаемых таможенными органами, основным налогоплательщиком приведен в приложении N 12, за основного налогоплательщика другим юридическим или физическим лицом — в приложении N 13.

При осуществлении таможенными органами возвратов излишне полученных платежей, взыскания в бесспорном порядке своевременно не уплаченных платежей, а также в случаях частичной оплаты либо отсутствии средств на расчетном счете плательщика заполнение платежных документов осуществляется в аналогичном порядке, как и по счетам доходов республиканского бюджета, открываемых для налоговых инспекций, приведенных в приложениях NN 5, 6, 7, 8 к письму Министерства финансов и Национального банка Республики Беларусь N 20 и N 265 от 27.01.94 г.

Для осуществления операций по зачету излишне поступившей суммы платежа в доход республиканского бюджета по одному виду налога в счет поступлений по другому виду налога таможням в обслуживающих их учреждениях банков открывается отдельный транзитный счет регулирования налоговых поступлений N 8XX100к99, где 8XX — номер таможни. Операции по этому счету производятся на основании платежных поручений, выписываемых таможнями по результатам рассмотрения письменного заявления плательщика. В платежных поручениях указывается по дебету и кредиту номер счета доходов республиканского бюджета таможни (N 8XX100к00), в графе "Назначение платежа" — код платежа, сумму по которому необходимо уменьшить, а в графе "Очередность платежа" — код платежа, сумму по которому необходимо увеличить. Пример заполнения платежного поручения приведен в приложениях N 14, 15, 16. Операции по зачету платежей осуществляются ЗАО "Белорусский межбанковский расчетный центр" на счете регулирования налоговых поступлений (N 8XX100к99) программно. Счет N 8XX100к99 ежедневно закрывается. Уплата налогоплательщиками платежей в доход республиканского бюджета на счет регулирования налоговых поступлений, а также наличие остатка средств на нем не допускается. Ответственность за правильность совершения операций по счету регулирования налоговых поступлений возлагается на таможенные органы, учреждения банков и ЗАО "Белорусский межбанковский расчетный центр".

С 1 декабря 1995 г. все ранее установленные требования к структуре и порядку передачи учреждениями банков информации о принятых к исполнению платежных документах на уплату налогов и неналоговых платежей в республиканский бюджет, их обработке и учету распространяются на платежи, взимаемые таможенными органами в доход республиканского бюджета и обязательны к исполнению всеми учреждениями банков.

С момента введения в действие данного порядка взимания налога на добавленную стоимость и акцизов при ввозе товаров ЗАО "Белорусский межбанковский расчетный центр" ежедневно передает по системе модемной связи в Государственный таможенный комитет Республики Беларусь и в Главную государственную налоговую инспекцию всю информацию о движении средств по бюджетным счетам типа 8XX100к00 в разрезе каждого платежного документа для контроля. Государственным таможенным комитетом и ЗАО "БМРЦ" заключается договор о приеме и передаче информации о движении средств по бюджетным счетам типа 8XX100к00.

Приложение N 12

Поступ. в банк плат.

ПЛАТЕЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ N 527

31 октября 1995 г.

Плательщик *АОЗТ "Комплекс"*
Код *600128527*
Банк плательщика *Филиал 0105 АКБ "Приорбанк" г. Жодино* | *129* Код
Получатель *Минская региональная таможня*
Код
Банк получателя *Октябрьское отд. Белпромстройбанка г. Минск* | *357* Код
почтой — телеграфом (нужное подчеркнуть)

ДЕБЕТ	СУММА
Сч. N *468112*	*7207625*
КРЕДИТ	
Сч. N *812100к00*	
Сч. N	

Сумма прописью руб. *Семь миллионов двести семь тысяч шестьсот двадцать пять руб.*
Дата получения товара, оказания услуг
Назначение платежа, наименование товара, выполненных работ, оказанных услуг, NN и суммы товарных документов
80 — Налог на добавленную стоимость при таможенном оформлении ввозимого груза по контракту N 112 от 26.10.95 г.

пеня за дней из % Р.	
сумма с пеней	
Вид опер.	*01*
Назн. плат.	*00100*
Срок плат.	
Очер. плат.	
N гр. банка	

М.П. Подписи клиента
Проведено банком ______19___г.
Подписи банка

Приложение N 13

Поступ. в банк плат.

ПЛАТЕЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ N 19

25 сентября 1995 г.

Плательщик *АОЗТ "Комплекс"*
Код *600128527* | *129*
Банк плательщика *Филиал 0105 АКБ "Приорбанк" г. Минск* | Код
Получатель *Минская региональная таможня*
Код *10007439*
Банк получателя *Октябрьское отд. Белпромстройбанка г. Минск* | *357* Код
почтой — телеграфом (нужное подчеркнуть)

ДЕБЕТ	СУММА
Сч. N *468112*	*300000*
КРЕДИТ	
Сч. N *812100к00*	
Сч. N	

Сумма прописью руб. *Триста тысяч рублей*
Дата получения товара, оказания услуг
Назначение платежа, наименование товара, выполненных работ, оказанных услуг, NN и суммы товарных документов
61 — Акциз за алкогольные напитки по контракту N 1583/95 от 1.09.95 г. за МП "Алгоритм"

пеня за дней из % Р.	
сумма с пеней	
Вид опер.	*01*
Назн. плат.	*00320*
Срок плат.	
Очер. плат.	
N гр. банка	

М.П. Подписи клиента
Проведено банком ______19___г.
Подписи банка

Приложение N 14

Поступ. в банк плат.

ПЛАТЕЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ N 16

25 сентября 1995 г.

Плательщик *Минская региональная таможня*
Код
Банк плательщика *Октябрьское отд. Белпромстройбанка г. Минск* | *357* Код
Получатель *Минская региональная таможня*
Код *100007439*
Банк получателя *Октябрьское отд. Белпромстройбанка г. Минск* | *357* Код
почтой — телеграфом (нужное подчеркнуть)

ДЕБЕТ	СУММА
Сч. N *812100к00*	*100000*
КРЕДИТ	
Сч. N *812100к00*	
Сч. N	

Сумма прописью руб. *Сто тысяч рублей*
Дата получения товара, оказания услуг
Назначение платежа, наименование товара, выполненных работ, оказанных услуг, NN и суммы товарных документов
Зачет переплаты по акцизам с 61 на 30

пеня за дней из % Р.	
сумма с пеней	
Вид опер.	*01*
Назн. плат.	*00320*
Срок плат.	
Очер. плат.	*00318*
N гр. банка	

М.П. Подписи клиента
Проведено банком ______19___г.
Подписи банка

К СВЕДЕНИЮ ЧИТАТЕЛЕЙ!

Приложения №№ 11, 15, 16 и Перечень доходов и налогов, взимаемых таможенными органами для зачисления в республиканский бюджет, см. в следующем номере "НЭГ"

Как акционерный капитал может повысить безопасность дорожного движения

По своему географическому положению Беларусь является своеобразным коридором между Западом и Востоком и, в связи с этим, может рассчитывать на значительные доходы от перевозки грузов и пассажиров. По мнению специалистов, со временем транспортные перевозки "превратятся в одну из приоритетных отраслей народнохозяйственного комплекса" (НЭГ, №47/95 г., "Транспортные перевозки—дело для профессионалов"). Поскольку одним из самых важных путей сообщения в силу своей универсальности являются автомобильные дороги, их развитие способно принести республике особенно большие выгоды.

Трасса Брест—Минск—граница РФ является одним из самых важных в Беларуси транспортных коридоров, соединяющих Европу и Россию. В настоящий момент эта трасса модернизируется. Работы финансируются целевым кредитом Европейского банка реконструкции и развития. Обновленная магистраль по своим параметрам будет соответствовать общеевропейским нормам, особое значение в которых придается безопасности движения.

Безопасность дорожного движения зависит от многих факторов — начиная от качества дорожного покрытия и заканчивая комплексами сервиса. На трассе Брест—Минск—граница РФ часть работ, связанных с обеспечением безопасности движения, осуществляет открытое акционерное общество "Интервэй".

В данный момент "Интервэй" проводит переустройство металлических ограждений барьерного типа и занимается разработкой технологии для производства новых ограждений, которые будут соответствовать требованиям стандарта. Помимо этого акционерное общество готовит производственную базу для изготовления и последующей установки дорожных знаков (стандартных и информационных индивидуального проектирования), которые будут способствовать безопасности дорожного движения. Качественно изготовленные знаки будут иметь значительно более длительный срок службы (до семи лет вместо одного года) и, как следствие, повысят "информационную безопасность" дороги. Благодаря чему водители смогут быстрее реагировать на возникающую дорожную ситуацию и количество ДТП значительно снизится.

В настоящее время в Европе средняя цена дорожного знака с установкой составляет 250 немецких марок за квадратный метр.

Чтобы не покупать такие дорогостоящие знаки за границей, акционерное общество "Интервэй" совместно со своими акционерами поставило цель ввезти в республику импортное оборудование по производству знаков и изготовлять их в Беларуси.

Создание в Беларуси завода по производству дорожных знаков решит для республики сразу несколько задач. Во-первых, обновляемая трасса Брест—Минск—граница РФ будет обеспечена высококачественными дорожными знаками, соответствующими европейскому уровню, что значительно повысит информированность водителя и безопасность движения по трассе. Во-вторых, будет создано производство, которое не только во многом обеспечит внутреннюю потребность Беларуси в современных дорожных знаках, но и в перспективе увеличит экспортный потенциал республики. И в-третьих, будут созданы дополнительные рабочие места для жителей Беларуси.

Оборудование планируется установить на производственных площадях в деревне Звездная (завод будет находиться совсем недалеко от трассы и уже в 1996 году начнет давать продукцию — дорожные знаки высокого качества). Новые знаки будут изготовляться на основе алюминия с использованием самых совершенных световозвращающих пленок. Поставка и шеф-монтаж оборудования будут вестись западными фирмами, имеющими огромный опыт работы у себя на родине.

На проектную мощность завод выйдет в 1996 году. Проектная мощность составит до 50.000 кв.м знаков в год. Однако это количество даже наполовину не покроет потребности республики в современных дорожных знаках. По данным Министерства архитектуры и строительства, годовая потребность крупнейших дорожно-строительных служб республики (РПРСО "Автомагистраль", РГПП "Белавтострада" и облдорстроев) в дорожных знаках и указателях составляет 100.000 штук, плюс к этому до 50.000 действующих знаков ежегодно подлежат ремонту. Таким образом, спрос на знаки в республике значительно перекрывает объемы производства будущего завода, а значит спрос на них будет обеспечен.

Помимо собственно дорожных знаков и указателей, возможности нового завода позволят производить также рекламные щиты и указатели. Причем щиты такого качества (на алюминиевой основе) еще в республике не производились. Поэтому интерес к ним будет весьма значительным, особенно со стороны крупных коммерческих структур и банков.

Для покупки оборудования на завод по производству дорожных знаков ОАО "Интервэй" провел вторую подписку на свои акции.

Общая сумма эмиссии составляет 1,5 млн. немецких марок.

Согласно бизнес-плану большая часть этих денег пойдет на оборудование завода, а остальные — на ремонт и подготовку производственных площадей, обучение персонала, пуско-наладочные работы, аренду и т.д.

Подписка на акции официально начата 16 ноября текущего года и будет длиться в соответствии с законодательством до конца апреля 1996 года. Номинальная стоимость одной акции составляет 10.000 рублей. Акции имеют право приобретать как юридические, так и физические лица. После завершения подписки будет созвано собрание акционеров, где будут обсуждены результаты подписки и избрано правление открытого акционерного общества. Также на собрании будет определен порядок и периодичность выплаты дивидендов.

В отличие от вложений денег в структуры, которые действуют по принципу "финансовой пирамиды" и обеспечивают быстрый доход при огромном риске невозврата денег, инвестиции в акции ОАО "Интервэй" гарантированы производственным оборудованием, находящимся в собственности акционеров. И пока это оборудование будет работать, акционеры будут получать устойчивый доход.

В целях защиты средств акционеров одним из первых в республике ОАО "Интервэй" предлагает заключить опционный договор с инвестиционной компанией, который гарантирует безусловный выкуп акций по цене их приобретения через определенный срок.

Несмотря на то что главная цель акционерного общества—прибыль акционеров, мы не упускаем из виду и то соображение, что своей работой мы повышаем безопасность дорожного движения. А значит сохраняем человеческие жизни и тем самым получаем огромные дополнительные дивиденды.

ПАРИЖ Э.Ф.,
генеральный директор
ОАО "Интервэй"

Аренда — роскошь не для бедных

Одной из наиболее существенных статей расходов для всех субъектов хозяйствования являются затраты на содержание или оплату аренды площадей. Коммерческие фирмы в основном предпочитают арендовать помещения под офис или производство. Можно, конечно, сделать офис и из собственной квартиры, но при значительных оборотах фирмы этот вариант неприемлем. И практика показывает, что несмотря на нынешние неблагоприятные условия для отечественных коммерсантов спрос на престижные помещения значительно превышает предложение.

А вот в секторе продажи нежилой недвижимости ситуация противоположная: предложение превышает спрос почти в 6 раз. Причина обоих явлений одна и та же: отсутствие в республике четких законов о собственности. А следствием является то, что даже несмотря на практически полную незащищенность арендатора от произвола собственника хозяйствующие субъекты все-таки предпочитают аренду, в которой значительно меньше риска.

БОЛЬШИНСТВО столичных нанимателей ищут площади в центре города в административных зданиях. Основными владельцами недвижимости здесь являются Мингорисполком, а с августа прошлого года — и Управление делами Администрации Президента РБ, в ведении которого к настоящему времени находятся 63 здания в центре Минска. На подписи у Президента с лета лежит Указ о передаче под оперативное управление Администрации еще около 200 зданий. Согласно существующему порядку в них установлены следующие ставки минимальной арендной платы: для служебных помещений государственных хозрасчетных организаций — 5 USD за 1 кв.м общей площади; для служебных площадей организаций негосударственных форм собственности, иностранных юридических и физических лиц — 10, а для производственных — 5 USD. Существуют также льготные коэффициенты: для общественных организаций — 0,15, для учебных учреждений — 0,2, для полуподвальных помещений — 0,75. Одновременно для помещений, расположенных в различных районах города, вводятся повышающие коэффициенты к минимальным ставкам: 2,0 — для зданий первой категории, 1,6 — второй и 1,0 — третьей. С бюджетных организаций арендная плата не взимается.

При определении вышеуказанных тарифов сотрудники Управления делами белорусской Администрации, видимо, исходили из опыта своих российских коллег. В Москве, в частности, также ряд зданий отчужден под управление администрации Президента, а арендная плата в наиболее престижных домах в центре Москвы достигает двух USD за кв.м в сутки, т.е. примерно 60 USD в месяц.

По информации управляющего делами Администрации Президента РБ И.Титенкова, несмотря на довольно высокую плату к настоящему моменту около 200 фирм разных форм собственности уже заключили договоры с управлением об аренде на вышеуказанных условиях, что обеспечило существенную прибавку к бюджету.

И все же крупнейшим собственником недвижимости в Минске на сегодняшний день является столичный исполком. Порядок сдачи в аренду площадей, принадлежащих городским властям, определяется "Положением о порядке распределения и предоставления в арендное пользование служебных (нежилых и жилых) помещений коммунальной собственности Минска". В соответствии с ним кроме текущих платежей арендатор должен оплачивать и услуги по подбору и закреплению за ним помещений на определенный срок. А если арендуемое помещение превышает по площади 100 кв.м, то предварительно требуется получить разрешение от специальной комиссии, наделенной полномочиями в каждом отдельном случае устанавливать свои ставки, в том числе льготные. Однако в любом случае арендные платежи не должны быть меньше следующих минимальных ставок: для пунктов обмена валюты — 5 минимальных заработных плат за кв.м в месяц; для коммерческих фирм, банков, СП и других аналогичных структур — 1 МЗП; для производственных предприятий — 0,3 МЗП.

В данном Положении есть одно "интересное" разъяснение: в случае, если сдаваемая площадь превышает те же "злополучные" 100 кв.м, половину арендной платы Мингорисполком забирает себе. Это касается и субаренды. Можно ожидать, что это разъяснение спровоцирует повышение стоимости аренды для тех фирм, которые снимают площади у "сидящих" на субаренде и вряд ли смирятся с уменьшением своих доходов, тем более, что эта статья доходов для многих из них является единственным стабильным источником дохода.

Обычно кроме арендной платы собственник сдаваемых помещений выдвигает и ряд дополнительных требований, в частности, оплаты по факту потребления коммунальных услуг, электроэнергии, телефонных разговоров, а также частичной, а иногда и полной компенсации затрат на оплату заработной платы подсобного персонала. Таким образом, на практике реальные затраты на общее содержание арендуемых площадей могут возрасти в 2—3 раза.

ДОРОГОВИЗНА и нехватка помещений в административных зданиях в последнее время стимулировали спрос на квартиры, которые можно использовать вместо офиса. Однако в данном варианте есть и свои минусы: просто может прийти милиционер и потребовать немедленно освободить помещение по причине его нецелевого использования. Реально сегодня можно снять 3—4 комнатную квартиру с двумя—тремя телефонами в центре Минска по цене 10—15 USD за кв.м.

Обобщая вышеизложенное, можно сказать, что при аренде под офис стоимость одного квадратного метра общей площади с учетом затрат на его содержание, коммунальных платежей и электроэнергии в престижных помещениях в центре Минска колеблется в пределах 400—800 USD в год, среднего по качеству нежилого помещения — от 250 USD в год. А при приобретении престижного нежилого помещения в собственность цена квадратного метра достигает 4000 USD, "среднего" — 1000—1200 USD.

В одном из последних номеров журнала "Economist" приводились сведения о стоимости арендной платы в деловых центрах наиболее крупных городов мира. Разумеется, она несколько выше, нежели в центре белорусской столицы (см.таблицу). Однако если учесть, что с началом отопительного сезона "базовую" цену арендуемой площади в Минске (240 USD/кв.м) можно смело увеличивать на 50%, а с учетом других затрат на содержание арендуемых помещений — и более, то возникают следующие вопросы: может быть, большего эффекта в пополнении бюджета республики можно достигнуть не за счет стремления к "мировому уровню" арендной платы, а путем создания льготных условий как для развития отечественного бизнеса, так и привлечения зарубежного капитала с последующим получением дивидендов в виде налоговых платежей?

По нашим сведениям, в настоящее время на подписи у Александра Лукашенко находится документ, определяющий единый порядок взимания арендных платежей на всей территории Беларуси. Хочется верить, что кроме наведения порядка в этом деле он создаст и столь давно ожидаемые нормальные условия для развития отечественного бизнеса на начальном этапе его становления.

Георгий ГРИЦ,
Федор ЗАЯЦ

Стоимость аренды помещений в деловых центрах городов, включая налоги и затраты на обслуживание

Город	Арендная плата USD/кв.м в год	Доля арендной платы в общей стоимости найма помещений под офисы
Бомбей	1905	90,9%
Токио	1725	85,8%
Лондон	1125	60,2%
Париж	750	82,7%
Женева	675	94,1%
Нью-Йорк	757	66,1%
Берлин	450	84,3%
Сидней	425	—
Брюссель	375	78,3%
Рим	375	80,7%
Сан-Франциско	375	—
Вена	330	83,3%
Мадрид	300	72,7%
Стокгольм	300	72,7%
Торонто	300	50,6%

Материал подготовлен АО "Белорусские экономические новости", тел.: 32-91-55, 32-76-51.

ЦЕНЫ НА "БЕЛАГРОПРОМБИРЖЕ" (30.11.95 г.)

Наименование товара	Ед.измер.	Цена (руб.)
Рожь фуражная	т	1265000
Ячмень фуражный	т	1276500
Лук репчатый	т	3000000
Морковь	т	3000000
Картофель	т	2000000
Бета-каротин в масле 250 мл	шт.	19300
Свинина глубокой заморозки	т	22000000
Компот из персиков в 3-литр.банке	шт.	25000
Крахмал картофельный сухой	т	16000000
Крахмал фугованный марки "А"	т	10000000
Сахар-песок	т	6440000
КПП к комбайну "Дон"	шт.	6000000
Стартер 142 Е (МТЗ)	шт.	9300000
Фильтр топливный (МТЗ)	шт.	20000
Двигатель Д-243-91 (МТЗ)	шт.	18500000
Авторезина (УАЗ)	шт.	1100000
Стартер (ЗИЛ-130, ГАЗ-53)	шт.	510000
Тент (МАЗ 53336) (из бельг.ткани)	шт.	4700000
Двигатель (ГАЗ-53) (1-й комплектн.)	шт.	20000000
Аккумуляторы 6-СТ-75	шт.	740000
Стекло лобовое (КАМАЗ)	шт.	150000
Хранилище для картофеля и овощей емк. 3000 тонн	шт.	170000000
Кирпич красный полнотелый	1000 шт.	500000
Компрессор аммиачный 2-ступ. АД-5574	шт.	90000000
Электродрель	шт.	500000
Мини-хлебопекарни 400 кг/смену	шт.	62000000
700 кг/смену	шт.	75000000
800 кг/смену	шт.	130900000

СТАТИСТИКА

Вступая в зиму

Еще в июне с.г. Кабинет Министров Беларуси постановлением N 341 обязал министерства и ведомства республики позаботиться о накоплении материально-сырьевых, топливно-энергетических, продовольственных и иных ресурсов, достаточных для функционирования народнохозяйственного комплекса страны в зимне-весенний период. С какими же их запасами мы вступили в зиму?

Топливо. На 1 ноября 1995г. на предприятиях по обеспечению и поставкам нефтепродуктов имелось 56,2 тыс.т автомобильного бензина, 89,2 тыс.т дизельного топлива и 58,9 тыс.т топочного мазута. Эксплуатационные запасы угля и топочного мазута на электростанциях, у объединений и предприятий — основных потребителей, составили соответственно 393,5 и 791,1 тыс.т. Иначе говоря, мазута по сравнению с тем же периодом прошлого года припасено на 17,7% больше, угля — на 6% меньше.

В колхозах, совхозах и межхозах остатки бензина уменьшились по сравнению с прошлым годом на 13%, моторных масел — на 35%, дизельного топлива — увеличились на 2%.

Запасы основных **продовольственных товаров** в натуральном измерении в торговле и промышленности характеризуются следующими данными:

Товарные запасы (тыс.т и в днях товарооборота)

	на 1 ноября	
	1994г.	1995г.
Мясо и птица	21,3 (55)	7,7 (25)
Колбасные изделия (тонн)	746 (2)	702 (2)
Масло животное	17,6 (108)	10,6 (111)
Сыр	6,3 (92)	4,4 (127)
Сахар	32,7 (88)	28,4 (109)
Мука	35,3 (145)	23,2 (90)
Крупа	6,4 (35)	6,3 (34)
Макаронные изделия	2,9 (27)	2,3 (26)

Картофеля на складах, базах и в хранилищах торговых организаций для продажи населению припасено в объеме 68% к прошлогоднему уровню, свежей капусты — 45, квашеной — 66, лука репчатого — 58, огурцов соленых — 37, свеклы — 64%. И лишь запасы моркови составили 103%.

Потребительских товаров в розничной торговле на 1 ноября имелось на сумму 3518 млрд.руб. (57% к прошлогоднему периоду), или на 37 дней работы.

Федор ЗАЯЦ

Красота требует денег

В столичном магазине "Оптика" (проспект Ф.Скорины,44) прошла выставка-продажа очковых оправ от немецкой компании Comec GmbH. Были представлены лучшие модели известных кутюрье Christian Dior, Paloma Picasso, Christian Lacroix, фирм Hugo Boss, Carrera и другие. Можно было встретить очки подешевле и попроще — из стран Юго-Восточной Азии.

В коллекции насчитывалось 180 моделей. Цена — от 10 долл. до нескольких тысяч долларов. Выбирайте на любой вкус: все зависит от того, сколько у вас денег и что вы хотите видеть у себя на носу.

Самые дорогие — из платины с позолотой. Модели из пластика с цветным рисунком попроще, но не менее привлекательные. Считается, что подобная оправа должна быть как минимум второй в нашем обиходе, ведь особо практичной ее не назовешь из-за порой неуместной красочности. Итальянцы еще раз подтвердили свою приверженность к элегантной и благородной простоте, которая чувствуется в каждой мелочи.

Вот уж действительно произведения искусства!Самые разнообразные формы, расцветки, изгибы дужек, цвета стекол.

Естественно, красота требует жертв во всех смыслах — самые дорогие очки в металлической оправе Dunhill стоят 300 долларов. А если эта сумма кажется вам не слишком внушительной, то вы можете заказать себе золотую оправу с бриллиантами, цена которой от 1500 долл. и выше.

Ольга КАСТЮКЕВИЧ

ИНДИКАТОРЫ ВАЛЮТНОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

01.12.1995	Вид операции	Покупка	Продажа
Курсы обмена наличной валюты в банках и ФК	нал USD за нал BLR	11530-11560	11680-11700
	нал DEM за нал BLR	7850-7900	8100-8150
	нал RUR за нал BLR	2.35-2.40	2.53-2.55
Внебанковский рынок твердых валют	нал USD за б/н BLR	11650-11700	11850-11900
	б/н USD за б/н BLR	11500-11530	11600-11650
Внебанковский рынок мягких валют	б/н RUR за б/н BLR	2.48-2.49	2.52-2.54
	б/н KRB за б/н BLR	0.063-0.064	0.065-0.066
	б/н EEK за б/н BLR	1000	1015 - 1050
	б/н LLT за б/н BLR	2850 - 2880	2910 - 2950
	б/н LTV за б/н BLR	21200-21350	21540-21850
	б/н MDL за б/н BLR	2450 - 2550	2600 - 2670

КОТИРОВКИ ЧЕКОВ "ИМУЩЕСТВО" на 01.12.95г.

	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин.пакет
Минск:				
НОВОКОМБАНК	-	1950	2100	20 000
БАНК ПОИСК	-	1300	-	80 000
БАНК АБСОЛЮТ	-	-	5000	100 000
ОСВЕЯ-ИНВЕСТ	-	-	2500	10 000
РАМОС-ИНТЕРН	1500	1720	2155	1
НИКОЛЬ-инвест	-	1800	2100	10 000
ПУЩЕ-ИНВЕСТ	1000	1600-1800	2000-2200	20т(100т)
БРЭЙВ-ИНВЕСТ	1500	-	-	-
УПРАВЛЕНИЕ И ИНВЕСТИЦИИ	1550	-	-	-
ИНВЕСТ.ТЕХНОЛОГИИ	1500	1500	-	дог.
ЭПИГРАФ-ПЛЮС	1800	1650	2500	500
СЭКАЙ-ТРАСТ	-	-	2500	дог.
ТРАСТ-АКТИВЫ	1200	-	2200	1
ДОМИНАТОР-СОЛВЕНТ	-	1550	2200	10 000
АСПАСИЯ	1900**	1900	2500	100
Витебск	:			
ВИТ-ИНВЕСТ	1300	-	-	-
БЕЛБИЗНЕСБАНК	1300	-	-	-
ГРАД-ИНВЕСТ	1250	1450	1500	50 000
ПРИФ	1200	-	-	-
ФК "Борисфен" (Орша)	1000	1600	1800	40 000

КУРСЫ

иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 1 декабря 1995 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8557,82
1 австр.шиллинг	1138,90
1 фунт стерлингов	17629,92
10 бельг.франков	3896,98
1 немецкая марка	8012,26
1 голланд.гульден	7156,64
1 датская крона	2069,46
100 итальянск.лир	719,96
1 канадск.доллар	8474,58
1 норвежск.крона	1816,57
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2690,81
1 франц.франк	2324,88
1 шведск.крона	1762,16
1 швейцар.франк	9885,67
10 японских иен	1132,45
1 ЭКЮ	14773,90
10 испанск.песет	939,20
10 греч.драхм	486,42
1 ирландск.фунт	18248,18
1 исландск.крона	176,38
1 кувейт.динар	38295,04
10 ливанск.фунтов	71,90
10 португал.эскудо	765,09
1 сингапур.доллар	8147,36
10 турецк.лир	2,10
1 СДР	17182,13
1 эстонская крона	999,83
1 российск.рубль	2,50
10 украин.карбованцев	0,65
1 литовск.лит	2875,00
1 латвийск.лат	21455,00
1 кыргызст.сом	1045,00
1 молдавск.лей	2510,00
1 казахст.тенге	179,00
1 армянск.драм	15,00
1 грузинск.лари	9200,00
1 туркменск.манат	23,00
1 азербайджан.манат	1,50
1 узбекский сум	45,00
1 таджикск.рубл	39,00

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой	11500,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11500,00

ВНЕБИРЖЕВОЙ РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ на 1 декабря 1995 г.

Эмитент	Номинал акции	Цена покупки	Цена продажи	Заявка пок./прод.	Компания покупатель/продавец
АКЦИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ					
АКБ БЕЛАРУСБАНК	100	-	92	-/50т	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ БЕЛАРУСБАНК	100	-	400	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ БЕЛБИЗНЕСБАНК	300	-	700	дог./дог.	ИНТЕК-ньюс
АКБ БЕЛБИЗНЕСБАНК	300	500	2600	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ БЕЛБИЗНЕСБАНК	300	-	500	-/5т	АЛЬБАРОССИЯ (Могилев)
АКБ БЕЛБИЗНЕСБАНК	300	400	-	200/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	500	700	-	-/-	ПАПИРУС (Гомель)
АКБ БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	500	700	1300	дог./дог.	ИНТЕК-ньюс
АКБ БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	500	850	-	-/-	РАМОС
АКБ БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	500	500	-	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК	500	500	1100	200/1т	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	400	500	-	дог./дог,	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	800	1800	-	100/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	800	1800	-	дог./-	ИНТЕК-ньюс
АКБ БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	400	400	-	-/-	ПАПИРУС (Гомель)
АКБ БЕЛПРОМСТРОЙБАНК	400	4100	-	5т/-	АЛЬБАРОССИЯ (Могилев)
АКБ ПРИОРБАНК	4000	3600	41-42	1,5млн./-	НИКОЛЬ-ИНВЕСТ
АКБ ПРИОРБАНК	4000	2500	-	-/-	ПАПИРУС (Гомель)
АКБ ПРИОРБАНК	4000	4000	4500	дог./дог.	ИНТЕК-ньюс
АКБ ПРИОРБАНК	4000	3500	-	-/-	ЭГАЛ-инвест (Гомель)
АКБ ПРИОРБАНК	4000	3500	-	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ ПРИОРБАНК	4000	3600	4200	100/100	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ ПРИОРБАНК	4000	-	4200	-/1т	АЛЬБАРОССИЯ (Могилев)
АКБ МАГНАТБАНК	1000	-	1000	-/-	МАГНАТБАНК (Гомель)
АКБ ПОИСК	200	300	600	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ ПОИСК	200	-	500	-/200	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ БЕЛАГРОПРОМБАНК	1000	2000	-	1/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
АКБ ОЛИМП	1000	-	2500	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АКБ ОЛИМП	1000	1000	2000	100/100	ПУЩЕ-инвест
Белагропромбиржа	5000	-	600 000	-/1	АСПАСИЯ
Белорусская ф/д биржа	5000	-	5,5млн.	-/1	АСПАСИЯ
Белорусская ф/д биржа	5000	1,5 млн.	-	1/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
Белорусская ф/д биржа	5000	3,5 млн.	5.8 млн.	1/1	РАМОС-интерн
Белорусская ф/д биржа	5000	-	6,0 млн.	-/1	АЛЬВЕНА-инвест
АКЦИИ ПРИВАТИЗИРУЕМЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ					
АО "Лакокрас. з-д", Минск	5000	12000	-	-/-	РАМОС-интерн
АО "Лакокрас. з-д", Лида	5000	14000	-	-/-	ФинКоМ (Могилев)
Электротехн.з-д, Гомель	15000	-	100000	-/-	БелАСКО (Гомель)
Электротехн.з-д, Гомель	50000	25000	-	1/-	ДОМИНАТОР-СОЛВЕНТ
Электротехн.з-д, Гомель	50000	45000	-	1/-	АСПАСИЯ
АО "Амкодор"	50000	-	110000	-/дог.	ИНТЕК-ньюс
АО "Амкодор"	50000	85000	140000	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АО "Каскад-93"	10000	8000	-	1/-	АСПАСИЯ
АО "Каскад-93"	10000	-	30000	-/-	БелАСКО (Гомель)
АО "Минскдрев"	20000	16000	-	-/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
АО "Гомельстекло"	5000	1100	-	-/-	СИФ ЦЕНТРАЛЬНЫЙ(Гомель)
Белхудожкерамика, г.п.Радошковичи	25000	20000	-	100/-	ЭПИГРАФ-ПЛЮС
Белхудожкерамика, г.п.Радошковичи	25000	-	50000	-/-	ФинКоМ (Могилев)
Белхудожкерамика, г.п. Радошковичи	25000	-	55000	-/-	БелАСКО (Гомель)
АО "Белтрубопроводстрой"	15000	12000	-	-/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
АО "Белмедпрепараты"	50000	30000	-	-/-	ТРАСТ-АКТИВЫ
АО "Белмедпрепараты"	50000	-	50000	-/-	ФинКоМ (Могилев)
Белорусский народный страховой пенсион.фонд	1000	10000	5000	-/-	АЛЬВЕНА-инвест
АО "Стройдеталь", Вилейка	10000	-	30000	-/-	БелАСКО (Гомель)
АО "Стройматериалы", Лида	10000	-	20000	-/-	БелАСКО (Гомель)
АО "Стройдеталь", Вилейка	10000	9000	-	1/-	ДОМИНАТОР-СОЛВЕНТ
Сыродельный комбинат, Береза	10000	-	25000	-/10т	БУГ-ИНВЕСТ (Брест)
Сыродельный комбинат, Береза	10000	-	25000	-/1т	НФА (Брест)
Ф-ка мороженого, Гомель	10000	-	100000	-/-	БелАСКО (Гомель)
Молочный комбинат, Пинск	10000	-	15000	-/-	БелАСКО (Гомель)
З-д бытовой химии, Брест	10000	100000	640000	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
НАО "Садружнасць"	10000	-	10500	дог./дог.	ИНВЕСТИЦ.ТЕХНОЛОГИИ
АО "Світанак"	10000	-	60000	-/17026	АСПАСИЯ
АО "Кровля", Осиповичи	10000	10000	-	-/-	ФинКоМ (Могилев)
Универсам "Фрунзенский"	10000	9500	-	1/-	ДОМИНАТОР-СОЛВЕНТ
ААО "Доломит",Витебск	20000	1000	-	-/-	СИФ ЦЕНТРАЛЬНЫЙ(Гомель)
АО "Керамин",Минск	10000	1100	-	-/-	СИФ ЦЕНТРАЛЬНЫЙ(Гомель)
АО "Керамика",Витебск	50000	35000	50000	-/-	ФинКоМ (Могилев)
Молочный комбинат,Барановичи	10000	-	25000	-/10т	БУГ-ИНВЕСТ (Брест)
К-т строит.матер.,Брест	50000	31000	-	-/-	НФА (Брест)
Молочный комбинат,Барановичи	10000	-	25000	-/5т	НФА (Брест)
Чернавчицкий з-д ЖБИ	10000	6000	-	-/-	НФА (Брест)
Автомотосервис и торговля N1, Могилев	5000	5200	-	-/100	АЛЬБАРОССИЯ (Могилев)
Светлогорский ЦБК	5000	4000	-	-/-	ПАПИРУС (Гомель)
АО "Кирпичный завод",Столбцы	30 млн.	-	30,5млн.	-/1	ПУЩЕ-инвест
АО "СТРОПОС",Минск	10000	7000	10000	-/-	НИКОЛЬ-ИНВЕСТ
ОАО "РАМОС"	1000	3000	3500	1/1	РАМОС-интерн

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ "R O N A S"
Минск (0172)32-87-15, Витебск (0212)36-98-91, Гомель (0232)53-51-00, Могилев (0222)22-34-95, Гродно (0152)96-74-57

ВАЛЮТА

Все — на биржу!

Как известно, 13 ноября на внеочередном правлении НБ РБ был принят ряд решений, способных существенно изменить сложившееся положение вещей на валютном рынке Беларуси. Меры, предпринятые Нацбанком, можно смело назвать событием месяца на нашем денежном рынке.

По сути дела, валютный рынок возвращается в то состояние, в котором он был в начале 1995 года. Однако, если в то время основной целью Нацбанка было снижение ажиотажного спроса на валюту, то сейчас усиление контроля государства над валютным рынком связано с желанием сохранить накопленные валютные резервы.

Введение временного порядка купли и продажи долларов США, немецких марок и российских рублей на внутреннем валютном рынке фактически привело к угасанию межбанковского валютного рынка. Теперь основная купля-продажа данных валют производится на МВБ, так как разрешенные размеры лотов на внебиржевом рынке крайне малы (для USD и DM — менее 1000 единиц валюты, для RUR — менее 100.000 рублей).

Нацбанк решил добиться одновременного увеличения предложения и уменьшения спроса на валюту на МВБ. Ранее межбанковский рынок полностью закрывал позиции по продаже валюты, а по покупке — участники межбанка шли на МВБ. Поэтому, по словам генерального директора МВБ Владимира Бирюка, торги на валютной бирже часто превращались в аукцион валюты, продаваемой Нацбанком.

В такой ситуации валютные резервы НБ истощались с июня, ведь без проведения интервенций добиться стабилизации курса белорусского рубля было практически невозможно. Теперь ответственность за предложение валюты будут нести и банки. То есть помимо интервенций Нацбанка они сами тоже будут участвовать в его формировании. Повысит предложение валюты также решение НБ об ускорении перехода на формирование уставных фондов банков исключительно в белорусских рублях. Кроме того, Нацбанк предложил коммерческим банкам вносить с 1 декабря обязательные резервы по инвалюте в рублевом эквиваленте, что, безусловно, поднимет спрос на BLR.

Сейчас Нацбанк создал отличные условия для предупреждения резких колебаний курса. Конечно, банки остаются совершенно свободными в своем выборе покупать или продавать валюту в какой-либо из дней, но, в отличие от межбанка, ликвидировать ажиотажный спрос на МВБ гораздо проще. Валютный рынок стал более управляемым. С переносом торгов на МВБ у Нацбанка появились гораздо большие возможности контроля за проведением валютных операций.

Что же касается объемов торгов, то в первые дни после введения в действие решений НБ они практически не изменились. Однако на позапрошлой неделе объем торгов на МВБ вырос по сравнению с предыдущей на 61,05%.

Стала изменяться и структура торгов. Теперь Нацбанк опять получил возможность наращивать свои валютные резервы. Правда, неизвестно насколько долго может продлиться такая ситуация, ведь на работу валютного рынка сильное влияние оказывает ожидание банками девальвации национальной валюты.

Нельзя говорить о том, что внебиржевой валютный рынок исчез окончательно. Кроме USD, DM и RUR существуют и другие валюты, многие банки имеют возможность работать на международном валютном рынке. Вполне возможно, что фактически запретив проведение на межбанке сделок с тремя основными валютами, Нацбанк рассчитывал привлечь интерес банков к проведению операций с другими валютами. Но сделать это будет очень сложно, ведь даже на Московской МВБ только для того, чтобы организовать котировки такой авторитетной валюты, как французский франк (Fr) потребовалось более полутора лет.

Еще одним важным решением Нацбанка является приостановление с 14 ноября до 1 января разрешения нерезидентам покупать твердые валюты со счетов типа "Н" с последующим их вывозом. На такие счета зачисляется полученная нерезидентами выручка за реализованные в РБ товары и услуги. Что происходило до недавнего времени? На средства, полученные от реализации своей продукции, нерезидент покупал валюту и переводил ее в Москву, где она тут же продавалась за RUR с приличной прибылью за счет игры на кросс-курсах. Это подтверждает несложный расчет: 24 ноября в Москве на ММВБ 10 BLR стоили 3,965 RUR, следовательно, 1 RUR = 2,522 BLR. В тот же день в Минске на МВБ за 1 RUR давали 2,5 BLR. Разница в курсах составляет 0,022 BLR. Курс USD в Москве составил 4569 RUR. Получается, что с каждого доллара нерезидент имеет дополнительно (4569 x 2,522 - 11.500) = 23 белорусских рубля. Практически то же самое происходит и при игре с DM. Дойчмарка даже более выгодна для игры, так как в отличие от USD, ее курс в РБ не стоит на месте, а подвержен некоторым колебаниям.

Исходя из анализа решений, принятых Нацбанком, можно сделать вывод, что государство пока не жаждет девальвации белорусского рубля, хотя уже сейчас наблюдается ощутимая разница между темпами инфляции и курсом национальной валюты. Уже с этих позиций девальвация необходима, а ведь еще нельзя забывать о бедственном состоянии дел белорусских экспортеров и небезграничных валютных запасах Нацбанка.

Максим ТЯГАР

В НАЦИОНАЛЬНОМ БАНКЕ

❑ Бумаги в залог

Национальным банком Беларуси разработан Ломбардный список, который представляет собой перечень ценных бумаг, принимаемых в залог для получения кредитов. Коммерческие банки будут представлять в виде залога в Национальный банк два вида ценных бумаг: государственные ценные бумаги (ГКО и КО) и негосударственные ценные бумаги (векселя, эмитированные недолжником, т.е. третьим банком). Каждому наименованию ценных бумаг соответствует коэффициент обеспечения обязательств. Так, государственные ценные бумаги имеют коэффициент 1, векселя, эмитированные недолжником, — 0,8.

Величина обеспечения рассчитывается по каждой ценной бумаге, предоставляемой коммерческим банком в залог, отдельно. Суммарная величина обеспечения по всем ценным бумагам должна быть не меньше величины обязательств комбанка перед Национальным банком.

Также следует иметь в виду, что срок погашения ценной бумаги, предоставляемой в залог, должен быть более поздним, чем срок погашения обязательств коммерческого банка. В залог принимаются государственные ценные бумаги со сроком погашения не более одного года и негосударственные ценные бумаги со сроком погашения не более одного месяца с момента погашения обязательств коммерческого банка перед Национальным.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

ДОКУМЕНТ

Аб забеспячэнні своечасовай выплаты заработнай платы

Указ Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь N 483 ад 27 лістапада 1995г.

У мэтах забеспячэння своечасовай выплаты заработнай платы, ліквідацыі пратэрмінаванай запазычанасці па ёй і ўзмацнення мер адказнасці за несвоечасовую выплату заработнай платы **ПАСТАНАЎЛЯЮ:**

1. Устанавіць, што:

выплата заработнай платы і пагашэнне запазычанасці па ёй ажыццяўляюцца наймальнікамі ў тэрміны, прадугледжаныя калектыўнымі дагаворамі;

з наймальнікаў, якія маюць запазычанасць па выплаце заработнай платы, у бясспрэчным парадку ўтрымліваецца сума ў памеры пражытачнага мінімуму на кожнага работніка, зыходзячы з сярэднясп
ісачнай колькасці работнікаў. Утрыманыя сродкі накіроўваюцца толькі на выплату заработнай платы работнікам адпаведнага наймальніка. Утрыманне і накіраванне сродкаў на выплату заработнай платы праводзяцца абслуговым банкам наймальніка ў парадку, устаноўленым Нацыянальным банкам Рэспублікі Беларусь.

2. Ускласці на намеснікаў прэм'ер-міністра, кіраўнікоў міністэрстваў і іншых цэнтральных органаў кіравання Рэспублікі Беларусь персанальную адказнасць за своечасовасць выплаты заработнай платы падведамаснымі ім юрыдычнымі асобамі, маёмасць (доля ў маёмасці ці статутным фондзе) якіх належыць дзяржаве.

3. Прадугледзець прыцягненне да адказнасці, аж да звальнення (скасавання кантракта), вінаватых у несвоечасовай выплаце заработнай платы кіраўнікоў юрыдычных асоб, падведамасных Прэзідэнту Рэспублікі Беларусь.

4. Нацыянальнаму банку Рэспублікі Беларусь у месячны тэрмін устанавіць парадак утрымання грашовых сродкаў у адпаведнасці з абзацам трэцім пункта 1 дадзенага ўказа.

5. Гэты ўказ увесці ў дзеянне з дня яго падпісання.

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и страховых услуг"

(по состоянию на 04.12)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (USD)
Банк "Олимп", т.547342	юрид. лица	17–19	—	19–21	20–22	21–23	24	30000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	Миним. сумма (росс. рубли)
Банк "Олимп", т. 547342	юрид. лица	45	—				100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
ФАКБ "Бел. нар. банк" №1, т. 641449, т./ф. 8-0172-100161	от 10 млн.	по договоренности											

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
ФАКБ "Бел. народный банк" №1, т. 641449	открытие трастовых счетов	бесплатно	свыше 40% годовых

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629 395914	оплата с 13.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	526587 523844	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	организация	292141	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по поступлении	организация	646276	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по факту	организация	693154	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антарес"	526587 523844	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	693154	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	526587 523844

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11535	11700	от 2000$	день в день	по договоренности
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
ФГ "Континент", т.526587, 523844	по дог.	по дог.	от 5000$	по дог.	по договоренности
ФК "Комтрастинвест", т.768187	по дог.	по дог.	от 2000$	по дог.	по договоренности
ФГ "Пратэкс", т. 693154	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
Организация, т. 646276	по дог.	по дог.	от 1000$	по дог.	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продаж	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 *	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.485 0.062 110 165	2.535 0.0666 145 185	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 334653, 330931	СНГ	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
ООО "Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—
ФГ "Пратэкс", т. 693154	СНГ	по дог.	по дог.	любая	по договоренности	постоянно

* *Возможны операции с TUM.*

Кредитование инвестиционных проектов

Наименование	Перечень услуг	Оплата	Телефон
Фирма "Тригер Маллизон"	Консультирование по планированию инвестиций Составление бизнес-планов	по договоренности	т. 337079 ф. 337949

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15–20	30	45	60	90	120	180	360
Финансовая группа "Сэкай", т. 334653, 330931	неогранич.	30–70	40–75	50–80	60–90	по договоренности					

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	Обмен твердых валют: USD, DM	любая	по договоренности
ЗАО "ЕТК", т./ф.520785, 8-0172-102072-обязат.набор цифр	Законные способы получения наличных USD	любая	0%...4,5%

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 337311, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500$ до 1000$
	злотые, доллары США твердые валюты	ABN AMRO (Polska) S.A. Bank Leumi	Польша Израиль	от 400$ 700$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 337311, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$

Фондовый рынок

Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42862	—	—	1300 руб. за 1 чек	от 10000 и более

Покупка-продажа ценных бумаг

Наименование	Эмитент	Покупка	Продажа	Количество
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42862	"Витебскдрев" "Гродненский ДОК"	— —	по договоренности по договоренности	от 1000 акций и более

УСЛУГИ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ

Для юридических лиц

Наименование	Вид страхования	Базовые тарифные ставки	Примечания
"Забудоваинвест", т. 236710	Вкладов, депозитов Имущества предприятий Грузов Компенсационное страхование жизни От несчастного случая	2-4% * 0.2-8% * 0.5-1.2% * по договоренности * 2-4.9% *	страхование в BRB

* *Возможно применение повышающих и понижающих коэффициентов.*

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг"следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172)626559, представ-во в г.Гомеле: т. (0232)563018

Кто бы из нас не хотел открыть счет в иностранном банке? Здесь, в Беларуси. Но пока это не просто

Сегодня много говорится о необходимости привлечения иностранных инвестиций в экономику Беларуси. При этом большое внимание уделяется вопросам инвестиций в банковскую сферу. Сейчас на территории РБ действуют только 3 филиала инобанков — это филиалы российских "Мосбизнесбанка", "Автобанка" и украинского банка "INKO". Существует ряд совместных банков: Минский транзитный банк, АКБ "Содружество", КБ "Белбалтия", АКБ "Поиск", АКБ "Золотой талер", АКБ "Инфобанк". Помимо этого присутствие инобанков в РБ проявляется также в открытии представительств. Так, сегодня в Беларуси работают представительства "Commerzbank" (Германия), "Drezdnerbank" (Германия) и Депозитово-Кредитового банка (Польша).

По законодательству РБ минимальный размер уставного фонда филиала инобанка должен составлять 5 млн.ЭКЮ. Это условие является существенным ограничением для мелких банков, желающих открыть свои филиалы в РБ.

Существуют полярные мнения по поводу необходимости присутствия инобанков на рынке нашей республики. С одной стороны, есть понимание того, что инобанки будут способствовать притоку иностранных инвестиций, развитию здоровой конкуренции в банковской сфере, подстегивающей белорусские банки в тех или иных областях и, как следствие, развитию банковской сферы РБ в целом. Безусловно, это выгодно как потребителям банковских услуг, так и самим банкам. С другой стороны, существуют опасения того, что белорусская банковская система еще очень молода и появление иностранных банков может привести к удушению белорусских банков. Крупные иностранные банки имеют большой запас прочности и могут в течение нескольких лет предлагать широкий спектр услуг по демпинговым расценкам, даже себе в убыток. Немногие белорусские банки смогут выдержать подобный режим работы. В большинстве своем они наверняка уйдут с рынка, и тогда инобанки, самостоятельно регулируя потоки инвестиций, будут играть определяющую роль в развитии тех или иных отраслей экономики страны, получая при этом монопольные сверхприбыли.

Чтобы более подробно осветить вопросы, связанные с работой инобанков на территории РБ, наша газета предоставила возможность выразить свое мнение компетентным в этой области специалистам.

Нацбанк "за", но...

Владимир СИДОРОВ — зам.председателя правления Национального банка Беларуси

КОРР.: Как Нацбанк относится к появлению на белорусском рынке филиалов инобанков?

— Нацбанк всегда относился положительно как к появлению филиалов инобанков, так и самих дочерних банков. По сути дела, все филиалы — это дочерние банки, так как они открываются с правом юридического лица. Естественно, мы стараемся регулировать этот процесс, учитывая то, что сегодня наша банковская система находится в довольно-таки слабом состоянии. Поэтому мы не можем допустить, чтобы сегодня в РБ появилось очень много инобанков. Но в целом мы не препятствуем появлению в РБ тех банков, которые уже заработали определенный имидж. Такие банки предоставляют нам определенное обоснование необходимости своего присутствия на нашем рынке: для чего они открываются, что это даст республике, какие отрасли будут обслуживаться этим банком и т.д.

Например, что касается открытия филиала "Мосбизнесбанка", то этот вопрос обсуждался не только на уровне Нацбанка, но и на уровне правительства и Администрации Президента. Присутствие инобанков влечет за собой взаимную выгоду: банк зарабатывает прибыль кредитованием, а наши предприятия получают столь нужные им инвестиции. Кроме того, средства наших банков будут использоваться для кредитования других проектов. Любые деньги, которые приходят в республику, лишними не являются, но нельзя говорить о том, что появившиеся филиалы инобанков спасают некоторые отрасли нашей экономики. Так, я не думаю, что если бы не было Мосбизнесбанка, то не нашелся бы белорусский банк, который прокредитовал бы "Белшину".

КОРР.: Как Вы считаете, находятся ли белорусские и иностранные банки в равных условиях существования на рынке?

— А почему они должны быть в неравных условиях? Мы не делаем особых исключений для тех или иных банков, иначе не будет равной конкуренции. Иностранные банки испытывают те же сложности, что и белорусские банки. Инобанки даже имеют меньше проблем, связанных с налогообложением,и, кроме того, практически сразу получают генеральную лицензию, в отличие от белорусских банков.

КОРР.: Тогда почему же иностранные банки не рвутся в республику?

— В принципе проявляют желание появиться на нашем рынке только банки из России и Прибалтики. Что касается банков из дальнего зарубежья, то они ведут себя очень осторожно. Что их пугает? Они должны иметь 100% гарантию того, что их капитал будет надежно защищен, будет работать и давать прибыль. Их пугает и нестабильность самой экономики, несовершенство законодательства. Эта проблема в целом для государства. Для экономики страны не столько важны иностранные инвестиции в банковский сектор, сколько инвестиции в экономику вообще. Ведь банковский капитал вторичен, он только обслуживает экономику. Он пойдет к нам только после того, как в республику пойдут инвестиции иностранных государств в промышленность, сельское хозяйство, сферу обслуживания.

"За пределы Беларуси мы не вывезли ни одной копейки..."

Сергей СЛЕСАРЕВ — зам.директора филиала "Мосбизнесбанка" в г.Минске

Еще в 1992 году совет директоров Мосбизнесбанка принял решение об открытии филиала в Минске. Оно очень долго обсуждалось, и в конце концов в 1993г. было создано представительство, которое просуществовало больше года и подготовило условия для открытия филиала. Наше присутствие здесь не означает, что появился еще один монстр, который будет выкачивать заработанные в РБ средства. На сегодняшний день наши вложения в экономику республики составляют свыше 20 млн.USD. За пределы страны еще не было вывезено ни одной копейки прибыли и в ближайшее время вряд ли это будет делаться. Мосбизнесбанк, стоящий в ряду крупнейших банков России, является одним из основных получателей иностранных инвестиций в экономику РФ. К сожалению, Беларусь такими инвестициями обделена. Наша стратегическая задача — переключение части этих инвестиций сюда, чтобы свободные деньги работали не только на российском рынке, но и на белорусском, менее организованном и, соответственно, более опасном.

Хочу отметить, что мы заняли свою нишу на рынке. Мы никому не переходили дорогу и переходить не собираемся. У нас имидж надежного банка. Жаль, но многие белорусские банки таким имиджем не обладают. Сейчас наша основная задача — это ведение расчетов, порядка 80—85% баланса у нас составляет валютная часть. Если белорусские субъекты хозяйствования получают возможность быстрейших расчетов со своими основными партнерами в России, то от этого никто не страдает. Сегодня мы выступаем также одним из кредиторов белорусских банков на рынке МБК. Наш филиал открыл кредитную линию Белорусскому шинному комбинату на 15 млн.USD. На нынешний момент не у многих белорусских банков есть такие возможности.

Мы прекрасно понимаем, что конкуренция между банками должна быть на равных условиях, поэтому мы не ведем разговора о предоставлении иностранным банкам каких-либо преимуществ.

КОРР.: Какими Вы видите перспективы развития своего филиала?

— Деятельность нашего филиала направлена на то, чтобы работать на территории РБ. В нашей лицензии есть пункт о невозможности вывоза привлеченных ресурсов за пределы Беларуси. Мы не можем привлечь средства белорусских предприятий и разместить их в России. Если бы эта возможность существовала, то, конечно, мы бы этим занимались. Сейчас обсуждается возможность ввоза в РБ иностранных ценных бумаг, тогда мы с удовольствием смогли бы работать с государственными и корпоративными ценными бумагами РФ.

Сейчас мы перестраиваем свою политику распространения инвестиций. Наш филиал отказывается от коммерческого кредитования и переносит акцент своей деятельности на кредитование долгосрочных, больших, социально значимых и поддерживаемых нашими властными структурами проектов. Нам всего полгода. Наш первый кредит получил широкую огласку, хотя мы нигде об этом специально не говорили. Мы не пытаемся вести агрессивную политику на рынке, но иногда некоторые наши проекты своей масштабностью вызывают и удивление, и вопросы.

"У вас нет пока "правил игры"

Карстен ТОЙЕР — директор представительства "Commerzbank"

КОРР.: Какие цели преследовал "Commerzbank", открывая представительство в РБ?

— Пять лет назад наше руководство приняло решение идти на рынки стран СНГ и Восточной Европы. Мы чувствовали, что на этих рынках не хватает нашего присутствия. У нас появилось желание способствовать развитию торговли между Германией и Беларусью. "Commerzbank" зарегистрировал свое представительство в РБ 16 декабря 1993г. Мы стали первым западноевропейским банком, который пришел на этот рынок. Главная задача представительства — это налаживание хороших отношений с белорусскими банками. Сегодня более 20 банков вашей республики являются нашими банками-корреспондентами. Также мы помогаем устанавливать деловые контакты Запад—Восток и Восток—Запад. Это дается не так просто. Помимо банковской деятельности мы являемся лидером консорциума по осуществлению проектов Евросоюза в рамках программы TACIS. Кроме того, мы обучаем банкиров из СНГ и самостоятельно. За 4 года в главном офисе "Commerzbank" в Германии прошли обучение около 500 человек из стран СНГ.

КОРР.: Почему вы не открываете филиал в Беларуси?

— По большому счету рано или поздно мы превратим свое представительство в Минске в филиал. Но мы считаем, что для этого необходимы кое-какие изменения в белорусском законодательстве. Пока ваше законодательство, скажем вежливо, не способствует приходу иностранных банков и компаний на рынок РБ. Я имею в виду прежде всего налоговое и таможенное законодательство, а также вопросы защиты нормального функционирования иностранного банковского филиала. Ведь открыть филиал — это значит осуществить большие капитальные вложения. Мы должны видеть прибыльность такого шага.

Мы открыли свои филиалы в Праге, Будапеште, Шанхае. Сейчас идет речь о превращении в филиал нашего представительства в Москве. Что же касается Беларуси, то в ближайшем будущем филиал здесь не появится. Почему? У вас нет закона о налогообложении иностранных представительств, вся банковская система РБ до сих пор опирается только на два закона. Сейчас идет очень сильное вмешательство в бизнес со стороны политики: в любое время, любым указом, декретом, постановлением могут кардинально измениться экономические условия. Тут нет правил игры. Мы даже не говорим о том, какие они: хорошие, плохие, удобные. Это является, наверное, основной причиной того, что репутация Беларуси на Западе пока продолжает падать. Можете мне поверить, что наш банк, работая в более чем 40 странах мира, сталкивается с очень тяжелыми условиями работы, но там, в отличие от вашей страны, правила игры существуют.

КОРР.: Как отнеслись белорусские банки к вашему появлению в РБ?

— Я думаю, что они были очень рады, когда мы открыли свое представительство. Ведь наша работа направлена на сближение наших стран, расширение деловых контактов. Любой белорусский банк, имеющий генеральную лицензию, является банком-корреспондентом многих иностранных банков, в том числе и немецких. Естественно, такие банки заинтересованы в развитии отношений с инобанками. Нельзя забывать и тот факт, что Германия является вторым (после России) торговым партнером Беларуси. И если немецкая фирма недостаточно хорошо знает своего белорусского партнера, то мы как раз можем помочь в решении подобных проблем.

Пока мы не составляем на этом рынке конкуренции белорусским банкам, так как мы не работаем как филиал. Но я думаю, что они согласились бы принять нашу конкуренцию, ведь здоровая конкуренция — это развитие рынка. Такая конкуренция заставляла бы всех работать лучше, а это было бы выгодным для страны в целом. Мы считаем, что и Нацбанк придерживается подобного мнения.

Максим ТЯГАР

АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН

Япония

(Продолжение. Начало в № 48).

НЕ СЛУЧАЙНО, что в этом регионе первой совершила переход к современному экономическому росту Япония. В начале XIX века эта страна была от промышленной революции дальше, чем Западная Европа в начале XVIII века. Однако экспансионистское влияние Запада дало Японии толчок для перехода к модели современного экономического роста, который осуществлялся гораздо быстрее и безболезненнее, чем, скажем, в Китае. Уже начиная с реформы Мэйдзи, японское правительство создало условия для свободного предпринимательства и инициировало осуществление модернизации экономики. Особенностью японской модернизации хозяйственной деятельности является то, что иностранный капитал занимал незначительную долю при создании современной экономики, а также и тот факт, что немалую роль в модернизации играло патриотическое движение, инициируемое государством.

На протяжении одного поколения Япония подняла экономику из руин до положения равенства с богатейшими странами мира. Сделала она это в условиях демократического правления и при распределении экономических выгод среди широких кругов населения.

Большую роль при этом сыграли бережливость и предприимчивость японцев. С 50-х гг. темпы сбережений в Японии были самыми высокими в мире и часто в два и более раза превосходили сбережения других крупных промышленных стран. В 1970—1972гг., например, сбережения японских семей и бизнеса, не входящего в корпорации, составили 16,8% ВНП, или 13,5% после амортизации; соответствующие цифры для американских семей были 8,5% и 5,3%. Чистые сбережения японских корпораций составили 5,8% ВНП, американских корпораций — 1,5%. Чистые сбережения японского правительства — 7,3% ВНП, американского правительства — 0,6%. Общие чистые сбережения Японии составили 25,4% ВНП, США — 7,1%. Эти исключительно высокие темпы сбережений сохранились в течение многих лет и все это время поддерживали весьма высокие темпы инвестиций.

За прошедшие 40 лет Япония богатела феноменальными темпами. С 1950 до 1990г. реальный доход на душу населения повысился (в ценах 1990 года) с 1230 долл. до 23970 долл., т.е. темпы роста составили 7,7% в год. За этот же период Соединенные Штаты смогли добиться роста доходов всего на 1,9% в год. Послевоенные экономические достижения Японии оказались непревзойденными в мировой истории.

Экономика Японии в удивительной степени зависит от мелких предпринимателей. Почти одну треть рабочей силы составляют работающие на себя и неоплачиваемые члены их семей (по сравнению с менее чем 10% в Британии и США). В начале 80-х гг. в Японии было 9,5 млн. предприятий, имеющих менее 30 рабочих, из них 2,4 млн. — это фермы, а 6 млн. — не объединенные в корпорации деловые предприятия, несвязанные с сельским хозяйством. В этих фирмах было занято более половины рабочей силы. В промышленности почти половина рабочей силы работает на предприятиях, имеющих менее 50 рабочих. Эта пропорция повторяется в Италии, но в Британии и США этот показатель составляет около 15%.

Высокий уровень сбережений и большое число малых фирм отчасти объясняются политикой правительства. Многие развивающиеся страны остаются бедными, потому что их правительства не поощряют сбережения, допускают инфляцию и карательные налоги и потому, что мелкий бизнес душит бюрократия. Японское правительство не только избежало этих ошибок. Оно поощряет сбережения и поощряет рост малых предприятий с помощью налоговых льгот, финансовой и другой помощи. Из мелкого бизнеса формируются огромные сети поставщиков и субподрядчиков крупных монополий "первого", "второго" и "третьего" уровней. Их руками создается, например, половина стоимости автомобилей, которые изготовляет фирма "Тойота". Такой бы опыт Республике Беларусь!

Япония была первой, в экономике которой реализовалась модель сбалансированного роста. В 1952г. в Стране восходящего солнца завершился этап современного экономического роста с годовыми темпами прироста ВНП до 5%. С 1952 по 1972 годы Япония прошла этап сверхбыстрых темпов с показателем ежегодного прироста ВНП до 10%. С 1973 по 1990 годы — четвертый этап — этап постепенного затухания сверхбыстрого прироста ВНП (до 5%). С 1990 года эта богатая страна также первая и пока единственная вступила в пятый и последний этап в реализации все той же экономической модели сбалансированного роста. Это — этап умеренного прироста ВНП зрелой рыночной экономики. А это означает, что высокие темпы роста японской экономики сменятся ежегодным приростом ВНП в среднем в 2—3%. Следует указать, что начало пятого этапа совпало с четырехлетней депрессией мировой экономики, которая после семилетнего процветания вступила в 1990г. в серьезный экономический кризис, из которого Япония выбирается до сих пор. Это подтверждается статистикой, ссылаясь на которую Джерард Бейкер в лондонском "Файнэншл таймс" пишет: "Возвращение к нулевому росту к концу 1994 года и в начале 1995 года подтвердило, что в экономике Японии вот уже четвертый год продолжается спад". "По самым различным показателям, нынешнее экономическое замедление, — подчеркнул английский "Экономист", — даже по западным стандартам уже является плохим, а по японским стандартам оно ужасно". За 1992 год промышленное производство сократилось более чем на 8%. Это более резкое падение, чем то, которое Япония имела в конце 80-х годов. В 1993г. в экономике Японии наблюдался нулевой рост, а в 1994г. он составил 0,6%.

1995г. мало что изменит, и прирост сохранится, как уже подсчитали, на уровне 0,5%. И только 1996 год, по прогнозам, обеспечит экономический рост Японии в 3,4%, а это приблизительно тот уровень, который характерен для зрелой рыночной экономики. В Англии, например, годовой рост никогда не превышал 3%.

Экономический спад 70—80-х годов Япония почти не заметила. В результате сочетания сравнительно консервативной макроэкономической политики и непревзойденной микроэкономической гибкости она избежала многих проблем, с которыми столкнулись другие крупные индустриальные страны. За последние два десятилетия большинству отраслей японской промышленности приходилось сталкиваться с экономическими "шоками" такими же сильными, что и остальным странам мира. Но они приспособились настолько хорошо, что во многих случаях вышли из затруднений даже более сильными, чем прежде.

Однако кризис 90-х годов бросил более серьезный вызов японской экономике, который дополнился и другими обстоятельствами: страну постигло одно из страшнейших землетрясений в Кобе, главном порту района, являющегося центром японской промышленности; имеет прямое отношение к затянувшемуся экономическому спаду и смена трех правительств за последние два года. К сожалению, все это совпало с тем периодом времени, когда Япония вступила в завершающий пятый этап экономической модели сбалансированного роста, характеризующийся, как уже отмечалось, затуханием и переходом к умеренному экономическому росту.

Без учета этих обстоятельств нельзя понять неблагоприятную экономическую конъюнктуру в сегодняшней Японии. А потому неправомерно возбуждать эмоции и нагонять глобальный страх через средства массовой информации. Приведу, к примеру, хотя бы одну статью из многих: "Экономика Японии терпит аварию". Ее автор Игнасио Рамоне в "Монд дипломатик" пишет: "Золотой век" кончился. Похоронен миф о превосходстве. Что-то не в порядке на Японском архипелаге. Многие из основ, на которых покоились исключительные достижения Японии, в последнее время дали серьезные трещины, и это нарушило прочность всего здания успеха. Оно угрожает обрушиться. Ситуация тревожная, поскольку то, что произойдет в ближайшее время в Японии, являющейся экономической супердержавой, повлияет на всю мировую экономику".

Анализ показывает, что период высоких темпов роста японской экономики позади. Японии предстоит вступать в XXI век с умеренным, т.е. невысоким экономическим ростом, присущим зрелой рыночной экономике. Это итог реализации модели сбалансированного роста, которая многие годы помогала Японии оставаться ярчайшим и непревзойденным образцом глобального экономического успеха. Теперь Япония направляет свои взоры в сторону новейшей стратегии, на выработку нового курса. И пока не ясно, обретет ли Страна восходящего солнца новое направление или же будет просто дрейфовать, подчинившись власти рыночных сил, с которыми она не смогла справиться даже с помощью недавних трех программ, поглотивших 240 млрд.долл.

Япония имела дело с колоссальными переменами за прошедшие 40 лет. И она не только выжила, но и процветала. Было бы удивительно, если Япония не справилась бы и с этим испытанием. Надо верить в гениальность японской нации.

Южная Корея

ЮЖНАЯ КОРЕЯ с населением в 42,5 млн.человек — одна из стран второго поколения "малых тигров", т.е. "новых индустриальных государств". Ее ВВП на душу населения чуть меньше 10.000 долл. Если для Японии "золотым веком" высоких темпов экономического роста являлись 1955—1970 годы, то для Южной Кореи — 1980—1990 годы.

За последние 25 лет Южная Корея имела темпы экономического роста в среднем по 8,4% в год. Это свидетельство успеха экономической модели сбалансированного роста. Сейчас Южная Корея переживает бум. По официальным данным, темпы экономического роста составили в прошлом году 8,5%. Благодаря понижению курса южнокорейской воны по отношению к японской иене, впечатляющему мировому спросу на южнокорейские товары и резкому повышению расходов на инвестиции пока нет признаков замедления в экономике. Более того, в первом квартале текущего года темпы экономического роста составили 9,9% в годовом исчислении. Это самый высокий показатель со времени подъема в 1991 году, после которого рост сократился до 4,7%.

Сеульская олимпиада 1988г. познакомила мир с экономикой Южной Кореи, в которой обратили на себя внимание "три низких показателя": низкие процентные ставки, низкие цены на нефть и более низкий обменный курс в отношении иены и доллара. Статистика дает общее представление о динамике экономического роста этой страны.

	1991	1993	1994	1995 (проект)
Рост ВВП (в %)	8,9	5,8	8,5	8,5
Экспорт (в млрд. долл.)	69,6	80,9	93,7	114,8
Рост экспорта (в %)	10,3	7,6	15,8	22,8
Импорт (млрд. долл.)	76,6	79,1	96,8	120,6
Рост импорта (в %)	17,7	2,3	22,4	24,2
Текущий платежный баланс (млрд. долл.)	-4,6	+0,3	-4,8	-8,2
Инфляция	9,7	5,8	5,6	5,4

В 1994 году министерство промышленности, торговли и энергетики этой страны обнародовало план, названный "Перспективы на XXI столетие в отношении отраслей с передовой технологией". В течение десятилетия, говорится в этом документе, девять отраслей корейской промышленности должны попасть в число самых лучших в мире. По полупроводникам Южная Корея намерена войти в тройку самых крупных мировых производителей. По производству автомобилей — быть четвертой после США, Японии и Германии. Другие отрасли, такие, как бытовая электроника и химические препараты, могли бы вывести Южную Корею в число пяти крупнейших мировых производителей.

Южная Корея по примеру Японии находит, что наилучшей стратегией для ее роста является дальнейшая интеграция с новой экономикой стран Азии. Теперь ни один уголок в Азии не представляется слишком далеким для южнокорейского бизнеса. На долю корпорации "Тэу электроник" приходится треть вьетнамского рынка телевизоров и половина продаваемых в этой стране видеомагнитофонов. А компания "Л.Г. электроникс" нацелена на Индонезию. Как заявил вице-президент Государственной корпорации содействия торговле г-н Чуя, более четверти объема торговли Южной Кореи приходится на развивающиеся страны Азии, тогда как десять лет назад приходилось менее одной шестой, хотя общий объем возрос в три раза.

По оценкам экспертов, в этом году Южная Корея выручит от экспорта 115 млрд.долл. — на 22,6% больше, чем в 1994 году, и больше, чем получают от экспорта Мексика и Австралия вместе взятые. Предполагаемый прирост в будущем году на 15,7 млрд.долл. равен стоимости экспорта Ирана.

Правительство Южной Кореи объявило о проведении программы либерализации торговли и открытия финансовых рынков, которая называется "сегьехва", дословный перевод — "глобализация". Это означает, что администрация президента Ким Ен Сама намерена проводить эту политику по-своему, с учетом националистических настроений в стране.

В связи с экономическим бумом в Южной Корее возрастает потребность в привлечении иностранного капитала. Несмотря на высокую норму накоплений (37% от ВВП), в этой стране нет внутренних финансовых ресурсов для решения таких неотложных проблем, как расширение программ социального обеспечения, улучшение инфраструктуры и др. А потому правительство предусматривает постепенное открытие финансовых рынков, дерегулирование внутренних процентных ставок, постепенную либерализацию сначала движения долгосрочного, а затем краткосрочного капитала. В целях оживления рынка акций недавно объявлено, что иностранцам будет разрешено владеть до 15% общего количества акций (вместо 12%).

Однако действует правило, согласно которому отдельный иностранец не может владеть более чем 3% акций южнокорейской компании. Это означает, что прямые инвесторы не могут создать полноправные дочерние компании в Южной Корее и взять под свой контроль местные фирмы. Доля акций портфельных инвесторов также ограничена таким образом, что они не могут влиять на управление местной компанией. Точно так же строго ограничен и доступ на рынки долговых обязательств. Иностранцы могут инвестировать средства только в ограниченные категории долговых обязательств, которые предназначены для финансирования мелких и средних предприятий. Компании по сделкам с ценными бумагами также не в восторге от того, что стоимость приобретения места на фондовой бирже весьма высока. Оно сейчас стоит свыше 14 млн.долл. Есть некоторое ущемление интересов и иностранных коммерческих банков. Теперь их отделения в Южной Корее должны иметь собственный капитал, а не получать необходимые фонды из главного управления, а это ограничивает их возможности вести кредитные операции на местном рынке.

Все это говорит о том, что правительственная программа глобализации поставила южнокорейские рынки в условия сильного протекционизма. Это подтвердил зам.министра финансов Син Мен Хо. "Южная Корея, — заявил он, — не может полностью открыть рынок долговых обязательств для иностранных инвесторов, пока ее процентные ставки намного выше действующих за границей, поскольку приток капиталов будет просто неуправляем".

Яков ДРУЗИК,
доцент кафедры МЭО БГЭУ,
кандидат экономических наук

(Продолжение следует)

ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Почему Беларусь в кризисе

(Продолжение. Начало в "НЭГ" №№ 46 - 48)

Джон ХАНСЕН: «КАК СОЗДАВАТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, РЕАГИРУЮЩИХ НА ЦЕНЫ»

УСТАНОВЛЕНИЕ стабильных, прозрачных, определяемых рынком цен, о чем говорилось выше, окажется бесполезным, если производители не будут одновременно стараться увеличивать прибыли путем уменьшения затрат и увеличения общей стоимости продаж. Это единственный путь для эффективного функционирования рыночной экономики. Сейчас главная забота Беларуси заключается в повышении отдачи производства, дабы восстановить экономический рост. Поэтому заботу о благосостоянии потребителей как непосредственную цель придется пока отложить. В стране, к сожалению, превалируют два условия, которые часто вынуждают предприятия вести дело так, словно цены не имеют никакого значения. Это, во-первых, нежесткие бюджетные ограничения и, во-вторых, навязывание предприятиям социального бремени. Эффективность экономики в целом можно обеспечить, если жестко бюджетно ограничить предприятия и освободить их от ответственности за социальную сферу, которая обычно находится в ведении правительства. Пусть производители полностью сосредоточатся на проблемах самого производства.

Хотя предприятия и заключают контракт о закупке по определенным ценам, но в конце концов они не платят по ним, либо платят с такой задержкой, что инфляция успевает свести оговоренную сумму до уровня первоначальных затрат. Острота данной проблемы заключается в том, что просроченная часть кредиторской задолженности предприятий уже составляет около 25% ВВП.

Вынужденные кредиты в виде долгов, которые предоставляют поставщики покупающим предприятиям, постоянно увеличиваются. В результате влияние производителей, подрывающих усилия правительства по установлению реалистичных цен, возросло до критических размеров. Ситуация обостряется тем, что задолженность предприятий составляет почти 80% кредитов банковской системы экономике и еще большую долю кредитов предприятиям.

Отсутствие жестких бюджетных ограничений почти удвоило кредитную экспансию промышленному сектору, подорвало выполнение контрактов, нарушило власть закона, серьезно сократило эффективность рыночных цен и вызвало огромный рост темпов инфляции в стране. Предприятия задолжали пяти основным кредиторам: поставщикам, энергопроизводителям, банкам, правительству и рабочим.

В 1993 году большинство долгов предприятий принадлежало банкам, но это положение изменилось к концу года из-за быстрого роста долгов другим субъектам хозяйствования. За 1994 год долги предприятий увеличились почти в 50 раз, что объясняет очень высокие темпы инфляции в этот период. В ответ правительство предприняло несколько важных мер. Например, в октябре 1994 года банкам вменили в обязанность снимать со счетов предприятий и производить оплату задолженности автоматически в таком порядке: а) бюджету; б) энергопроизводителям; в) другие платежи, включая зарплату. Был введен штраф в размере 1% за каждый просроченный день поставки товаров, за срыв оформления своевременных платежей банками. Позже такой штраф был распространен и на те предприятия, которые не производили платежи вовремя. По мере спада темпов инфляции и процентных ставок в первой половине текущего года наказание было снижено до 0,3% в день.

Кажется, эти меры помогли. Если сравнить прошлогодний — пятидесятикратный — рост задолженности, то за первые несколько месяцев 1995 года долги увеличились "только" в 5 раз. Поскольку такие долги являются вынужденной кредитной экспансией и потому инфляционны, шаги, предпринятые правительством, способствовали заметному успеху и в снижении инфляции до более терпимого уровня. Но продолжающееся наращивание неплатежей между предприятиями показывает, что необходимо действовать дальше. Эффективными могли бы оказаться:

— запрет на отгрузку тем предприятиям, у кого неоплаченная задолженность превысит строго определенный предел;

— возбуждение дел о банкротстве против любой компании, государственной или частной, у которой отрицательный чистый доход из-за накопившихся долгов, включая неуплаченные суммы по счетам, переступит за фиксированный уровень;

— публикация в печати перечня злостных неплательщиков;

— разработка упрощенной схемы предъявления долговых исков и объявления частичных банкротств судами.

Эти меры уже применялись, и довольно успешно, в переходных странах.

Задолженность по уплате налогов

В НЫНЕШНЕМ году драматически увеличились задолженности по уплате налогов: со 119 млрд. руб. в январе до 777 млрд. в мае. Задержки по НДС, составившие основную долю, за этот же период выросли почти в 10 раз. Бюджет начал испытывать большое давление, что среди прочего повлияло на ритм работы пенсионного фонда, привело к потере шестинедельного временного резерва и даже, вплоть до недавнего времени, к задержке выплат пенсий.

Налоговый кризис отражает не только технические проблемы управления и сбора налогов, но и нежелание оказывать давление на финансово слабые предприятия, взимая с них положенное.

Примером проявления такого нежелания стало недавнее освобождение предприятий некоторых отраслей от уплаты НДС.

Как известно, основой для принятия таких мер послужила идея о том, что это будет дополнительным стимулом для повышения экономической активности, что налоги от расширения выпуска продукции перекроют потери. Однако опыт стран, где экспериментировали с "изысканиями дополнительных ресурсов" с целью стимулирования выпуска продукции за счет исключения налогообложения, показывает, что, хотя некоторое оживление наблюдается, такой подход может легко привести к быстрому росту национального долга. Даже если и происходит приумножение ресурсов, которое можно отнести на счет сокращения налогообложения, то оно следует со значительным отставанием по времени, что опять-таки приводит к увеличению дефицита бюджета. Например, наиболее крупное в истории США возрастание национального долга произошло в 80-х годах нашего века во время подобных экспериментов. Более того, снижение налогов на предприятия и капиталы прямо привело к обогащению богатых и обнищанию бедных. И то, и другое противоречит национальным задачам Беларуси.

Имеет смысл рассмотреть и меры, направленные на жесткие бюджетные ограничения по отношению к уплате налогов. Теоретически суммарная доля всех налогов в доходной части значительно превосходит средние цифры, а полученная в реальности 30—35-процентная доля отчислений в ВВП соответствует европейским стандартам. Это говорит о том, что многие предприятия Беларуси избегают уплаты налогов. В итоге честные предприятия не могут конкурировать с теми, кто занимается махинациями с налогами. Таким образом, те, кому правительство не желает помогать, оказываются "на коне", а те, кого оно хочет поддержать — фактически гибнут.

В основу программы налоговых реформ целесообразно, на мой взгляд, положить следующие принципы:

— снижение высоких (маргинальных) ставок для конкретных сфер деятельности;

— снятие освобождений от уплаты налогов в случаях, когда это приводит к диспропорциям в ценообразовании и к коррупции;

— последовательное соблюдение норм налогообложения для всех предприятий;

— применение положения о банкротстве для предприятий, обладающих особо крупными задолженностями по налогам.

Благодаря этому существенно ускорится переход к рыночной экономике, будут созданы "игровое поле" для всех сфер бизнеса и обстановка честности, начнут выполняться все контракты и обязательства, появится мощный стимул для привлечения прямых иностранных инвестиций.

Задолженности по энергоносителям

ОДНИМ из наиболее серьезных источников долгов Беларуси являются неуплаты по счетам за энергоносители. По электроэнергии они достигли почти 1,4 трлн. руб., а по газу — около 2,1 трлн. Эти, а также невыплаченные суммы за нефть и отопление составляют, по моим прикидкам, порядка половины всех долгов предприятий.

Ситуация намного более опасна, чем можно было бы ожидать, потому что прямо влияет на проблему обслуживания внешнего долга государства. Только долги России за газ на начало сентября составляли почти 470 млн. долл. Штрафы за просрочку платежей (90 млн.долл.) да неуплаты по нефти (около 60 млн.) приводят к увеличению общей суммы до более чем 600 млн. Это примерно третья часть всего внешнего долга страны. Какое-то время удавалось поддерживать его уровень постоянным за счет своевременных выплат по новым поставкам, но летом дисциплина платежей упала. В итоге прибавилось еще 78 млн.

Сумма этих задолженностей превышает стоимость основных фондов Белтрансгаза вдвое. Один из обсужденных вариантов решения проблемы долгов по газу заключался в том, что Газпром РФ списывает их в обмен на долю в активах этого белорусского предприятия. Продолжаются переговоры о судьбе проходящих через территорию республики газопроводов, которые связывают Россию с рынками Западной Европы.

Накопление задолженностей за энергоносители произошло из-за того, что местные предприятия не платили Белтрансгазу за потребляемый газ. Нет своих денег — нельзя приобрести и иностранные, чтобы выплатить долги. Образовавшийся избыток валюты в банковской системе привел, таким образом, к искусственному повышению курса белорусского рубля. Вот насколько важно обеспечивать дисциплину платежей!

Хочу отметить, что правительством предпринимаются разумные, хотя и запоздалые меры по контролю за данной проблемой. В частности, на основании указа Президента, вступившего в силу в сентябре прошлого года, компании, производящие электроэнергию, вправе без постановления суда прекращать или сокращать ее поставки предприятиям-должникам. В текущем году электрическая компания делала это почти по 120 раз в месяц. Отключается и подача газа потребителям. Тем не менее за лето — огромный рост долгов. Примечательно, что платежи ведутся в холодный сезон, а в теплый — падают, хотя в это время счета за электроэнергию меньше, а уровень производства обычно выше. Это свидетельствует о низкой финансовой дисциплине и недостаточном уважении к закону, а не о неспособности платить.

На мой взгляд, чтобы положить конец этой проблеме, грозящей уничтожить экономические перспективы нации, надо более решительно использовать существующий указ и отключать предприятия-неплательщики. И начать, наконец, применять судебные решения о банкротстве по отношению к тем, кто продолжает накапливать долги по платежам.

Задолженности банкам

ОБЪЕМ просроченных платежей по банковским кредитам за период с января по апрель с.г. увеличился почти на 50%. Это произошло несмотря на почти такое же увеличение нетто нового кредита, предоставленного предприятиям. Из-за отсутствия регулярных, достоверных проверок коммерческих банков аудиторскими компаниями с прочной международной репутацией, сложно определить состояние банковской системы в стране. Одной из проблем, например, является отсутствие полномасштабного анализа степеней риска, что в свою очередь требует качественного аудита предприятий, берущих кредит. Проблема неработающих займов становится все острее. Кроме того, многие из существующих займов имеют низкую степень надежности. Некоторые коммерческие банки могут легко столкнуться с кризисом ликвидности, если эти займы перейдут в разряд задолженностей.

Несколько беспокоят последствия слияния Сбербанка и Беларусбанка в том, что касается будущего всего сектора. Имеющиеся сведения говорят о том, что обычные банковские процедуры, включающие подробные консультации с Национальным банком, не были соблюдены. Хотя в подобном случае приветствуется более широкое вовлечение политически независимого центрального учреждения в процесс контроля над банковской деятельностью, это соответствует и общепринятой международной практике. К сожалению, данное объединение представляет собой скорее увеличение, чем уменьшение административного контроля правительства над системой коммерческих банков.

Если Беларусь планирует восстановить развитие экономики и повысить жизненный уровень людей на основе эффективного использования ресурсов, сектор комбанков должен быть освобожден от политического вмешательства. Пусть распоряжается ресурсами строго на основе коммерческого качества получаемых предложений о предоставлении кредитов. Банкам, которыми владеет или контролирует государство, трудно достичь свободы деятельности на основе только коммерческих критериев.

В связи с этим целесообразно развивать систему коммерческих банков, где бы большая часть собственности любого из них принадлежала частным инвесторам. Ради стимулирования банков нужно проводить здравомыслящую политику кредитования, включающую строгие ограничения на предоставление новых кредитов предприятиям, у которых есть неработающие займы. Центральный банк должен предоставлять все кредиты с аукционов, участниками которых могут быть только банки с хорошими результатами ревизий. Увеличение кредитов должно проводиться так, чтобы объем предоставляемых средств увеличивался в соответствии с реальным ростом выпускаемой продукции.

Задолженности по заработной плате

ХОТЯ скрытая безработица и неполная занятость широко распространялись в Беларуси на протяжении уже нескольких лет, невыплата зарплаты стала крупной проблемой лишь в последние месяцы. На ряде предприятий были вынуждены выдавать рабочим не деньги, а нереализованные товарно-материальные запасы. Это свидетельствует о том, что белорусские предприятия не могут далее финансировать свою по-прежнему убыточную деятельность за счет накопления долгов. Система обанкротилась. Она должна быть как можно скорее заменена другой, основанной на стабильных ценах, определяемых рынком, при которой предприятия уважают свои контракты и платят по счетам вовремя. Если этого не сделать, производство и дальше будет сокращаться, возникнет социальная напряженность.

Опыт ряда стран с переходной экономикой свидетельствует, что в этой ситуации могут помочь такие меры, как широкая публикация в печати списков предприятий, не выплачивающих вовремя зарплату, т. е. живущих в долг у своих работников, введение штрафных санкций за невыплату зарплаты в срок, перевод зарплаты в разряд самой приоритетной статьи расходов и опять-таки поощрение судебных исков работников к администрации предприятий — неплательщиков заработанного.

Победители и банкроты

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ выше действия жизненно важны для создания в Беларуси предприятий рыночного характера. Они крайне необходимы и для привлечения иностранных инвестиций, столь нужных для облегчения переходного процесса. Предлагаемые меры заставят предприятия вплотную заняться проблемами, которые уже стали явью, но скрыты пока за маской задолженностей предприятий.

Некоторые фирмы смогут успешно справляться с возросшими требованиями к финансовой дисциплине, продавая неиспользуемые фонды, сокращая рабочую силу, сворачивая незначимые направления бизнеса, находя новые рынки и прибегая к сотрудничеству в совместных предприятиях. Другим предприятиям потребуется более активная перестройка. В ее процессе лучшие смогут привлечь прямые иностранные инвестиции сразу же после своей приватизации и создания более благоприятной среды для бизнеса.

Фирмам с более серьезными проблемами, включающими тяжелое бремя долгов, придется, как правило, пройти через судебную процедуру банкротства, чтобы рассчитаться с кредиторами. В некоторых случаях банкротство будет означать не более чем перестройку финансовой структуры, а само предприятие будет продолжать работать. В крайнем случае потребуется частичное или полное закрытие предприятия и полная смена руководства. Возможны ликвидация и продажа физических активов нескольким покупателям, что будет означать ликвидацию предприятия в его прежнем виде.

Для обеспечения этого процесса правительству целесообразно принять специальные программы, включающие:

— специальные суды по банкротствам и арбитражные процедуры перестройки предприятий, не связанные с судом;

— процедуры ускоренной приватизации, направленной на привлечение прямых иностранных инвестиций, заключение договоров по передовым технологиям и маркетингу с признанными в мире компаниями;

— программы помощи предприятиям в решении социальных проблем как часть задач по их санации и перестройке;

— социальные программы помощи рабочим в переходе на новые, более продуктивные рабочие места.

Весьма полезно начать разработку комплексной государственной программы по созданию "больниц для предприятий", которая интегрировала бы все приведенные выше меры в единое целое. Это сделает возможным целевое и масштабное привлечение финансирования извне, от организаций, подобных Всемирному банку, на перестройку белорусской промышленности с учетом ее уникальных особенностей, а также позволит избежать разрушительных социальных последствий.

(Продолжение следует)

Наш торговый партнер Россия

Исторически сложилось, что основным экономическим и торговым партнером Беларуси является Россия. В свою очередь, во внешнеторговом обороте РФ со странами СНГ наша республика по удельному весу занимает третье место после Украины и Казахстана.

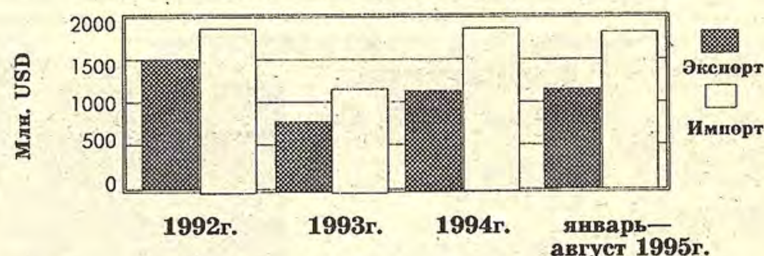
На долю Российской Федерации в 1994 году приходилось 54,4% всего товарооборота республики и 84,9% товарооборота со странами СНГ (в январе—августе с.г. — 54,7% и 85,3% соответственно). Доля России в общем экспорте республики в 1994 году составила 46,1% и 78,3% в экспорте в страны Содружества (за январь—август с.г. — 44,9% и 77,3% соответственно). Из России в 1994 году получено 61,1% общего объема импорта и 89,6% импорта из стран СНГ (за январь—август с.г. — 63,6% и 91,4% соответственно).

Динамика внешней торговли Республики Беларусь с Российской Федерацией в фактических ценах представлена в таблице:

(млн.долл.)

	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
1992г.	3302,3	1453,6	1848,7	-395,1
1993г.	1928,2	790,4	1137,8	-347,4
январь—июнь 1994г.	1519,2	518,8	1000,4	-481,6
январь—август 1994г.	1853,5	666,6	1186,9	-520,3
1994г.	3031,3	1157,6	1873,7	-716,1
январь—июнь 1995г.	2113,6	770,9	1342,7	-571,8
январь—август 1995г.	2967,5	1162,1	1805,4	-643,3

Динамика внешней торговли Республики Беларусь с Россией



Как видно из таблицы, в 1994 году по сравнению с 1993 годом товарооборот в фактических ценах увеличился на 57,2%, в том числе экспорт — на 46,5%, импорт — на 64,7%. В январе—августе с.г. по сравнению с январем—августом 1994 года товарооборот увеличился на 60,1% и составил 97,9% к уровню 1994 года, экспорт — на 74,3%, или 100,4% к уровню 1994 года, импорт — на 52,1%, или 96,4% к уровню прошлого года.

Общее внешнеторговое сальдо Республики Беларусь в основном определяется торговлей с Россией. Это сальдо устойчиво отрицательное на протяжении всего периода сотрудничества двух государств. Несбалансированность объясняется необходимостью закупок подавляющей доли энергоносителей, металлов, сырья и полуфабрикатов, а также социально значимых товаров, что не перекрывается поставками на внешние рынки произведенной в нашей республике продукции.

Дальнейшему расширению взаимной торговли и экономическому сотрудничеству препятствуют взаимные неплатежи. Задолженность предприятий Беларуси российским поставщикам на 1 августа с.г. сложилась в размере 6683,3 млрд.рублей (на 1 июля она составляла 9644,7 млрд.руб.), в том числе за энергоресурсы 5436,9 млрд.рублей (на 1 июля — 5155,1 млрд.рублей), а из них за газ 4973,4 млрд.рублей (на 1 июля — 4770,4 млрд.руб.). В свою очередь долги российских партнеров белорусским поставщикам составили 2426,1 млрд.рублей.

Анализируя торгово-экономические отношения между двумя государствами, стоит отметить, что почти 45% экспорта белорусских товаров поступает на рынок России. Беларусь вывозит в Россию не только готовые промышленные изделия, но также и ряд сырьевых ресурсов и полуфабрикатов, важных для народного хозяйства РФ. Первые пять мест в списке продукции, экспортируемой Беларусью в Россию, занимают телевизоры, металлорежущие станки, грузовые автомобили, велосипеды и холодильники.

Виды продукции	1994г.		январь—июль 1995г.	
	удельный вес в общем объеме экспорта	удельный вес в общем объеме производств	удельный вес в общем объеме экспорта	удельный вес в общем объеме производств
Грузовые автомобили	83,2	58,2	81,5	.51,0
Тракторы	39,1	27,9	14,4	14,0
Металлорежущие станки	82,6	30,9	90,0	58,2
Холодильники бытовые	76,3	54,9	60,9	41,5
Телевизоры	92,7	55,4	95,1	72,2
Мотоциклы	50,2	29,8	14,9	10,1
Велосипеды	66,0	29,5	62,1	33,3
Бытовые часы	68,3	19,7	24,9	16,2
Калийные удобрения	8,9	7,7	10,3	9,5

Столь высокий удельный вес поставок в Россию в общем объеме производства и экспорта республики влечет за собой зависимость от российского потребителя.

В свою очередь из Российской Федерации получено в общем объеме ввоза в республику из стран СНГ в 1994 году нефти — 98%, природного газа — 100%, газа сжиженного — 100%, угля — 54,4%, мазута — 98,5%, меди — 86%, никеля — 100%, проката черных металлов — 66,6%, труб стальных — 56%.

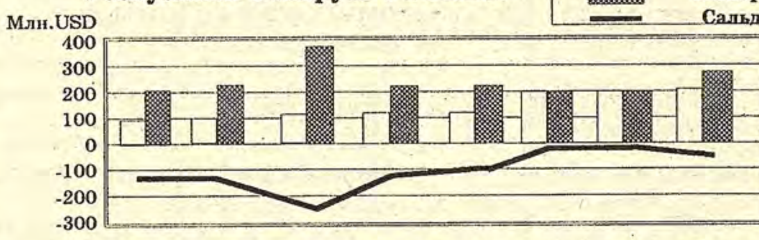
Практически вся нефть и газ импортируются из России. За январь—июль 1995 года Беларусь получила 6,3 млн.т нефти (56,3% к уровню 1994 года), 7,4 млрд.куб.м природного газа (49% к уровню 1994 года).

Дальнейшее укрепление и расширение торгово-экономических отношений с Россией важно не только по причине географической близости и больших объемов взаимных товарных потоков, но и в связи с возможностью беспрепятственного получения энергоресурсов, сырья, различных комплектующих по кооперационным связям, а также ряда социально значимых товаров.

Именно эта объективная реальность сложившихся широкомасштабных связей лежит в основе создания Таможенного союза.

Отмена таможенных пошлин при экспорте и импорте товаров между нашими странами положительно сказалась на динамике внешней торговли. Так, среднемесячный объем товарооборота в январе—апреле с.г. составил 363,5 млн.долл. против 403,9 млн. в мае—августе, или увеличился на 11,1%. Причем в самой структуре товарооборота изменения оказались более существенными: среднемесячный уровень поставок товаров Беларусью в Россию в мае—августе с.г. увеличился на 73,1% по сравнению с январем—апрелем с.г., а по импорту он сократился на 13,8%. Эту же тенденцию подтверждает и изменение сальдо торгового баланса с января по август текущего года.

Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь с Россией



Уменьшение дефицита торговли с Россией объясняется значительным ростом экспорта и сокращением импортных поступлений. Сказалась политика стабилизации курса белорусского рубля, стимулировавшего увеличение объемов поставок быстрореализуемых товаров, преимущественно продукции продовольственной группы.

Поскольку наша республика имеет лишь незначительные природные ресурсы, то ее экономические усилия должны концентрироваться на областях переработки и услуг. Это, в свою очередь, требует технического переоснащения предприятий, поставляющих продукцию на экспорт, что невозможно без привлечения иностранных инвестиций.

Расположенная в центре Европы Беларусь пока находится в процессе поиска той модели интеграции, которая бы объективно отражала интересы государства и способствовала взаимовыгодным торгово-экономическим отношениям.

Ольга БАЙКАЧ,
начальник отдела,
Наталья БУДЬКО,
главный специалист отдела торгового и платежного баланса МВЭС



О нормах командировочных расходов в Российскую Федерацию

Письмо Министерства финансов РБ от 23 ноября 1995 года N 50

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 24 ноября 1995г., рег.N 1158/12

Министерство финансов Республики Беларусь устанавливает с 25 ноября 1995 года нормы командировочных расходов для лиц, выезжающих в командировки в Российскую Федерацию, в следующих размерах.

Наименование государства	Наименование валюты	Нормы суточных		Предельная норма возмещения расходов по найму жилого помещения*
		для работников, направляемых в краткосрочные командировки	для работников загранучреждений Республики Беларусь и других категорий работников при краткосрочных командировках в пределах государства, где находится учреждение	
Российская Федерация	доллары США	10	7	до 25, Москва и Санкт-Петербург до 50

* — Для руководителей центральных государственных органов, включенных в Перечень N 1 кадрового реестра Главы государства Республики Беларусь (Указ Президента Республики Беларусь N 464 от 14 ноября 1995 г. "О создании кадрового реестра Главы государства Республики Беларусь"), возмещение расходов по найму жилого помещения производится по фактическим расходам, подтвержденным документально. Для должностных лиц, включенных в Перечень 2 и 3 кадрового реестра Главы государства Республики Беларусь, норма расхода по найму жилого помещения увеличивается на 50 процентов.

Нормы командировочных расходов в Российскую Федерацию, принятые в письме Министерства финансов Республики Беларусь от 22.11.1994 г. N 77 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 30.11.1994 г. N 629/12), считать утратившими силу.

В случае получения аванса на командировочные расходы из расчета норм суточных 6 долларов США при окончательном расчете по результатам командировки необходимо произвести перерасчет с 25 ноября 1995 года.

Министр финансов **П.В.ДИК**

Новости из Литвы

Правительство Литвы отменило импортные пошлины на провода, покрытые эмалью или лаком.

* * *

Утверждено положение, регламентирующее возврат таможенных пошлин на ввезенное иностранными инвесторами имущество долговременного пользования, являющееся частью уставного капитала.

* * *

Правительство Литвы обсудило и приняло решение представить в Сейм проект закона о частичной компенсации вкладов граждан в обанкротившихся банках. К настоящему времени в таких банках было открыто 14 тысяч счетов, накоплено более 60 млн.литов. Предлагается, чтобы компенсируемая сумма не превышала 2 тыс.литов (500 долл.).

* * *

Утверждено основное направление политики иностранных кредитов средней продолжительности, получаемых Литовской Республикой. Основные цели внешних займов — снижение инфляции, обеспечение постоянного курса обмена валюты, гарантирование стабильного роста экономики. В программе правительства предусмотрено, что государственный долг в иностранной валюте (включая государственные гарантии иностранным кредиторам) не должен достигать такого уровня, который в будущем создал бы трудности для госбюджета. Годовой объем иностранных кредитов (средств, полученных в течение года) не должен превышать 25% годового дохода государственного бюджета.

* * *

Правительство Литвы запретило отправлять по почте в Литву и из нее алкогольные напитки, включая пиво. Раньше одно физическое лицо имело право получать в почтовых посылках до 31,5 кг спиртных напитков. По мнению членов Кабинета Министров республики, это позволяло уклоняться от уплаты таможенных пошлин. Принятая мера должна положить этому конец и преградить путь незаконному ввозу алкоголя.

Исключение сделано лишь для алкогольных напитков, предназначенных для выставок и презентационных мероприятий. Разовые разрешения на их отправку будет выдавать Министерство промышленности и торговли Литвы.

* * *

25 октября вступил в силу приказ Государственной инспекции по качеству и Министерства сельского хозяйства Литвы "Об оформлении удостоверения о качестве для алкогольной продукции". Он определяет, что предприятия-производители для каждой изготовленной в Литовской Республике партии алкогольных напитков должны оформить сертификат качества установленной формы — Декларацию соответствия.

При импорте алкогольной продукции в Литву поставщик обязан представить выданный иностранным предприятием сертификат качества, в котором должны быть указаны качественные показатели, утвержденные приказом Литовской службы стандартизации N 68 от 2 декабря 1994 года "Обязательные показатели качества алкогольных напитков". Только при этом условии алкогольные напитки могут быть ввезены в Литву.

Подготовил
Юрий ЛЯШОВ

ПРОЕКТЫ

Национальный парк "Нарочанский"

В Министерстве экономики разрабатывается проект постановления Кабинета Министров о создании Национального парка "Нарочанский".

На территории Мядельского района в будущем парке предполагается выделить 4 функциональные зоны.

Заповедная зона предназначена для сохранения генофонда растительного и животного мира. Тут запрещаются все виды хозяйственной и иной деятельности, за исключением проведения научных исследований и охраны природных комплексов.

В зоне регулируемого использования разрешаются рубки ухода за лесом, строительство дорог противопожарного и туристического назначения, любительское и спортивное рыболовство, охота и промысловый лов рыбы в соответствии с установленным законодательством порядком, сбор ягод, грибов, выпас скота и другие виды использования, необходимые для нужд проживающих на территории парка жителей.

Рекреационная зона охватит дома отдыха, санатории, турбазы. Здесь действуют стоянки транспорта, можно ставить палатки, разводить костры.

В хозяйственной зоне разместятся объекты, связанные с обслуживанием посетителей парка.

Конкретно площади парка и их территориальное расположение будут установлены Кабинетом Министров на основании данных технического проекта функционирования парка. Такой проект для "Нарочанского" намечается разработать в 1996 году.

Компьютер — это здорово! А здоровье?..

(Продолжение, начало в № 48)

Комплекс 2.

1-ое упражнение. Упражнение типа потягивания. Дыхание задерживается (на 2-4 сек.) после глубокого вдоха, выполняемого при распрямлении туловища.

2-ое упражнение. Медленные с усилием вращения головой. Дыхание произвольное, глубокое, продолжительное без задержки. Упражнение улучшает кровообращение шеи и головы.

3-е упражнение. Наклоны туловища в стороны с широкими движениями руками. По мере выполнения упражнения производится полный выдох, а в конечном положении наклона — задержка дыхания (2—4 сек.).

4-ое упражнение. Сгибание (округление) спины с наклоном головы.

5-ое упражнение. Бег с переходом в ходьбу или приседания (30 сек.).

6-ое упражнение. Повороты туловища и головы в сторону.

7-ое упражнение. Наклоны туловища и головы вперед.

8-ое упражнение. Прогибание туловища назад с упором в стену руками или прогибание в положении лежа на животе на сидении стула. При прогибании поочередно поворачивать голову вправо, назад, влево с фиксацией ее в этом положении 2—4 сек.

Упражнения комплекса 2 выполняются преимущественно в медленном темпе по 2 раза. Во всех упражнениях строго определяется порядок дыхания с задержкой на 2-4 сек.; вдох выполняется при распрямлении туловища, выдох — при наклонах туловища вперед и поворотах; задержка дыхания — в конце вдоха или выдоха в зависимости от упражнения; после каждой задержки дыхания необходимо сделать 2-3 глубоких вдоха и выдоха.

Комплекс 3.

1-ое упражнение. И.п. — сидя на стуле. Вытягивание вверх — в стороны и напряжение рук, напряжение плеч, выгибание и напряжение спины. Наклоны головы вперед или поворот и напряжение мышц шеи в течение 3—5 сек. При этом задерживать дыхание, после чего расслабить все мышцы. Дыхание произвольное. Повторить 3—4 раза.

2-ое упражнение. Ходьба с максимальным расслаблением мышц, 20—30 сек.

3-е упражнение. Движение головой.

И.п. — стоя, ноги на ширине плеч:

а) медленные наклоны головы вперед до упора подбородка в грудь и отклониться назад до отказа. Повторить 6—10 раз;

б) медленные повороты головы вправо-влево (с максимальной амплитудой). Повторить 5—10 раз в каждую сторону;

в) медленные круговые движения головой вправо, потом влево по 4—5 движений. Движения выполнять спокойно, чтобы не возникало головокружения.

4-ое упражнение. Имитация движений рук при беге.

И.п. — ноги на ширине плеч, туловище слегка наклонено вперед, руки согнуты в локтях под углом 90°. Дыхание равномерное, выполнять 20 сек.

5-ое упражнение. Качания туловища вперед-назад.

И.п. — стоя, ноги на ширине плеч, руки на поясе. Быстрый наклон туловища вперед (на 30°) с резкой остановкой наклона, затем такое же отклонение туловища назад с резкой остановкой и т.д. Движения выполняются непрерывно 15 раз. Дыхание произвольное.

6-ое упражнение. Качания туловища из стороны в сторону.

И.п. — стоя, ноги вместе, руки на поясе.

Быстро наклонить туловище влево, резко остановиться, быстро наклонить туловище вправо и т.д. Повторить 15—20 раз.

7-ое упражнение. Подъемы ног.

И.п. — лёжа на спине. Поднять ноги до вертикального положения, задержать 2-3 сек., медленно опустить в исходное положение. Дыхание не задерживать. Повторить 5—8 раз.

8-ое упражнение. Выполняется при задержке дыхания:

а) наклонять туловище вперед, стараясь коснуться пальцами рук пола. И.п. — стоя, ноги на ширине плеч, руки поднять над головой. Сделать спокойный вдох, выдох и, задержав дыхание, спокойно наклонить туловище, затем распрямиться, снова наклониться, сделать вдох и выдох, затем повторить упражнение. Спокойно походить, не задерживая дыхания;

б) полуприседания, держась руками за спинку стула, край стола и т.п. Дыхание такое же, как и в предыдущем упражнении. Выполнить две серии.

9-ое упражнение. Ходьба, бег "трусцой". Всего 30—40 сек.

Комплекс 4

1-ое упражнение. Напряжение мышц (волевая гимнастика).

И.п. — сидя на стуле.

Напрячь мышцы обеих ног и сохранить напряженное состояние 2-3 сек., после чего расслабить мышцы. Последовательно напрягать и расслаблять мышцы рук, живота, плеч, лица.

2-ое упражнение. Бег "трусцой" (30—40 сек.) с изменением положения головы.

Бег спокойный, мышцы максимально расслаблены, ступни лишь немного отрываются от пола, руки слегка согнуты в локтях. Во время бега сначала голову держать прямо, затем наклонить вперед (2-3 сек.), отклонить назад, вправо, влево (с теми же дозировками).

3-е упражнение. Движения головой вперед—назад с противомахами рук (30—60 сек.).

И.п. — стоя, ноги на ширине плеч, голова наклонена вперед (подбородок упирается в грудь), руки подняты вверх.

Откинуть голову назад, а руки свободным маховым движением послать по дуге вперед—вниз—назад, затем вернуться в исходное положение и ритмично продолжать упражнение.

4-ое упражнение. Рывково-тормозные движения руками (20—30 сек.).

И.п. — стоя, ноги на ширине плеч, правая рука поднята вверх, левая отведена вниз—назад.

Энергичным движением поднять еще выше правую и отвести еще дальше левую руку, повторить 3 раза, после чего сменить положение рук (левую—вперед, а правую—назад).

5-ое упражнение. Круговые движения руками.

И.п. — стоя, ноги на ширине плеч, руки разведены в стороны, можно согнуть в локтях.

Круговые движения в направлении вперед—вниз—назад—вверх (5-6 оборотов), затем столько же в противоположном направлении.

6-ое упражнение. "Рубка дров".

И.п. — стоя, ноги врозь, руки подняты вверх, кисти соединены в замок, вдох, энергично наклонить туловище, руки делают движения для колки дров, в конце удара резко выдохнуть за счет толчка диафрагмой; при правильном выполнении возникает грудное "ха". Затем спокойно выпрямиться, принять исходное положение, вдохнуть. Повторить 10—15 раз.

7-ое упражнение. Выполняется при задержке дыхания (см.упр. 8а комплекса 3). Добавить отжимание руками от подоконника или от стола — 2 серии.

8-ое упражнение. Кружение.

И.п. — стоя, руки в стороны.

Спокойно повернуться 3-4 раза вправо. Походить до исчезновения головокружения. Повернуться 3-4 раза в противоположном направлении, походить.

9-ое упражнение. Бег на месте (60 сек.) с переходом на ходьбу.

Подготовил к печати
Иван СКУРАТОВИЧ

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nepr. minsk. by*

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 5. 12. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38524 экз. Заказ № 6154

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12